



TQ ASORTIMAN

PRVA HRVATSKA PRIVATNA ROBNA
MARKA AUTODIJELOVA IZRASLA JE U
NAJPRODAVANIJU BREND TE SE
PRIMAKNULA PREMIUMU



SPORTSKI ŽIVOT I POSLOVANJE

TALENT, AGILNOST, ODGOVORNOST I ZAHVALNOST KAO TEMELJNE VRIJEDNOSTI TOKIĆ POSLOVANJA
ZAŽIVJELE SU I U NOVOM JUNIOR TOKIĆ RACING TEAMU, PA NE IZOSTAJU NITI IZNIMNI REZULTATI



NEZABORAVAN DAN

Godišnje druženje vodstva
i managementa Tokića i Bartoga



NOVE POSLOVNICE

Nakon Bjelovara, nove poslovnice stigle
su u Split, Zagreb, Kranj i Ljubljanu



TLAKOVI U AUTOMOBILU

Sve što ima veze s tlakovima uvijek
treba držati pod kontrolom



PROBLEM DETEKCIJE

Kvarovi koje ne vole
ni serviseri



Savršeno jasno: 5 godina jamstva.

Stručnjaci u radionici motornih vozila ne trebaju prazna obećanja - nego kvalitetu na koju se mogu osloniti. Stoga prijavljenim partnerima odobravamo 5 godina jamstva na sve proizvode iz postprodajnog asortimana automobilske opreme. Bez zamki. www.continental-ep.com/5

TQ asortiman

Razvojem Tokića od 2008. godine kućna robna marka pretvorila se iz alternative u poželjan brend visoke kvalitete



Kilometraža rabljenih

Istraživanja su pokazala da čak i u EU svaki treći rabljeni ima vraćene kilometre, a kako je na hrvatskom tržištu?

Nove poslovнице

Tokić zajedno s Bartogom tijekom 2021. otvorio je više poslovnica u šest mjeseci nego ijedne godine prije. Upoznajte ih.



Glavobolja u servisu

Vlasnik ne voli nikakav kvar, ali postoje i popravci od kojih i servisere boli glava. Evo zašto i kako im pristupiti

Stvaranje je u prvom planu

Idalje živimo u vremenu koje nije redovno. Postoji jedna iskrena želja da se stvari vrata na staro, ali i velika vjerojatnost da se nikada neće vratiti na staro. Iskustvo proteklih godinu i pol dana, neizvjesnost u smislu očekivanja novog vala epidemije, osobne dileme cijepiti se ili ne, izazovi ključnih ljudi koji upravljaju procesima borbe protiv pandemije te pregršt informacija i stavova koji se dnevno produciraju u medijima, ostavljaju velik trag na našoj svakodnevici. U razgovoru s našom poznatom psihologinjom prije nekoliko tjedana, saznao sam da nikada više ljudi nije tražilo savjet i pomoć kako se nositi sa svime time. Razmišljajući što reći na to, inspirirao me naš sjajan mladi vozač Matija Jurišić koji kaže: „Sanjam o svemu, ali samo se fokusiram na iduću utrku i kraj sezone. Gomilanjem kilometara stvaraju se dragocjena iskustva kad je riječ o hrabrosti, točkama kočenja, intuiciji, putanjama. Sve to sazrijeva s vozačem." Dakle, nema velike mudrosti. Moramo se baviti prvim zadatkom koji je pred nama, moramo

strpljivo skupljati iskustvo velikim brojem ponavljanja i učenja te sanjati da nas na kraju čeka nagrada.

Obratite pozornost na brojne sadržaje u ovom broju kojima opet u prvi plan stavljamo stvaranje. Ove godine otvorili smo najveći broj novih poslovnica u Hrvatskoj i Sloveniji, najviše u povijesti tvrtke. Svaka naša nova poslovnica naš je novi iskorak u smislu stvaranja vrijednosti prema našim partnerima. Nikada dosad nismo pokrenuli toliki broj inicijativa vezanih za edukacije i to prema našim partnerima, prema našim zaposlenicima te prema učenicima srednjih škola i studentima. I na kraju, ali nama uvijek najvažnije, djelomično popuštanje mjera omogućilo nam je i druženja. Sanjamo o vremenu kada će ta druženja biti potpuno slobodna, a u međuvremenu nastavljamo svakodnevno stvarati nove vrijednosti i strpljivo prihvaćati dragocjena iskustva stečena u godinama obilježenim brojnim neizvjesnostima.

Ivan Gadže

Ivan Gadže, predsjednik Uprave

Tokić i društvo	4	Auto garaža	36
- Novosti Tokić grupe		- Renault Megane 1.5 dCi	
World Skills	9	Moto garaža	38
- Natjecanje u znanju		- Honda Shadow 750 Spirit	
Tokić poslovanje	10	Gospodarska garaža	40
- Druženje na Kupjaku		- MAN TGS kiper	
TQ asortiman	16	Servisi	42
- Tokić robna marka		- Kvarovi koje nitko ne voli	
Prodajna mreža	18	Auto Check Center	44
- Nove poslovnice		- Slavonski Brod	
Savjetnik	24	Alati	46
- Tlakovi u automobilu		- Održavanje klima sustava	
Istraživanje	28	TRT Junior	48
- Kilometraža rabljenih		- Matija Jurišić	
Metodologija rada	30	TRT Junior	49
- Vizualni management		- Stefani Mogorović	
U fokusu	32	Tokić Racing Team	50
- Karlo Kopčić		- Vozači i utrke	
Tokić poslovnice	34	Zanimljivosti	54
- Klinča Sela, Pisarovina		- Temperatura u vozilu	



IMPRESSUM

IZDAVAČ

Tokić d.o.o.
Ulica 144. brigade Hrvatske vojske 1a,
Sesvete

UREDNIŠTVO

Glavni urednik Marko Tomac, zamjenica
glavnog urednika Marina Tomasović

MARKETING I PR

marketing@tokic.hr

REDAKCIJA

Ivica Baković, Luka Badžek, Tihomir Butić,
Zlatan Damjanović, Antonio Grubišić, Saša
Fekonja, Hrvoje Ivančević, Mario Jurišić,
Krešimir Jelovečki, Ivan Križić, Mladen
Lončarić, Marina Cokol, Mario Marković,
Ante Radić, Mladen Runac, Anita Rusan,
Antonija Stankić, Igor Trzun, Luka Vorih,
Tomislav Vuksanović, Kristijan Vuradin

TISAK

KERSCHOFFSET d.o.o.

GRAFIČKA PRIPREMA I REALIZACIJA

Motor-Press Hrvatska, Tokić

TokićINFO je interni stručni besplatan časopis
tvrtke Tokić distribuiran kroz mrežu poslovnica. Sva
izdavačka prava, logotipi i nazivi su u vlasništvu
tvrtke Tokić. Zabranjeno je svako korištenje ili
prenošenje materijala bez dozvole uredništva.



Tokić domaćin eventa Njemačko-hrvatske industrijske komore



Suradnja Tokića i Njemačko-hrvatske industrijske komore (AHK) svake godine otkriva nove horizonte. Iz tog je razloga ove godine upravo Tokić bio domaćin druženja članica komore (AHK) kao djela programa Skills Experts započetog 2017. Komora (AHK) aktivno se zalaže za uvođenje dualnog obrazovanja u Hrvatskoj, gdje mentori stručne prakse imaju ključnu ulogu u razvoju budućih zaposlenika. Odgovorni su za planiranje sadržaja obuke i vođenje programa strukovnog obrazovanja te upravo oni provode najviše vremena s naučnicima.

Vođeni tom idejom u organizaciji AHK u prostorima tvrtke Tokić okupili su se predstavnici kompanija članica kako bi razmijenili iskustva o dualnom mentorstvu u opuštenom okruženju. Druženju su se odazvale tvrtke Peveex, Spar, Kik, Kaufland, kao članovi Komore koji su se priključili projektu dualnog obrazovanja te kod njih učenici mogu obavljati stručnu praksu za stjecanje kvalifikacije prodavač prema dualnom modelu. Svim prisutnima na početku druženja obratila se predstavnica AHK Daniela Buntak, voditeljica odjela za edukacije i stručno usavršavanje pri

AHK te Ivan Šantorić član Uprave Tokića koji je ukratko predstavio tvrtku Tokić i strateški plan kada je riječ o edukaciji.

Druženje koje je svojom idejom namijenjeno poslodavcima i ravnateljima ustanova za strukovno obrazovanje s ciljem razmjene iskustva i prakse rada s učenicima te jačanja sustava obrazovanja, proteklo je u ugodnom ozračju i razmjeni iskustava. S druge strane, tvrtka Tokić se u program dualnog obrazovanja uključila s troje učenika prvih razreda smjera 'Prodavač' u našim poslovnica u Zagrebu, Koprivnici i Čakovcu.



Lumen otkrio najbolje

Neprofitna udruga eSTUDENT osnovana 2004. godine, s ciljem iniciranja promjena od strane proaktivnih studenata i asistenata, ove je godine ponovno organizirala natjecanje Lumen. Najveće studentsko natjecanje u regiji koje obuhvaća široki spektar područja: Business, Data Science,



Engineering i Development. Nakon što je i prošle godine bio partner Lumena, Tokić je ove godine, osim u sponzorstvu, sudjelovao i kao žiri natjecanja, u kategoriji Data Science, gdje su nas predstavljali Bruno Čutić, Inga Majić i Robert Crnko.

Natjecanje je trajalo dva i pol mjeseca, tijekom kojih se radilo na projektu Dynamic Deal Scoring. Na zadanu temu trebalo je napraviti model koji aktivno upravlja cijenama, segmentira narudžbe velike proizvodne tvrtke te određuje pet kategorija kvalitete prodajne marže za svaki segment.

Naš žiri imao je pune ruke posla, ali je svjedočio i izuzetno zanimljivim rješenjima koje je u finalu ponudilo šest timova. 'Bilo je zadovoljstvo pratiti i vidjeti



kreativnost u pristupu problemu i još veću agilnost u pronalasku rješenja. Bilo je teško pronaći pobjednika, ali svakako je pobijedio najbolji tim', kazala je Inga Majić, podatkovni znanstvenik u Tokiću.

Prvo mjesto osvojila je ekipa 'Snoopy Quartet', ujedno i prošlogodišnji pobjednici, odnosno studenti pete godine FER-a, Josip Domazet, Marino Voćanec i David Dukić te Ivan Landeka, koji je nedavno diplomirao.

Na Mount Everestu

Svi stremimo ka svojim vrhuncima, pa je zapravo samo pitanje – koliko ste spremni na odricanje? E pa Mario Celinić, koji je postao šesti Hrvat koji se do sada popeo na Mount Everest, bio je potpuno spreman. Njegov put do vrhunca nije bio nimalo jednostavan, a na samom startu ga je otežala i korona koja ga je ulovila u baznom kampu. No, sedam dana kasnije Mario je ponovno krenuo ka svom vrhuncu, a pritom je do vrha donio i - ni manje ni više - plastificirano obilježje tvrtke Tokić. Fotografiju kao uspomenu na taj čin ćemo čuvati s ponosom.



Iskustvo zlata vrijedi

Tokić je ove godine sudjelovao kao sponzor projekta magazina Poslovni dnevnik 'Iskustvo zlata vrijedi', koji se održava već devetu godinu zaredom, i kojim se spajaju poslodavci sa studentima s invaliditetom i studentima slabijeg materijalnog statusa. Uz vrlo dobar osjećaj i doprinos društvu projekt je zaokružen svečanim proglašenjem rezultata. Tom je prigodom, zajedno s Udrugom za promicanje kvalitetnog obrazovanja mladih s invaliditetom Zamisli, obznanio koji su studenti dobili praksu u tvrtkama



AD Plastik, Adria Media, Hrvatska lutrija, Ina, Tokić i Bauerfeind. Pored ostalih, Tokićevom timu u Sesvetama, u uredima Uprave Tokića, na jesen pridružiti će se Lara Dabić, apsolutnica specijalističkog diplomskog stručnog studija 'Ekonomika energije i okoliša' EFZG-a. Iskustvo i praksa vode do lakšeg zapošljavanja, ali i senzibilizacije javnosti o izazovima s kojima se suočavaju ove skupine, a tvrtka Tokić je ponosna što može biti dio ovakvog projekta.





Taekwondo klub Orion

Pandemija je stavila lokote na vrata dvorana i otežala život brojnim klubovima, pa tako i sjajnom taekwondo klubu Orion iz Sesveta. No, njihova homogenost, partnerski odnosi te vrijedni članovi, poslovanje kluba izdignuli su iznad površine. Štoviše, obradom statistike osvojenih svjetskih i europskih medalja, od samog početka postojanja saveza 1992. do 2020. ispostavilo se da je klub Orion, osnovan 1996., zapravo sedmi najuspješniji hrvatski taekwondo klub po broju osvojenih svjetskih i europskih medalja. Marljiv rad trenera i perspektivnih boraca vidljiv je u svakom trenutku, pa im želimo sreću i uspjehe u novim borbama koje dolaze, ali i ugodnije treninge u novom prostoru. Inače, klub Orion je dio para-taekwondo saveza, s glavnim ciljem stvaranja zdrave sredine za razvoj pojedinaca.



Hodom do ispunjenosti i mira

Koliko nas hodaње i boravak u prirodi oplemenjuje, potvrdili smo još jednom, na sada već tradicionalnom hodočašću od Zagreba do Marije Bistrice. Nakon 26 kilometara i sedam sati hoda, dvadesetak zaposlenika Tokića stiglo je u Svetište Majke Božje Bistričke, gdje

su prisustvovali Svetoj misi. Uslijedio je zajednički ručak, okrep a i druženje te organizirani prijevoz kući. Da stvar bude zanimljivija, ekipa je imala personaliziranu rutu od Zagreba do Marije Bistrice, koja je bila malo duža, ali je maksimalno izbjegavala asfaltnu podlogu.



AIESEC YouthSpeak Forum

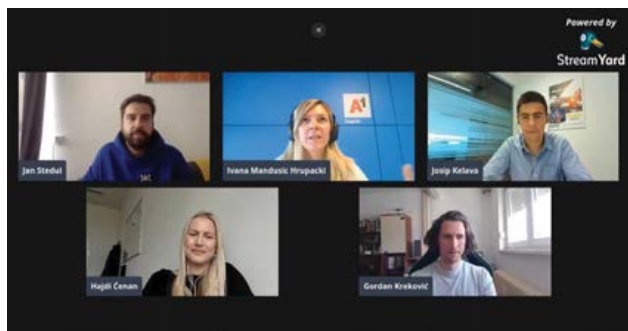


Nakon višegodišnje pauze ponovno je održana AIESEC-ova konferencija YouthSpeak Forum, samo što je ove godine, uslijed pandemije, poprimila digitalni oblik. AIESEC je

najveća međunarodna studentska organizacija koja djeluje u više od 120 zemalja diljem svijeta, a kroz dva panela održana u lipnju stručnjaci iz područja umjetne inteligencije približili su svoje inovacije i korištenja umjetne inteligencije (AI) u svakodnevnom životu i poslovanju. Ovogodišnji naglasak konferencije je na devetom cilju održivog razvoja - Industrija, inovacije i infrastruktura. Na panelima su se predstavili uspješni poduzetnici, zaposlenici i kompanije



koje koriste umjetnu inteligenciju u svom poslovanju te stručnjaci - koji su raspravljali o budućnosti primjene i razvoja AI u Hrvatskoj. Ispred naše kompanije stao je Josip Kelava, Voditelj digitalne transformacije i digitalizacije u Tokiću te pojasnio kako Tokić iskorištava potencijal i mogućnosti umjetne inteligencije u svom poslovanju.



A cartoon illustration of a zebra with a wide, toothy grin, holding a film strip. To its right is a circular logo with the text 'TOKIC' and 'SIGURNOSTU POKRETU' below it.





Dan financija u Tokiću uz druženje s bankarima

Poslovanje bazirano na temeljnim vrijednostima, koje između ostalog podrazumijevaju i transparentnost, i ove je godine u upravnu zgradu tvrtke Tokić dovelo partnere iz hrvatskog bankarskog svijeta. Tom je prilikom Ivan Gadže, predsjednik Uprave, podsjetio na prošlogodišnje okolnosti te nakon prezentacije aktualnog stanja zaključio s vizijom i jasnim ciljevima kompanije. Uz njega je Ivan Šantorić, član Uprave govorio o operativnim procesima i izazovima tvrtke Tokić, dok je Sašo Šimec, glavni operativni direktor Bartoga, predstavio proces integracije slovenske kompanije u Tokić Grupu. Na koncu je Dražen

Jurković, financijski direktor i član Uprave Tokića predstavnicima banaka detaljno izložio financijsku stranu

prošlogodišnjeg poslovanja. Takav, poslovno financijski dan u Tokiću zaključen je ugodnim druženjem i domjenkom.



Daljnji razvoj na najvišoj ELITE-razini

Nastavno na nagradu The Future Shapers, koju je tvrtka Tokić dobila od ELITE programa Londonske burze kao jedna od 50 najinovativnijih kompanija u Europi, njeni zaposlenici sada sudjeluju u Grow Labovima. Kroz različite teme, govornike i razmjenu iskustava zaposlenici usvajaju nove vještine. Samim time potvrđuju metodologiju ulaganja u razvoj kroz obrazovanje i kontinuirani napredak.



70. sjednica Nadzornog odbora

Ovogodišnja 70. po redu sjednica Nadzornog odbora tvrtke Tokić održana je u sjedištu tvrtke Bartog u Mirnoj Peči. Sjednici su prisustvovali Ilija Tokić, predsjednik NO-a, Ruža Tokić, Željko Jurić kao predstavnik radnika te Roland Dilmetz i Ivan Beljan.

Na sjednici su predsjednik Uprave Ivan Gadže, članovi Uprave Ivan Šantorić i Dražen Jurković te Sašo Šimec, glavni operativni direktor Bartoga izvijestili Nadzorni odbor o ključnim poslovnim događajima i financijskim rezultatima poduzeća Tokić i Bartog u prethodnom razdoblju. Nadzorni odbor je također usvojio odluku o imenovanju novih članova Revizorskog odbora na mandat od 4 godine.

Članovi Nadzornog odbora obišli su prostore Logističko-distributivnog centra Mirna Peč i upravne zgrade te se upoznali s ključnim procesima i menadžmentom poduzeća Bartog.



Njemačko-slovenska trgovinska i industrijska komora

Kroz daljnje razvijanje i istraživanje mreže mogućnosti te izgradnje odnosa na institucionalnoj razini, Tokić Grupa je s tvrtkom Bartog u Sloveniji napravila još jedan iskorak. Članstvom u Njemačko-slovenskoj trgovinskoj i industrijskoj komori (AHK Slovenija) za Bartog su otvorene nove

mogućnosti poslovnog umrežavanja. Tako se Bartog, kao regionalni lider kada je riječ o distribuciji guma, pridružio slovenskoj poslovnoj mreži s više od 280 tvrtki članica. Tom prigodom u našim prostorima u Mirnoj Peči, u zgradi uprave Bartoga gdje je i veliki logističko-distribucijski centar, ugostili smo

i Gertrud Rantzen, predsjednicu AHK Slovenija. Kroz ugodnu šetnju i upoznavanje procesa u Bartogu, odmah je postalo jasno da je pred nama puno zajedničkih projekata.



Najbolji među najboljima

Na natjecanju održanom na Zagrebačkom velesajmu u organizaciji Agencije za strukovno obrazovanje učenici su se natjecali u čak 43 discipline. U automehatronici su se najboljima pokazali učenici iz Zagreba, Požege i Šibenika

Najbolji od najboljih – opis je natjecanja World Skills 2021. na kojemu je u svibnju ove godine svoje znanje u 43 discipline odmjerilo više od 300 učenika strukovnih srednjih škola iz Hrvatske.

Tvrtka Tokić, zlatni sponzor i član prosudbenog povjerenstva, kao suorganizator u području natjecanja iz automehatronike, motrila je učenike koji su tom dijelu natjecanja pristupili kroz četiri modula - Montaža i demontaža bregasta osovine, Izmjena prednjeg kočionog diska i pločica, Dijagnostika simuliranih grešaka na elektronici vozila i Analiza CAN-BUS signala.

Pobjedu u ovoj kategoriji odnio je Marko Medven iz Elektrostrojarske obrtničke škole Zagreb, osvojivši 95 od mogućih 100 bodova. Drugi je bio Marko Sigurnjak iz Tehničke škole Požege koji je osvojio 92 boda, dok je treće mjesto pripalo natjecatelju iz Industrijsko-obrtničke škole u Šibeniku, Josipu Baljaku, koji je osvojio 92 boda. „Mladi znalci su pokazali volju i želju iz koje se odmah vidi da je to posao s kojim se oni žele u životu baviti. Predani su i nema sumnje da je pred svima njima zlatna budućnost. O najboljem su presudile nijanse, a bilo je fantastično svjedočiti kada su se upoznavali pa bez ljubomore

razmjenjivali iskustva i znanja“ – zaključio je Zlatan Damjanović, tehnički trener Tokić Edukacijskog Centra (TEC) i sudac na World Skills 2021.

Uz Damjanovića, prosudbeno povjerenstvo natjecanja činili su Slavko Petrinc automehaničar i član ispitnih komisija za majstorske ispise, Tomislav Antolović - Elektrostrojarska obrtnička škola, Anto Jurić - Industrijsko-obrtnička škola Slavonski Brod i Josip Kršan - Srednja škola Isidora Kršnjavoga Našice.

„Suradnja Tokića i Agencije je ogledni primjer spajanja školstva i privrede na najvišoj razini“, ocijenio je Mile Živičić, ravnatelj Agencije za

strukovno obrazovanja, koji je prvi dan natjecanja dočekaio izaslanstvo Uprave Tokića na čelu s Ivanom Šantorićem te predstavio čitavo natjecanje.

Hrvoje Ivančević, voditelj TEC-a, naglasio je važnost ovakve vrste natjecanja te poručio da „Iako nije bilo posjetitelja duh i smisao World Skills nisu nimalo narušeni. Slavilo se znanje, tražili su se najbolji, a sami event donio je priliku za konsolidaciju edukacije i privrede na najvišim razinama. Ovako stvaramo platformu koja bi usavršavanje i praksu poticala kroz čitavu godinu i čitavo vrijeme obrazovanja.“ #



Zlatan Damjanović

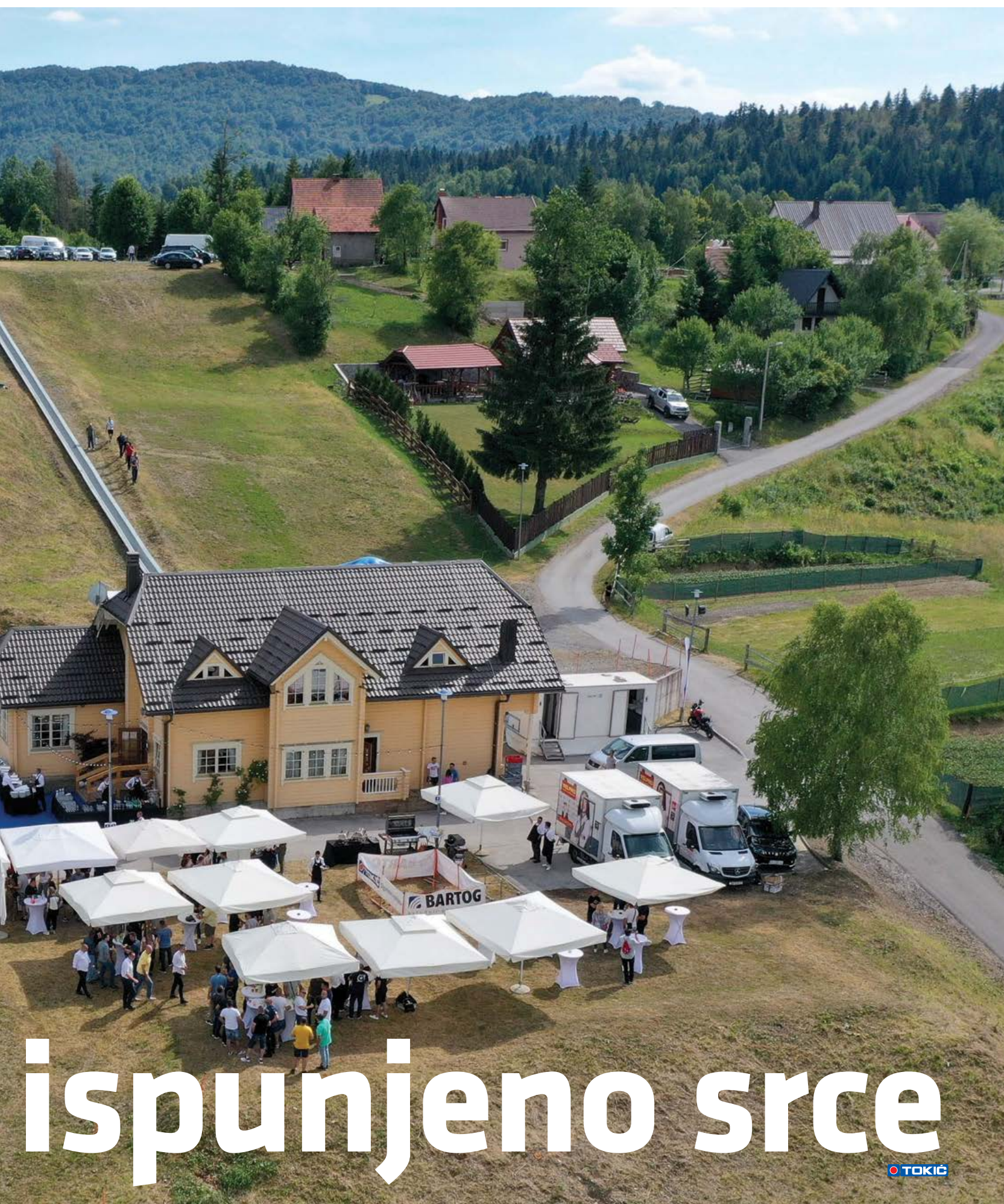


Hrvoje Ivančević



Okupljanje Tokićevog vodstva i managementa, ove godine u društvu kolega iz Slovenije iz Bartoga, održano je u Kupjaku, u novom Tokićevom središtu za edukaciju, druženje, sport i molitvu, koje je ovom prilikom i blagoslovljeno

Dobar posao uz



ispunjeno srce



Ilija Tokić, predsjednik Nadzornog odbora



Ivan Šantorić, član Uprave Tokića



Postoje zaposlenici koji se vesele petku i oni koji se vesele ponedjeljku, dok je u kvalitetnom radnom okruženju kraj tjedna emocionalno ravan početku. To je cilj na kojem se uvijek treba raditi, a da smo na najboljem mogućem putu potvrđuje nam najveće ovogodišnje okupljanje u Kupjaku. U novom centru za edukaciju, druženje, sport i molitvu, u subotu 3. srpnja 2021. okupilo se više od 250 zaposlenika Bartoga i Tokića te dalo novo značenje pojmu 'team building'. Okupljenima nisu bile potrebne niti radionice niti razne igre kako bi osnažili zajednički duh i prepoznali vrijednosti svojih kolega. Ljudima je jednostavno bilo dovoljno da budu ljudi, pa da se uz zanimljiv protokol i komunikaciju s Upravom još bolje povežu na putu do zajedničkog cilja. Pritom smo posvjedočili sjajnoj interakciji i povezanosti hrvatskih i slovenskih kolega zbog koje je očigledno da je riječ o ekipi koja se ne boji niti jednog zadatka. Riječ je o ekipi koja s jednakom željom dočekuje i petak i ponedjeljak. Pored neformalnog druženja koje su svi zaposlenici maksimalno iskoristili i za opuštanje i poslovno povezivanje, službenim dijelom protokola prolomilo se nekoliko dugačkih i

vrlo iskrenih aplauza. Uz zabavno moderiranje eventa Ane Maričić, voditeljice korporativnog upravljanja Tokića i Matevža Čebele, voditelja marketinga iz Bartoga, društvo se pomalo osjećalo kao na prestižnoj dodjeli glazbenih nagrada. No, prepoznatljiva intimno-radna atmosfera Tokić Grupe u svakom je trenutku diktirala tempo. Kao i prilikom svakog otvaranja poslovnice i na Kupjaku je donirano lokalnoj zajednici, a nagrade za angažman i poseban doprinos poslovanju dodijeljene su istaknutim zaposlenicima. Upravo onima koji su u zahtjevnom periodu koji je iza nas, svojim radom i primjerom pokazali koje su istinske vrijednosti koje nas povezuju. Njihovi nadređeni i kolege uručile su im nagradu 'Srce mede' kao simbol snage, neustrašivosti i velikog srca, s kojim je Tokić Grupa još jednom pokazala da prepoznaje vrijednost timova, ali i svakog pojedinca u timu. U našoj Tokić Grupi ne nedostaje niti kolegica, a svakako ne onih koje svakodnevnim radom također zaslužuju priznanje. Njima je kao simbol brižnosti, odanosti i hrabrosti uručena nagrada 'Srce lavice'. Svim zaposlenicima obratili su se članovi Nadzornog odbora te Uprave kompanija. Glavni

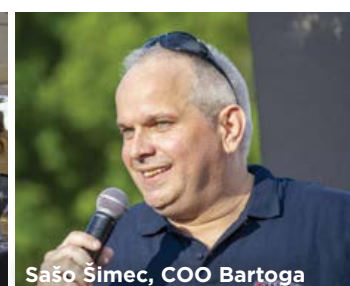
Nagrada 'Srce mede', kao simbol snage, neustrašivosti i velikog srca, uručena je istaknutim kolegama za doprinos u timskom radu



Svi prošlogodišnji izazovi polučili su velike pobjede, ali nismo mogli ne prisjetiti se našeg Stojana Tokića - uz gromoglasan aplauz i zahvalu za sve čime nas je zadužio



Dražen Jurković,
član Uprave Tokića



Sašo Šimec, COO Bartoga



Vodstvo Grupe s predstavnicima lokalne zajednice



Roland Dilmetz, član
Nadzornog odbora



Istaknutim kolegicama, kao simbol brižnosti, odanosti i hrabrosti uručena je nagrada 'Srce lavice'



Anita Rusan,
voditeljica
marketinga



Ovo je naše mjesto
na kojem ćemo se
družiti, zabaviti i
educirati za nove
pobjede

Ivan Gadže, predsjednik Uprave



operativni direktor Bartoga Sašo Šimec protokol je otvorio kratkim presjekom integracije Bartoga u Tokić Grupu te najavom daljnjih aktivnosti. Direktor financija Dražen Jurković podsjetio je na uspješne rezultate i rast koji su kompanije zabilježile u proteklom razdoblju, dok je Ivan Šantorić precizirao najvažnije dosadašnje događaje i otkrio neke koji slijede u narednim mjesecima.

Poseban gost druženja bio je i član Nadzornog odbora, Roland Dilemtz, kao umirovljeni predsjednik ATR-grupacije. Tijekom obraćanja prisutnima i sam je istaknuo koliko je Tokić osebujna kompanija zbog načina na koji njeguje tradicionalne vrijednosti, ali i istovremenog iznimnog rasta koji je zabilježila u proteklih desetak godina.

Na koncu, uz Ivana Šantorića kao člana Uprave inspirativnim govorom svim zaposlenicima obratio se i predsjednik Uprave Ivan Gadže: „Da nije vas, mi danas ne bismo bili ovdje“, ponovio je, te se prisjetio pokojnog Stojana Tokića, njegove upornosti i želje za pobjedom, ali istovremeno i stalne poniznosti te zahvalnosti. Upravo je na tim temeljima postavljena i Tokić Grupa, a svakako i Kupjak kao nova Tokićeva lokacija za edukaciju, druženje i molitvu. „Ovo je naše mjesto na kojem ćemo se opušati, zabaviti, ali i educirati za nove pobjede“, ponovio je Ivan Gadže, zahvalivši se svima na njihovom doprinosu, uz žal za time što na Kupjaku nije bilo svih 1000 zaposlenika Bartoga i Tokića. #

BUDI POBJEDNIK SVOG ZDRAVLJA

OTKRIJTE NOVE CHAMPION
KABINSKE FILTERE.



BACTERSTOP®



Domaći brend koj

Prva hrvatska robna marka autodijelova TQ izrasla je u najprodavaniji brend auto



U vrijeme kada je tržište novih i rabljenih automobila u Hrvatskoj doseglo nikad ponovljeni vrhunac 2008. godine, privatna robna marka TQ tek je trebala pronaći svoj put do kupaca. Stariji vozni park bio je spreman na transparentnu i povoljnu alternativu u nižem i srednjem cjenovnom razredu, a tvrtka Tokić već je tada ostvarila iznimne suradnje s dobavljačima iz čitavog svijeta. Čvrsti temelj za novi iskorak postavilo je i članstvo te dioničarski udjeli Tokića u

TQ asortiman nije niskobudžetni brend već najbolja vrijednost za uloženi novac, pa i više od toga

najvećoj svjetskoj kooperaciji distributera ATR International AG. Stvoreni preduvjeti za novi brend u regiji ubrzo su dobili svoj epilog kroz prve linije najpopularnijeg asortimana poput TQ-kočnih obloga, akumulatora i metlica brisača.

Novi brend TQ asortimana vrlo je brzo pokazao i potvrdio svoje mjesto na tržištu, ali je istovremeno otkrio i definirao nova 'pravila igre' kada je riječ o privatnim robnim markama autodijelova. Godine koje su uslijedile donijele su izazove pred lepezu proizvođača TQ, kao akronim za Tokić Quality, na koje je kompanija odgovorila strateški u skladu s vrijednostima svoga razvoja. Ubrzani razvoj kompanije kroz širenje mreže, kroz veliki distributivni centar, otvaranje TEC edukacijskog centra, ali i otvaranje pozivnog centra s kojim je stvoren direktni komunikacijski kanal sa svim kupcima, stvorena je nova platforma na kojoj se počela razvijati i nova, viša razina kvalitete TQ-asortimana.

Pronalazak EU-dobavljača

Potrebe tržišta povukle su ubrzano širenje TQ-brenda, ali i repozicioniranje kako kvalitetom tako i cijenom. TQ kao jedna od rijetkih



privatnih robnih marki na svijetu postaje pozicionirana prema srednjem i premium razredu. Dok se robne marke većinom fokusiraju na niskobudžetne alternative, TQ postaje brend koji kupac bira primarno, a ne kao alternativu.

Takva vizija pred tvrtku Tokić postavila je golem izazov jer TQ-asortiman okuplja različite kategorije proizvoda i različite dobavljače. Za razliku od većine proizvođača koji imidž jednog brenda najčešće povezuje s jednim ili manjim brojem kategorija i dobavljača, Tokić je cjelokupnu transparentnost svog poslovanja poistovjetio s TQ-brendom



em se kupac vraća

mobilskog asortimana u regiji te se uspješno distancira od niskobudžetne alternative



Uz bogat asortiman
kroz 18 divizija
proizvoda pokrivene
su potrebe **98 posto**
domaćeg voznog parka

obzira na grupu proizvoda, kroz čitav presjek asortimana. Time je postignut cilj da svi artikli zauzimaju višu poziciju na ljestvici kvalitete. TQ je postao premium izbor među privatnim robnim markama, a ubrzo stiže i najbolja potvrda za uspješno repozicioniranje brenda.

Zlatna potvrda iz Njemačke

Razvoj širine TQ-asortimana počinje podrazumijevati viši standard usluge kroz konzistentnost kvalitete i volumena, što postavlja i nove kriterije pred izbor dobavljača. Štoviše, ulazak u TQ-program podrazumijeva suradnju isključivo s proizvođačem jer se jedino tako može jamčiti kvaliteta usporediva s poznatim brendovima. Pritom, zlatna potvrda vrijednosti TQ-brenda stiže 2018. kroz suradnju i kroz ostvareni 'kobrending' sa Zimmermanom koji traje i danas. Renomirani njemački proizvođač svoje je ime postavio na novo pakiranje TQ-pločica i diskova čime je Tokić u svijetu robnih marki napravio još jedan dotad neviđen iskorak. Novu razinu kvalitete time su javno potvrdili i najbolji, čime je podignuta ljestvica i za ostatak kategorija koje se nalaze u asortimanu. Upravo iz tog razloga gdje god je moguće, inzistirajući na transparentnosti i kvaliteti, na samim dijelovima iz TQ-ambalaže oznaka dobavljača se ne skriva. Naprotiv, Tokić i na taj način ponosno stoji iza svog brenda. Štoviše, zbog zakonitosti tržišta posve je jasno kako svaki artikl nije

koji danas broj čak 18 divizija proizvoda i više od 5000 različitih artikala. Vlastitim zalogom u partnerstvima biraju se samo provjereni EU-dobavljači te ostvaruju samo suradnje za koje Tokić može jamčiti i konsolidirati kvalitetu bez

Uspješno pozicioniranje
TQ brenda potvrđuje
i sve veći interes na
inozemnim tržištima
što potvrđuje
konstantan rast izvoza

TQ asortiman

- ❖ Akumulatori
- ❖ Autoelektrika i elektronika
- ❖ Dodatna oprema
- ❖ Filtri i sustav filtriranja
- ❖ Ispušni sustav
- ❖ Karoserija
- ❖ Kemijski proizvodi
- ❖ Kočni sustav
- ❖ Mjenjač i prijenos
- ❖ Motor
- ❖ Pogonsko remene i razvod
- ❖ Spojka-kvačilo
- ❖ Upravljanje i ovjes
- ❖ Rashladni sustav i grijanje



adekvatan za plasman kroz privatnu robnu marku. Biraju se samo oni kroz koje Tokić, na račun svog imidža i suradnje s dobavljačima, tržištu može donijeti višu kvalitetu po dostupnijoj cijeni od asortimana usporedive kvalitete.

Top kvaliteta iz pouzdanog izvora

TQ-asortiman danas je najprodavanija privatna marka autodijelova u Hrvatskoj s rastom od 15 posto, uz rastuće rezultate na i izvoznim tržištima, te živi punim plućima. Potrebe domaćeg voznog parka pokrivene su 98 posto, baš kao i kad je riječ o programu lakih komercijalnih vozila, a brzina isporuke i jamstva su potpuno usporediva s renomiranim proizvođačima.

Kompletan asortiman posjeduje sve potrebne certifikate i udovoljava svim sigurnosnim standardima. Svojim tržišnim dosegom i Tokićevim inzistiranjem na kvaliteti direktno utječe na 'Sigurnost u pokretu' što uostalom i jest slogan vodeće tvrtke u regiji kada je riječ o distribuciji autodijelova. #



Zagreb, Split, Ljub dobili nove velike

U prvoj polovici 2021. godine otvorene poslovnice u dvije zemlje ukupno pokrivaju površinu od 6000 m² te čuvaju pozicije za formiranih 55 novih radnih mjesta, za najbolju uslugu prodaje kada je riječ o autodijelovima

Brojke govore same za sebe, ali iza brojki su ljudi bez kojih ništa ne bi bilo moguće. Tvrtka Tokić danas zapošljava oko 700 zaposlenika u Hrvatskoj, a zajedno s akviziranim Bartogom u Sloveniji dosegnuto je oko 1000 radnih mjesta.

Samo u centralnom skladištu u Sesvetama svaki dan na posao dolazi oko 150 zaposlenika, dok u distribucijskom centru u Mirnoj Peči radi 70-ak zaposlenih.

Kapilarna pokrivenost teritorija Hrvatske i Slovenije poslovnicama Tokića i Bartoga,

u kojima je glavnina zaposlenika, u svakom trenutku potvrđuje lidersku poziciju u regiji. U više od 140 poslovnica kupcu je osiguran kompletan asortiman potreban za održavanje i popravak svih vrsta vozila; od motocikala, preko automobila do lakih i teških gospodarskih vozila, uz posebno bogat program guma, a potom i poljoprivredni te novi industrijski program. S takvim sveobuhvatnim asortimanom iza leđa, Tokić u Hrvatskoj i Sloveniji ponosno stoji na pulu direktno ispred svojih partnera. U skladu s time i dalje nastavlja razvijati mrežu



Nova poslovnica je Splitu donijela novu visoku razinu usluge, a podići će i kvalitetu poslovanja u čitavoj Dalmaciji

Ljuna i Kranj centre

po najnovijim standardima. Najveći gradovi i ključne lokacije u Hrvatskoj i Sloveniji na takvim su temeljima dobili svoje nove ogledne centre uz koje će ovogodišnje investicije dosegnuti 12,5 milijuna eura. Naše uglađene poslovnice sa stručnim prodajnim savjetnicima, otvorenim prodajnim dijelom, velikim skladištima i brojnim dostavama sve više nalikuju na moderne svjetske lance robe široke potražnje. U njima kupac uvijek može dobiti sve što mu treba. Nakon prve ovogodišnje poslovnice u Ljubljani, koju smo već predstavili u prošlom broju, kao i prve greenfield

investicije u Bjelovaru, nova Bartog poslovnica otvorena je u Kranju u Sloveniji, dok je i Novi Zagreb dobio novu adresu. Na koncu, turističku

sezonu ove je godine otvorila od posebnog značaja i potpuno nova Tokić poslovnica u Splitu.

Split - 18 zaposlenika - 2250 m² - 40.000 artikala

U naselju Kamen, u Splitu, Tokić je otvorio potpuno novu i dosad najveću poslovnicu u Dalmaciji s impresivnim prodajnim i skladišnim dijelom. Prostire na površini od 2250 m², gdje čak 18 zaposlenika upravlja s više od 40.000 artikala. Specijalni prodajni savjetnici kvalitetu usluge dižu na najvišu razinu, a novo posebno iskustvo kupnje proizlazi i iz otvorenog prodajnog dijela na čak 300 m².

Nova poslovnica Splitu, ali i čitavoj regiji od Zadra do Dubrovnika, istovremeno je donijela i novi distribucijski centar (HUB). Iz tog razloga usluga i dostave kupcima dosegle su novu

Najljepše je što ovako motivirani tim ljudi, koji je spreman dijeliti svoja znanja i iskustva, savršeno upotpunjuje snagu poslovnice, a grad Split svaka-ko je zaslužio dobiti ovakav centar

Tomislav Vrdoljak, direktor prodaje za regiju Jug



Ulica 4.
Gardijske
brigade 43,
TTTS, Split

Svaka **2 sata** obavljaju se dostave iz Splita. Split je dobio **novu najveću poslovnicu** na 2250 m² i HUB za Dalmaciju



Veliki prodajni dio na čak 300 m², 18 zaposlenika među kojima su i specijalni prodajni savjetnici te 11 dostavnih vozila - to je poslovnica u Splitu, s više od 40.000 artikala na stanju



Nova poslovnica u Splitu istovremeno je i **logističko-distributivni HUB** za čitavu Dalmaciju



razinu i dosad neviđenu dinamiku. Split je u svakodnevnoj vezi s centralnim skladištem u Sesvetama, a kroz vlastitu logistiku i sedam dostavnih vozila prema regionalnim kupcima dostava će se izvoditi svaka dva sata. Prostrano skladište spremno za implementaciju najnovijih logističkih protokola donijelo je i daleko veću pokrivenost asortimana kroz specijalne programe kao što su gospodarski i moto program, industriji program, ali i rastući nautički program. Također, adekvatno veličinom, novo skladište s lakoćom zaprima i veće količine glomaznog asortimana, kao što su gume za osobna, ali i velika gospodarska vozila. Samim time, kroz novi ritam poslovanja i radno vrijeme od 7 do 19 sati, uz novu poslovnicu u Splitu, na prostorima TTS-a, direktno raste i kompletna servisna usluga u Dalmaciji. „Riječ je o prvoj ovako uređenoj poslovnici u Splitu, a projektirali smo ju s ciljem da partneri i kupci u tom izložbenom prostoru odmah mogu sagledati širinu asortimana, s naglaskom na gume, alate i servisnu opremu. Otvorenjem jedne od najmodernijih trgovina u Hrvatskoj zaokružili smo prvi dio ovogodišnjeg preslagivanja i jačanja tržišne pozicije grupe u dalmatinskoj regiji. Naš

Poslovnica na **1188 m²** u **Novom Zagrebu** ogledni je primjerak decentne integracije u susjedstvo



Avenija
Većeslava
Holjevca 42,
Zagreb

novi centar u Splitu nije samo maloprodaja, nego i važna logistička poluga za čitavu servisnu uslugu Dalmacije, kao i tvrtku Bartog. Nema nikakve sumnje da će naši poslovni partneri i svi kupci od Zadra do Dubrovnika vrlo brzo moći iskoristiti sve pogodnosti suradnje s Tokić grupom, izjavio je Ivan Šantorić, član uprave Tokića.

Na dan svečanog otvorenja poslovnice krajem lipnja nazočilo je gotovo 400 uzvanika, partnera i poslovnih gostiju, a Tokić je nastavio tradiciju blagoslova poslovnice te donacijama lokalnoj zajednici; Dječjem domu Maestral u Splitu te Obrtno tehničkoj školi Split.

Sretni smo i zadovoljni, pogotovo uz euforičnu i predanu ekipu koja stoji iza te poslovnice što ćemo uspješno podići razinu kvalitete našeg poslovanja, ali i konačne usluge servisera u čitavoj Dalmaciji.

Novi Zagreb - 9 zaposlenika, 1188 m², 30.000 artikala

Prisutnost Tokića u Aveniji Većeslava Holjevca u Klari, na rubu Novog Zagreba i brojnih okolnih naselja te općina, odgojila je brojne servisere uz vrhunsku dinamiku rada i susretljivost prodajnih savjetnika. Istovremeno, upravo su ti serviseri i naši partneri zaslužili iskustvo kupnje po najnovijim standardima i u ugodnom okruženju koje donosi repozicionirana poslovnica na obližnjoj novoj adresi. Sam objekt odaje dojam kao da ulazite u veliku modnu robnu kuću, uz veliki parking i jednostavan prilaz, ali potom ponovno u prvi red dolaze Tokićevi novi standardi. I tu nije važan samo veliki prodajni dio s brzim širokim asortimanom koji možete pregledati iz prve ruke. Ljubaznost, iskustvo i precizna usluga uhodanih prodajnih savjetnika u prvom su planu na pulu sa šest blagajni.

Veći prostor i asortiman osiguravaju kupcima veći komfor i brzinu usluge, a nama veću fleksibilnost. Iskusan tim i brojne dostave dodatno podižu kvalitetu usluge

Zoran Borojević, voditelj poslovnice V. Holjevca

Svježina na repozicioniranoj lokaciji

Nova poslovnica površine gotovo 1200 m², od kojih 85 pripada prodajnom dijelu s izloženim asortimanom, posjeduje i skladišni dio površine 1100 m². Organiziran je u dvije

Čak **160.000** artikala raspoređeno je na novim adresamaCesta
Jaka Platiše
2, Kranj,
Slovenija

etaže gdje je smješteno više od 30.000 artikala. Infrastrukturno je osmišljena kako bi i prihvat robe bio maksimalno ubrzan, a ukupno 9 zaposlenih s dva dostavna vozila s lakoćom pokrivaju potrebe svoje regije do susjednih poslovnica.

Jednostavno, premještanjem na bolju poziciju u istom susjedstvu i s redizajniranim vizualnim nastupom nova poslovnica donosi svježinu i uslugu kakvu naši kupci i zaslužuju.

Kranj - 9 zaposlenih, 450 m², 20.000 artikala

Poslovnica Bartoga u Kranju, za koju i kupci vole reći kako je legendarna, nije mijenjala svoju adresu, ali je nedavno zasjala novim sjajem i infrastrukturom. Iako nije najveća, popularna perjanica Bartogove mreže od 38 vlastitih poslovnica u Sloveniji, plus franšizeri, oduvijek je bila omiljena među serviserima regije. Svatko od njih je uvijek znao da ih za pultom očekuje

provjerena i agilna ekipa koju predvodi Samo Bešter, voditelj poslovnice.

Iz perspektive kupca, barem dok joj prilaze, naizgled se nije puno toga promijenilo, ali novo iskustvo kupnje počinje s prvim korakom nakon ulaza. Integracija Bartoga u Tokić Grupu donijela je Tokić standarde i u slovenske poslovnice.

Početak godine otkrila je to i najveća Bartog poslovnica u Ljubljani, a sada ti standardi polako prelaze i na ostatak mreže. Kranj je bio prva velika stanica kojoj je infrastruktura po logici Tokića donijela brojna unaprjeđenja. Uhodani procesi razvijeni na temeljima Kaizen-metodologije rada u Kranju su učinkovitost zaposlenika podigli na osjetno višu razinu. No, tu je svakako i daleko bolje iskorišteno skladište te novi prilazi za dostavna vozila.

Poslovnica u Kranju proteže se na tlocrtnih 360 m², a ukupno na 450 m², od čega prodajni dio pokriva prednjih 100 m². Uz 9 zaposlenika na taj je način Kranj dobio novi centar autodijelova

Redizajn poslovnice donio je širinu asortimana i brzinu kakvu dosad nismo imali, pa će kupci sigurno biti još zadovoljniji, a bit će i ljepše raditi

Samo Bešter, voditelj poslovnice u Kranju

s 20.000 artikala uvijek spremnih na stanju. Pritom nije potrebno isticati kako je ista adresa i dalje ostala sinonim za prodaju guma. Ali odnedavno i centar specijalnog industrijskog, moto te gospodarskog programa. Kao i u Hrvatskoj u Tokiću, sada je i u Bartogu dostupno sve što kupcu može trebati kako bi bio siguran u pokretu. #



Početak godine otvorena je najveća slovenska poslovnica Bartoga u Ljubljani



U procesu otvaranja je i nova zanimljiva poslovnica Tokića u Zagrebu nadomak Arene



WINNERS ONLY



QUATRAC



QUATRAC PRO



ULTRAC VORTI



WINTRAC PRO



QUATRAC 5



SPORTRAC 5



ULTRAC SATIN

SPRINT Classic



VREDESTEIN
TYRES

Kontrola je najbolja

Kažu da je tlak krvožilnog sustava tihi ubojica koji može nanijeti veliku štetu organizmu. Isto je i s automobilima, stoga sve što ima veze s tlakovima uvijek treba držati pod kontrolom

Tlakovi u automobilu neophodni su za funkcioniranje brojnih sustava. Presudni su za sigurnost, za komfor, ali i za samo pokretanje automobila, pa je zapravo riječ o jednom zanimljivom poglavlju. Pročitajte što sve tlakovi znače i kako utječu na vožnju - možemo li ih pratiti i time spriječiti eventualni kvar?

Tlak ulja

Tlak ulja od presudne je važnosti za ispravan rad motora. Ulje neprestano cirkulira po svim dijelovima motora kako bi svi metalni dijelovi koji se okreću jedni unutar drugih ili klize jedni po drugima imali film ulja koji osigurava rad bez trenja i zagrijavanja. I najmanji nedostatak

ulja na kliznim ležajevima radilice ili bregastog vratila može u nekoliko sekundi teško oštetiti pa i posve uništiti motor. Također, nedostatak uljnog filma na cilindrima po kojima klize klipovi sa svojim prstenovima (karikama) uzrokuje veliko trenje, pregrijavanje dijelova i uništenje motora bez obzira je li riječ o dizelašu ili benzincu. Da bi tlak ulja bio dovoljan i da ulje iz najniže točke motora - korita ili kartera - može doći do svih dijelova potreban je tlak koji stvara posebna uljna pumpa. Upravo na tom optoku postavljaju se senzori tlaka koji reagiraju na njegov pad i odmah uključuju crvenu lampicu na instrument tabli. Ako tlak padne ispod dozvoljene granice i uključi se lampica od ulja, vozilo treba odmah zaustaviti! Kod vozača koji



prevencija



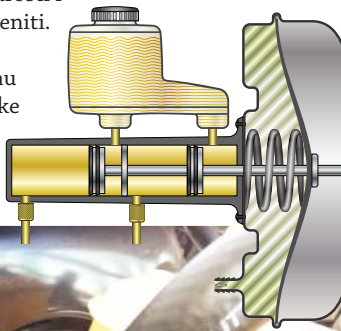
Da bi tlak ulja bio dovoljan i da ulje iz najniže točke motora - korita ili kartera - može doći do svih dijelova potreban je tlak koji stvara posebna uljna pumpa

ne kontroliraju ulje, što je svakako loše, može doći do pomanjkanja ulja jer se ono u radu motora manje ili više troši. Novija vozila također imaju i senzore kvalitete ulja koji registriraju primjese vlage u ulju te upozoravaju da je vrijeme za njegovu zamjenu.

Tlak u kočnom sustavu

Tlak u hidrauličnom kočnom sustavu osnova je njegova rada. Pritiskom na pedalu kočnice stvara se tlak u glavnom kočnom cilindru (pumpi) koji taj tlak prenosi u cilindre u kočnim čeljustima kotača i zatim se pritišću kočne obloge na diskove ili

'doboše'. U ovaj krug smješten je i ABS koji taj tlak po potrebi može smanjiti ili pojačati te preraspodijeliti u većoj ili manjoj mjeri na pojedine kotače i tako spriječiti blokiranje. Naravno, preduvjeti su nepropusnost sustava i adekvatna razina kočne tekućine koju očitavamo na samoj posudici. Lagani pad razine s vremenom je normalan jer se trošenjem kočnih pločica kompenzira put do kočnih cilindara. Međutim, svaki veći pad razine kočne tekućine treba provjeriti u servisnoj radionici, jer može biti znak propuštanja u sustavu kočenja što je iznimno opasno. Također, tamna kočna tekućina odaje znak starosti i treba ju zamijeniti. Preporuka je kočnu tekućinu izmijeniti svake dvije godine jer je higroskopska



Tlak rashladnog sredstva u klima-uređaju neće utjecati na vozne osobine i funkciju vozila, ali će u slučaju njegovog gubitka bitno smanjiti kvalitetu vožnje



(upija vlagu), uslijed čega dolazi do snižavanja točke vrelišta.

Tlak u klima-uređaju

Tlak rashladnog sredstva u klima-uređaju neće utjecati na vozne osobine i funkciju vozila, ali će u slučaju njegovog gubitka bitno smanjiti kvalitetu vožnje. Naime, da bi klima-uređaj pravilno funkcionirao potrebno je da sustav sadrži dovoljno posebnog rashladnog plina R 134a ili novog, ekološki prihvatljivijeg R 1234yf. U mirovanju, tlak u klimatizacijskom sustavu je uglavnom (ovisno o veličini sustava) oko 5 - 6 bara, a kada kompresor radi, u visokotlačnom dijelu sustava može dosegnuti 15 bara. To je tlak koji je vrlo visok i zahtijeva besprijekorno brtvljenje sustava. Ovdje nažalost bez specijaliziranog uređaja za kontrolu i

Pritiskom na pedalu kočnice stvara se tlak u glavnom kočnom cilindru (pumpi) koji taj tlak prenosi u cilindre u kočnim čeljustima kotača i zatim se pritišću kočne obloge na diskove ili 'doboše'



Ako tlak u gumama nije ispravno podešen ta se površina izobličuje, a kontakt gume i podloge nije optimalan



punjenje te stručne radionice sami ne možemo ništa učiniti. No, svaki klima-uređaj ima senzor koji u slučaju preniskog ili čak previsokog tlaka automatski isključuje kompresor, a putnici će primijetiti da klima više ne hladi. Za takvu grešku ne postoji posebna lampica, već se podatak o nedovoljnom tlaku može pročitati s dijagnostičkim uređajem u servisnoj radionici. I kod klima-uređaja potrebno je periodično održavanje. Međutim, nadopuna klime svako malo ili svake sezone nije rješenje – to znači da sustav negdje propušta i u konačnici to može oštetiti kompresor i cijeli sustav. Ako je sve uredu, tlak će biti stabilan i tek nakon nekoliko godina javlja se potreba za dopunom i servisiranjem uz pomoć posebnog uređaja, koji izvuče sav plin, izvaže ga, vakuumira i pročisti kompletan sustav od vlage te zatim pročišćeni plin u propisanoj količini vrati u sustav.

Tlak u gumama

Često zanemaren, tlak u gumama od iznimne je važnosti za sigurnost i vozne osobine automobila. Možda je teško zamijetiti, ali kompletno vozilo naliježe na cestu površinom usporedivom s četiri dlana ruke. Ako tlak u gumama nije ispravno podešen ta se površina izobličuje, a kontakt gume i podloge nije optimalan. Osim što vozilo teško drži smjer, mijenjaju se i vozna svojstva, dok je tijekom vožnje po kiši otežano izbacivanje vode. Zato je vrlo bitno barem jednom mjesečno prekontrolirati tlak s ispravnim manometrom

i podesiti ga na tvornički propisani. Ako se u jednoj ili više guma ubrzano gubi tlak, najbolje je posjetiti vulkanizera koji će provjeriti ima li oštećenja ili su ventili dotrajali. U vozilima novijeg datuma proizvodnje (od 2015.) uveden je sustav nadzora tlaka koji vozača upozorava na ispražnjenu gumu, što uvelike olakšava kontrolu. Tlak uvijek treba podesiti prema preporuci proizvođača i voditi računa da se korigira po uputama ako primjerice vozilo maksimalno opteretimo.

Tlak u rashladnom sustavu

Tlak u rashladnom sustavu nastaje zagrijavanjem i širenjem rashladne tekućine uslijed temperature motora koju preuzima na sebe. U rashladnim sustavima već odavno se ne koristi voda, već antifriz koji je pogodan za uporabu tijekom cijele godine. Osim hlađenja, antifriz pruža i antikoroziivnu zaštitu, dok mu je točka vrelišta viša nego kod obične vode. U slučaju prevelikog tlaka posebni ventil, najčešće na samom čepu za dolijevanje, ispustit će višak tlaka i tekućine. To se dogodi kada nešto nije u redu s rashladnim sustavom pa nema dovoljnog hlađenja tekućine. Zato upozorenje paljenjem lampice za previsoku temperaturu moramo shvatiti ozbiljno i odmah zaustaviti vozilo. Razina tekućine ovisi o tlaku i temperaturi a pratimo ga na ekspanzijskoj posudi koja je obično od bijele ili prozirne plastike, s jasno istaknutim oznakama minimuma i maksimuma. Kretanje razine između dvije oznake je normalno





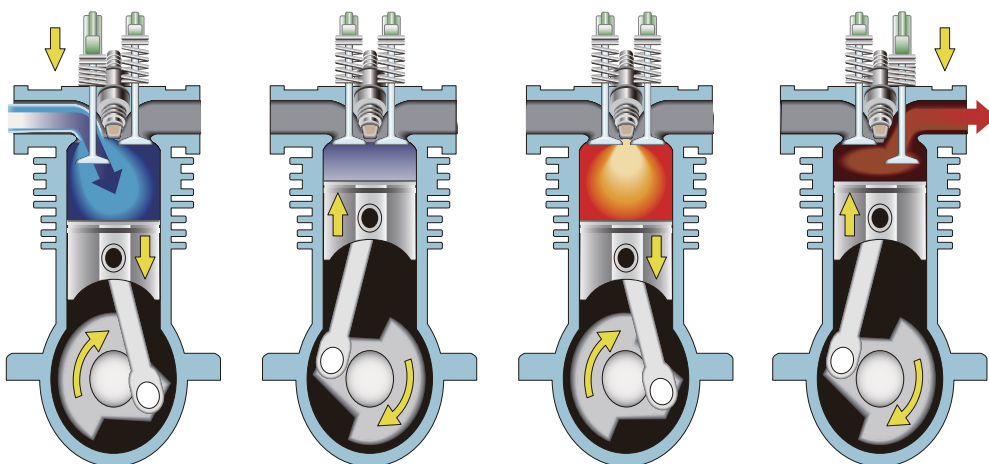
Tlak u rashladnom sustavu nastaje zagrijavanjem i širenjem rashladne tekućine uslijed temperature motora koju preuzima na sebe

Tlak kompresije

Slikovito rečeno, kompresijski tlak daje snagu i život motoru. Bez njega nema ni potrebne eksplozije plinovite smjese u cilindru koja će stvoriti preduvjet za snažno pokretanje klipova i stvaranje potrebne mehaničke sile za okretanje radilice. Najpovoljnija smjesa zraka i goriva je u odnosu 14,7:1 što znači da je potrebno malo goriva u tako zagrijanom zraku da dobijemo eksplozivnu smjesu. Zrak se pri takvim tlakovima zagrijava i na nekoliko stotina stupnjeva Celzija. Tlak u cilindru penje se i do nekoliko desetaka bara kod dizela ali smo kompresiju često navikli izražavati u tzv. kompresijskom omjeru kao npr. 12:1 ili kod dizela gdje su ti omjeri veći npr. 30:1. To označuje omjer najvećeg i najmanjeg obujma u cilindru, odnosno koliki je obujam kada je klip u donjoj, odnosno gornjoj mrtvoj točki. Ako je taj omjer veći, znači da je u njemu i tlak veći. Drugim riječima, veći omjer kompresije daje i veći tlak. Starenjem i trošenjem klipnih prstenova koji brtve prostor između klipa i cilindra nastaju mikropropusna mjesta i tako se tlak gubi jer prostor uz klipne prstenove postaje propustan. Motor kojem slabi kompresija postepeno će gubiti snagu i život, a u pravilu će i pojačano dimiti iz ispuha. Kompresija se u radionici ispituje posebnim uređajem za mjerenje – analognim ili digitalnim manometrima koji će pri okretanju motora uz pomoć elektropokretača (anlasera) na 'hladno' i bez paljenja smjese, očitati koliko je na pojedinom cilindru stlačen zrak. Lagani pad kompresijskog tlaka s vremenom i nakon velikog broja kilometara je normalan. Važnije je da je on ujednačen tako da neki cilindar ne kaska za ostalima. Pravilno održavanje motora, redovna izmjena ulja i kvalitetno gorivo uz održavanje sustava za obradu ispušnih plinova (AGR, DPF itd.) jedini su načini kojima možemo sačuvati da nam kompresija dugo bude 'na visini'. #

Tlak u cilindru penje se i do nekoliko desetaka bara kod dizela ali smo kompresiju često navikli izražavati u tzv. kompresijskom omjeru kao npr. 12:1 ili kod dizela gdje su ti omjeri veći npr. 30:1

i ovisi i temperaturi motora. Razina se kontrolira kada je motor hladan. Posumnjate li na gubitak rashladne tekućine, odmah posjetite servisnu radionicu kako biste izbjegli veće štete.



Trećina rabljenih ima više kilometara!

Vraćanje kilometraže nikada nije bilo jednostavnije, jeftinije i brže pa ne čude razmjeri koje je ova nelegalna radnja u međuvremenu poprimila. Potvrđuju to i podaci ADAC-a prema kojima se godišnje u Njemačkoj vrati kilometraža na čak 2,3 milijuna vozila. Mnogi od njih završe i u Hrvatskoj



Pomoću prikladnog softvera brojač prijeđene kilometraže u automobilu se u nekoliko sekundi može 'korigirati' po želji, čak i na rabljenima 'svježijeg' datuma proizvodnje. Ukratko, putem dijagnostičkog priključka spojenog na OBD-priključak, unesete model i željenu kilometražu - i to je to! Cijeli proces traje manje od minute. Na internetu se nude kao 'dijagnostički uređaji' ili 'inovativni uređaji za programiranje i analizu pogrešaka', kako bi i pravna forma bila potpuno zadovoljena. Najskuplji modeli koštaju oko 10.000 eura, dok su kineske replike dostupne već od 150 eura. Razni davatelji usluga obećavaju svojim kupcima sve '...što je potrebno za uspješno vraćanje ili obradu podataka'. Jasno, manipuliranje kilometraže je zakonom zabranjeno i kažnjivo, no s druge strane prodaja hardvera i softvera koji se, prema opisu, koriste za 'popravak i podešavanje brojača kilometara' - nisu. I upravo tu nastaje silan kaos. I ne, vraćanje kilometraže nisu 'balkanska posla', kako se često govori, već običaj podjednako rasprostranjen na teritoriju cijele EU, bez izuzetaka. Shvatili su to odavno u EU, pa se na strožim kaznenim okvirima intenzivno radi još od 2005., ali s rezultatima pod upitnikom. Jer najnoviji podaci DAT-a (Deutsche Automobil Treuhand - agencija za prikupljanje podataka u autoindustriji) kažu kako je 2020. u Njemačkoj prodano više od 7 milijuna rabljenih automobila, a prema njihovim procjenama je na oko njih 30 posto kilometraža manipulirana! Dakle, na 2,3 milijuna vozila kilometraža ne odgovara stanju na instrumentima, što ugrubo rezultira ekonomskim gubitkom većim od šest milijardi eura godišnje.

Koliko je uređaja za varanje u opticaju, nije poznato. Dobavljači ne objavljuju nikakve brojke jer bi tako odali svoje kupce. Ovdje je riječ o industriji u sjeni. Profesionalni dizajn uređaja i redovita ažuriranja softvera govore sami za sebe. Kupci takvih rabljenih automobila često su dvostruko oštećeni. S jedne strane, njihovo vozilo vrijedi znatno manje, a s druge takva prevara za sobom povlači i detaljan pregled vozila kako bi se utvrdilo stvarno stanje te na osnovi toga odredio adekvatan servis, a koji je zbog manipulacije kilometraže izbjegnuto. Primjerice, ako se zupčasti remen ne zamijeni prema propisanom servisnom intervalu, isti može uzrokovati kapitalni kvar motora. Nažalost, kupac uopće nije svjestan da ga je trebalo zamijeniti.

No prevara tu ne staje. Iz Dekre navode kako čak i stručno osoblje ima poteškoća pri otkrivanju manipulacija kilometraže. Ako je kilometraža manipulirana pomoću modernog softvera, navode - tada to nećete otkriti ni u ovlaštenom servisu. Čini se da je svojevršno djelomično rješenje pronađeno u Dekri koja od 2014. prati

Unosne manipulacije

Ponekad je predobro da bi bilo istinito, a u većini slučajeva to i jest tako. Ako vas, naime, prodavač u inozemstvu ili oglaš na netu pokušavaju uvjeriti da je navedeni automobil prilika koja čeka samo vas, dobro promislite prije kupnje. Podaci iz DAT-a impresivno pokazuju zašto je manipulacija kilometražom toliko popularna. Primjerice, Audi A6 Avant s prijeđenih 160.000 kilometara prema DAT-ovoj tablici u Njemačkoj vrijedi 14.330 eura. No ako je riječ o istom automobilu s prijeđenih 120.000 kilometara, cijena raste za 6670 eura, tj. na 21.000 eura. Dakle, to je porast vrijednosti od gotovo 50 posto. Situacija je slična i s manje vrijednim automobilima. Primjerice, vrijednost Opel Corse E 1.2 povećava se gotovo 70 posto ako prevaranti kilometražu sa 160.000 vrata na 40.000 kilometara.

Model	kW (KS)	Cijena novog	Cijena sa 40.000 km	Cijena sa 80.000 km	Cijena sa 120.000 km	Cijena sa 160.000 km
Opel Corsa E 1.2	51(70)	14.275	6776	5958	4950	4025
VW Golf VII 2.0 TDI	110(150)	27.275	14.595	13.417	11.470	9580
BMW 320d Touring (F31)	140(190)	39.700	15.528	14.527	12.800	10.922
Audi A6 Avant 1.8 TFSI (4G)	140(190)	42.050	21.000	19.650	17.185	14.330
Mercedes V 250 d Bus	150(204)	57.739	29.220	27.890	26.200	24.050

Izvor: SilverDAT ('Deutsche Automobil Treuhand'); zaključno na dan: 2/2021; sva vozila su proizvedena u veljači 2016. godine; cijene su u eurima, vrijede za njemačko tržište i izražene su u brutu



1. Manipuliranje kilometražom na većini vozila započinje spajanjem na OBD-priključak. Uređaji cjenovno kreću sa 150 eura i vrlo su jednostavni za uporabu.
2. Prvi korak je upisivanje marke, modela i godine proizvodnje vozila. Sofisticiraniji i skuplji dijagnostički uređaji sami prepoznaju vozilo pa je potrebno samo upisati željenu kilometražu.
3. Upisana kilometraža je na instrumentima. Cijeli postupak traje manje od minute.

dijagnostiku vozila pomoću posebne upravljačke jedinice. U početku se radilo o sigurnosnim i komfornim stavkama. Dakle, fokus nije bio samo na manipulaciji kilometraže već traženju svih neovlaštenih promjena izvedenih u vozilu. Dijagnoza upravljačke jedinice uspješno se afirmirala na tržištu, no ostaje za žaliti što sva vozila svih proizvođača ne pružaju informacije jednake kvalitete.

No trebalo bi uskoro biti pomaka po tom pitanju. Prema EU-regulativi 2017/1151, svi proizvođači automobila obavezni su objaviti opis poduzetih mjera kako bi se spriječili neovlašteni zahvati ili izmjene na brojaču kilometara. Ali, EU-komisija nije postavila nikakve posebne zahtjeve

u pogledu te provedbe. Isto tako, zastupnici u EU-parlamentu u Bruxellesu nisu definirali koje se posebne zaštitne mjere moraju poduzeti glede toga. Stoga je teško odrediti hoće li predložene mjere donijeti rezultat. Isto tako, nije lako utvrditi koji je automobil obuhvaćen novom EU-direktivom. Čak i takozvane baze podataka kilometraže ne nude potpunu zaštitu. Ipak, postoji velik interes za eliminiranjem takve vrste prevare jer automobili koji ne dopuštaju manipulacije utjecat će i na povjerenje kupaca. U tome bi mogao pomoći HSM, tj. 'Hardware Security Module' koji nudi sigurno memorijsko područje koje se može kriptografski zaštititi od promjena. Primjerice, sustav provjere uključivao bi očitavanje brojača kilometara iz HSM-a te njegovu usporedbu s podacima na zaslonu vozila. Plan je, a to potvrđuje sve više proizvođača, osiguravanje informacija o kilometraži koje će se raditi čak u realnom vremenu, čime bi se kontroliralo i ključno vrijeme između servisa - kad se manipulacije izvode. #

Slamka spasa jest u pogledu profesionalca, uz detaljan pregled kompletne dokumentacije, od tehničkog preko eko-testa do servisne knjižice

Brojka je informacija, boja je zaključak!

Definiranjem cilja i mjerljivosti uspjeha, potom kolorističkim opisivanjem trenutnog stanja uvijek ćete znati gdje ste i zadovoljno ćete napredovati. Pritom se još možete i pozicijski bolje organizirati u vašem poslu

Vizualna signalizacija je dio svakodnevice i njome se služimo svjesno i nesvjesno. Poznato je da većinu informacija koje dobivamo iz naše okoline dobivamo vizualnim putem, tek potom drugim osjetilima. Svakodnevno gledamo u semafor, idemo na servis s automobilom kad se upali crvena lampica, slijedimo strelice u uputama za slaganje ormara koji smo kupili na poslu pratimo kako nam neke stvari ne odu „u crveno“. Ali, jeste li svjesni koliko brzo čitate i pratite signale? Vizualni management je u osnovi crveno-zeleno, gore-dolje, ispred-iza i lijevo desno. Međutim, lov na učinkovitost je još davno prepoznao tisuću nijansi i načina s kojima postavljate brži, pažljiviji, informiraniji i učinkovitiji. Primjerice, davno je nastao digitalni prikaz na zaslonu računala ali brzina očitavanja analognog je u kontrolnom očitavanju još uvijek ključna. Preko kazaljke ne čitate brojke, koje potom prevodite u glavi – već sama njena pozicija trenutno sugerira: je li tlak u gumi previsok, je li struja na mjerачu prejak ili je možda jednostavno previše sati na satu kad idemo na počinak. No, digitalizacija je doskočila tome tako što je uz brojke u prikaz unijela boju, pa kad vrijednost bude



previsoka u odnosu na očekivanu – prvo vidite crveno!

Čuvajte svoje sekunde

To je tek početak, budući da je vizualni management najkraći, najbrži i najsigurniji put prema organiziranom radnom mjestu i učinkovitom radu. Zamislite da vam olovka stalno stoji s krive strane tipkovnice, pa svaki put posežući desnom rukom na lijevu stranu radne plohe pomaknete miš, riskirajući da prolijete kavu i da izgubite fokus na ono što vam je bitno. Svakodnevno petnaestak

puta gubite po četiri sekunde! To znači da ste se godišnje 4 i pol sata na radnom mjestu proveli bez koristi.

Konkretna mjerenja iz Tokić poslovnica pokazala su da se 20 posto vremena za prodajnim pultom u trgovini gubilo na prodavačevu potragu pečata, papira, olovke i slično. Za to vrijeme prodavač je propustio priliku da razgovara s kupcem, pogleda ga u oči, nasmiješi se i pita kupca treba li još nešto dodatno za svoj automobil. Osim toga dokazano je kako je sam zaposlenik

smireniji ukoliko ima radno mjesto uredno, organizirano i dok pritom ima priliku učinkovito raditi s kupcem.

U svakom slučaju, Kaizen vizualni management sjajan je nastavak za vođenje sastanaka uz upotrebu timske ploče i prijenos informacija unutar tima. Potpuno je jasno ukoliko brojke u tablici označite crveno da one poprimaju dublje značenje, pa čak i emociju. Zbog boje kolega koji nakon vas čita tu istu tablicu ne mora proučavati brojke već mu je odmah sve jasno. Organiziraj se bojom i pozicijom. Ukoliko svi u nekoj mjeri koristimo Kaizen vizualni management uz sistematičan pristup i primjenu na radnom mjestu, rezultat će biti odličan. Vjerojatno znate one ljude koji uvijek nose ključeve u lijevom džepu, a mobitel u desnom. Njima se nikada ne dogodi da moraju po kiši spustiti vrećice s namirnicama na pod kako bi otključali auto ili zgradu. Razmislite gdje vam je nešto što ne koristite svaki dan i koliko ste vremena izgubili tražeći isto?

Tvrtka Tokić, a sve više i Bartog, Kaizen organizacijsko vizualni management primjenjuje do najsitnijih detalja upotrebom Kaizen alata. Zbog toga u naše transportne kutije stane najviše stvari koje se potom lako izvade van, zbog toga u našim ormarima s opremom nikada ne nestaje uredskog pribora poput spajalica, a iz istog razloga naši zaposlenici sistematičnije koriste potrošni materijal. To nam je donijelo godišnju uštedu od nekoliko stotina tisuća kuna samo na uredskom materijalu. Jednostavno, u startu je logika vizualnog managementa gotovo banalna i svima jasna, ali u mi ju u Tokiću i Bartogu konstantno unaprjeđujemo i bilježimo pozitivne rezultate. #



TQ

**TOP KVALITETA
IZ POUZDANOG
IZVORA**

Europsko podrijetlo

Prošireni asortiman



TOKIĆ

Sigurnost u pokretu

www.tokic.hr

 **0800 5775**
BESPLATNI INFO TELEFON

 WhatsApp
091 123 5775



Viceprvak koji je pobijedio samoga sebe!



Ako vas netko pretekne na hodnicima Tokića i pritom dobaci pošalicu o tome kako je ostao bez goriva, to je naš Karlo Kopčić. Vječiti pozitivac koji je iz teškog životnog puta izvukao najbolje, pa svojim umirujućim glasom i staloženošću djeluje umirujuće na sve oko sebe. I usput osvaja prvenstva u stolnom tenisu

Životni put Karla Kopčića, višeg specijalista za servisnu mrežu Auto Check Center, kao da je oduvijek bio usmjeren ka Tokiću. Radio je Karlo čak 11 godina u telekomunikacijama, ali Tokić ga je uvijek pratio. Odmalena je vidao i poznavao poslovnice, još tijekom 90-ih kao dječak volio je automobile i konstantno bio tu negdje. Nažalost, nespretni pad u vrijeme dok je još pohađao osnovnu školu prikovao ga je za invalidska kolica, ali način na koji se Karlo suočio, kako kaže – sa svojim novim prijevoznim sredstvom - nije razbio njegov duh. Ponavlja nam kako život nije lak, ali da se problemi i izazovi najčešće rješavaju na jednostavan način – ako znate što želite i što vam vrijedi.

Kako je izgledalo tvoje odrastanje?

Nisam baš puno trčao, ali po mnogočemu je bilo slično kao i u većine klinaca s kojima sam odrastao. Izlazio sam van, čak nisam morao voziti kući – šali se – a puno mi je pomogla i zajednica i škola. Razred u koji sam išao spustio se u prizemlje, a srednja ekonomska škola u Dubravi bila je prilagođena mojim potrebama. Družio sam se i zabavljao, na koncu i oženio, ali ipak danas znam da sam svoje breme puno lakše podnio jer sam ga doživio kao dijete. Ne znam kako bi to sada podnio.

A poslovní put?

Slično. Naravno, ljudi na početku uvijek ostanu malo zatečeni, treba im vremena da se snađu, ali kad vide da ja svojim kolicima ne pridajem previše pažnje – za par dana sve postaje normalno. I meni i njima. Možda

je samo potrebno da pokažem ton i inicijativu kako bi se opustili.

Kako si završio u Tokiću?

Nekad mislim da drukčije nije moglo biti, a danas kad pričam s prijateljima znam im reći da me iz Tokića mogu samo potjerati. Sve je počelo dok još nisam tražio drugi posao, dok sam bio u telekomunikacijama. Neki moji prijatelji radili su u Tokiću gdje sam ih posjetio ispred stare zgrade Uprave. Tamo, u Slavonskoj u Zagrebu, vlasnik Ilija Tokić rekao mi je: 'Kad se preselimo u novu zgradu, računaj da dolaziš'. Tako je i bilo. Stigao sam u call-centar te napredovao od početnika do najviše razine koja je rješavala sve probleme. Bilo je to sjajno iskustvo jer je upravo u tom periodu Tokić počeo svoj novi uzlet. Kasnije, postao sam viši savjetnik Auto Check Center mreže i mogu reći da uživam. Osjećam da se mogu razvijati s firmom i zaista – mogu me samo otjerati (smijeh).

Zašto toliko voliš raditi u Tokiću?

Zato što ovdje rade najrazličitiji mogući ljudi, a sa svima mogu normalno razgovarati. I raditi i živjeti.

Kako izgleda tvoja svakodnevica?

Zaista, najtočniji odgovor je – normalno. Dolazim u 7 sati na posao i uživam u jutarnjoj kavi, a mogu se pohvaliti i da se parkiram bliže ulazu čak i od članova Uprave. Na početku sam zbog uvažavanja parkirao malo dalje, jer mi se nije problem 'pogurati' koji metar, ali onda je došao pokojni Stojan Tokić i rekao: 'E, možeš sada dok je sunce, ali što kad padne kiša, snijeg i led'. Premjestio me tik do ulaznih vrata, a njegov pristup, ne samo prema meni, već prema svima, neću nikad zaboraviti. Uglavnom, dan mi prolazi kao i drugima. Hvatam se ukoštac s poslom, rado komuniciram sa svim svojim ACC-partnerima, s nekima sam i privatno postao dobar. Onda dođe vrijeme za gablec, pa je samo razlika što me kolege poguraju, ali ne uvijek jer moram skinuti koju kilu (smijeh).

Koji su tvoji izazovi, stres i s čime se najviše boriš?

Mislim da svako od nas, ovisno o tome kako je sazio, ima razvijen svojevrsan mehanizam za obradu problema. Naravno, nije uvijek lako. Nekad se nerviram kao i drugi, ali život me naučio da stanem na loptu. Mislim da sam u svemu nekako uspio pobijediti samoga sebe i usput jako dobro upoznati prave životne

vrijednosti. Shvatio sam to vrlo brzo nakon nesreće kada sam vidio tuđe teške životne priče. Tada sam shvatio da je moglo biti i gore, ili najgore. Nekima je teže, nekima lakše, ali kad prihvatiš svoja ograničenja uvijek možeš uživati u životu. Naravno, možeš se i nervirati (smijeh). Poštenje i ljubav su mi najvažniji, a nepravda je ono što ne podnosim. Mislim da do tih zaključaka na koncu više-manje dođemo svi. Naravno, odlutamo putem, ali je važno da se saberemo i vratimo na pravi put.

Koje su tvoje strasti i hobiji?

Prije svega život takav kakav jest, a samim time i sve ostalo. Puno se toga dogodilo tijekom boravka u toplicama odmah nakon nezgode, gdje sam vidio

kako invalidi igraju stolni tenis. Nisam se odmah zagrijao za igru, već sam počeo kasnije, kroz srednju školu. Oko 2011. sam se počeo i profesionalno baviti ping-pongom. Na Univerzijadi 2015. osvojio sam 2. mjesto, imam nekoliko srebrnih odličja s državnih natjecanja, ali i srebra te bronzine međunarodnih. Ove sam godine ponovno viceprvak na Prvenstvu Hrvatske.

Koja je tajna tvog uspjeha?

Imam sjajan backhand i 90 posto meća odigram backhandom, dok forehandom vraćam samo one najdublje udarce. Stolni tenis je kao život – gađa te lopticama kako stigne, a ti ih samo trebaš vratiti u igru. To i samokontrola, koja je na poslu uvijek važna. #



Čini se da je život kao stolni tenis, jer potrebno je uvijek vraćati loptice, biti fokusiran i čekati svoju priliku



Na usluzi od 1993.

Franšizni partner Heda d.o.o. posluje na dvije lokacije u jugozapadnom dijelu Zagrebačke županije, čime pokriva područje od Rakovog Potoka do Jastrebarskog, kao i okolicu Pisarovine

Stara Karlovačka cesta vrlo je frekventna prometnica, prava žila kucavica koja povezuje Zagreb i Karlovac, odnosno brojna mjesta koja gravitiraju prema metropoli. Otprilike na pola puta između Lučkog i Jastrebarskog, u mjestu Klinča Sela smještena je poslovnica Tokić franšiznog partnera Heda. Vlasnik Darko Župan službeno je u poslu s autodijelovima od 1993., a prva poslovnica u Klinča Selu svoja je vrata otvorila 1996. Usljed širenja poslovanja i potrebe za većim prostorom, 2008. otvorena je poslovnica na novoj lokaciji, u sklopu moderne stambene zgrade tik uz Karlovačku cestu na kućnom broju 25A. Tokić i Heda imaju dugačku povijest suradnje, a od 2018. sklopljen je franšizni ugovor na obostranu korist i zadovoljstvo. Heda je dobro poznata adresa serviserima automobila kojih u blizjoj okolici ima desetak. Osim

25.000 artikala koji su uredno raspoređeni na policama skladišnog prostora i prodajnog dijela (ukupno 185 m²), kupci mogu računati na dostupnost praktički cjelokupnog

Tokićevev asortimana, jer dostave iz centralnog skladišta u Sesvetama stižu triput dnevno. Osim toga, Heda ima na raspolaganju svoja dva dostavna vozila kojima obavljaju

lokalne dostave, što znači da rezervni dio stiže na željenu adresu već za nekoliko sati, pa i manje. U obje poslovnice (Klinča Sela i Pisarovina) dočekat će vas dobro raspoloženi prodavači, itekako dobro upućeni u svoj posao. Kombinacijom mladosti i iskustva, uz snažnu povezanost s lokalnim stanovništvom, Heda je izgradila prisan odnos s klijentima koji se ne temelji isključivo na kupnji i prodaji robe. Devetorica zaposlenika lokalni su dečki, a kupci su mahom osobe iz bližeg i daljeg susjedstva, stoga se za pultom čestom viđaju poznata lica. Sukladno obilježjima mikrolokacije, poslovnica u Pisarovini pored uobičajenih autodijelova nudi i poljoprivredni asortiman, pa ljudi iz tog dijela pokupskog kraja uvijek mogu računati na dostupnost potrošnog materijala i svega ostalog za svoje traktore, odnosno radne i poljoprivredne strojeve. #





Treća sreća

Francuski Golf, kako mu mnogi tepaju, popularan je izbor kao rabljeni jer nudi provjerenu mehaniku, udoban ovjes i relativno je povoljan za održavanje. Među ljubiteljima dizela najčešći je odabir 1.5 dCi



Megane treće generacije na tržište je stigao 2008. Za razliku od avangardnog prethodnika, u dizajnerskom smislu je smireniji i konzervativniji, zbog čega je privukao i širi krug publike. U poznatoj maniri francuske škole, automobil je profiliran kao komforni kompakt, ali tu je i sasvim dovoljno podloge za dinamičnu vožnju. Za razliku od konkurenata iz PSA-grupacije, Megane ipak nudi dozu vozačke oštrote, nešto istančaniji osjećaj na upravljaču i precizniji mjenjač, pa je u konačnici postignut vrlo dobar kompromis. Ako bismo se izrazili slikovito, Megane nije tvrd poput Golfa ali ni gnjecav poput primjerice Citroëna C4. Unutrašnjost je obložena tvrdom plastikom koja dobro podnosi godine, ali tragovi rukovanja najprije će se vidjeti na kolu upravljača, ručici

mjenjača i oblogama vratiju. Sjedala su također komforna i nude dovoljno bočne potpore, što posebno vrijedi za bogatije pakete opreme kao što je R.S. Line.



Pod prednjim poklopcem najčešće se nalazi popularni 1.5 dCi koji nudi optimalan omjer performansi i potrošnje. Inačica s 90 KS hvata stotku za pristojnih 12,5 sekundi uz najvišu brzinu od 180 km/h što je za prosječnog korisnika sasvim dovoljno. Snažnija verzija od 110 KS (10,5 s i 190 km/h) bolji je izbor ako češće koristite autocestu ili vozite pod većim opterećenjem. U oba slučaja potrošnja je vrlo umjerena te se kreće između 4 i 6 l/100 km. Nakon početnih problema sa sustavom common-rail ubrizgavanja (Delphi), već duži niz godina 1.5 dCi nema izraženiju slabu točku i da je riječ o izvrsnom malom dizelašu potvrđuje i činjenica da se između ostalog ugrađuje u pojedine Mercedesove modele. #



PONUĐA DIJELOVA

Opis	JMJ	Cijena u kunama
Filtar nafte	1 kom	298,00
Filtar ulja	1 kom	52,00
Filtar zraka	1 kom	89,00
Filtar kabine	1 kom	109,00
Disk ploča	2 kom	738,00
Disk pločice	1 set	295,00
Disk ploča	2 kom	1286,00
Disk pločice	1 set	155,00
Vilica	1 kom	460,00
Grijač	1 kom	118,00
Remen kanalni	1 kom	98,00
Hladnjak	1 kom	1399,00
Hladnjak klime	1 kom	889,00
Štangica stabilizatora	1 kom	138,00
Glavčina kit	1 kom	355,00

* Cijene su informativnog karaktera, podložne promjenama i uključuju PDV

Top kvaliteta za optimalni performans



Novi: SUPER DOT 5.1

Nova premium ATE SUPER DOT 5.1 kočiona tekućina sa boljim performansama u vrućim i hladnim uvjetima. 5 °C veća mokra točka ključanja od ATE SL.6, ista vrhunska viskoznost, dulji interval zamijene, idealno za vozila sa naprednim apstinenc aktivnim ijskim sustavima vožnje kao ESP, ABS, ASR.

Servisni uređaji

Naravno nudimo i servisni uređaje za testiranje, ozračivanje i zbrinjavanje kočionih tekućina. Uređaji rade precizno i pouzdano, lako se koriste i tehnologija je uvijek aktualna

Široki izbor za sve aplikacije

- I ATE SL odobrena DOT 4 razina, ATE TYPE 200 za trkaće entuzijaste i ATE DOT 3 G za klasik vozila i vozila gdje je tvornički propisana DOT 3 kočiona tekućina.
- I ATE SL.6 optimalno za ESP, ABS ASR sustave: niska viskoznost čak i na niskim temperaturama, sa brzim vremenom odaziva.
- I Točka ključanja i viskoznost bolji od propisa i tehničke regulative.
- I Zaštita od korozije i visok stupanja dodanih aditiva

Da saznate više o ATE kočionim tekućinama idite na www.ate.de/bremslueessigkeit. Informacije o našim servisnim uređajima možete pronaći na www.ate-info.de

Svojstva ATE kočionih tekućina

	Točka ključanja	mokra točka ključanja	viskoznost na -40 °C	zamjenski interval
ATE SUPER DOT 5.1	min. 265 °C	min. 180 °C	max. 750 mm ² /s	do 3 godine
ATE TYPE 200 DOT 4 Racing quality	min. 280 °C	min. 198 °C	max. 1,400 mm ² /s	do 3 godine
ATE SL.6 DOT 4 Idealno za ESP®, ABS, ASR	min. 265 °C	min. 175 °C	max. 700 mm ² /s	do 2 godine
ATE SL DOT 4	min. 260 °C	min. 165 °C	max. 1,400 mm ² /s	do 1 godine
ATE G/ATE Blue DOT 3	min. 245 °C	min. 150 °C	max. 1,500 mm ² /s	do 1 godine

Da bi zadržali operativnu pouzdanost kočionog sustava, morate redovito mijenjati kočionu tekućinu u skladu sa propisima proizvođača vozila i u propisanoj kvaliteti.



Sjena koja vas uvijek prati

Hondin cruiser namijenjen je opuštenom krstarenju, jednostavan je i lak za upravljanje stoga pogoduje početnicima u čijem bi se vlasništvu mogao zadržati i duže od planiranog jer je izuzetno pouzdan i zahvalan za održavanje

Shadow 750 ne potpada u kategoriju žustrih motocikala, već onih koji vole opušteno kretanje u svakodnevici. I u tome je zaista dobar, poglavito ako na njega gledate kao dugoročnog suputnika, jer je riječ o iznimno pouzdanom motociklu. Godine 2004. je nazivu Shadow dodan Spirit, ali i kardanski sklop umjesto lanca, a 2010. je s ugradnjom diska straga (napokon) stigao i ABS. Jednostavno i lako korištenje su ga činili pogodnim za vozače početnike, te je baš stoga neobično da Honda nije već prije ponudila barem osnovni sigurnosni element - učinkovite kočnice. Preinake i dorade su česte na ovom modelu, a na osnovu njih ćete saznati u kojim je uvjetima Shadow najviše korišten. Vjetrobransko staklo i bisage upućuju na touring-namjenu, ali i vjerojatno na visoku kilometražu. Stoga, oprez.

Koja god je varijanta ugodnija vašem oku ili srcu, trebate znati da je kardanski završni prijenos uvelike zahvalniji i praktičniji rješenje od pogonskog lanca. Honda propisuje izmjenu ulja u kardanu (163 mL) svakih 12.000 km, tj. na svakom drugom redovitom servisu (intervali od 6000 km). Veliki servis slijedi svakih 36.000 km, a uključuje obaveznu provjeru podešenosti ventila, izmjenu svih filtera te izmjenu svjećica. Koštat će vas, uključujući rad, oko 2500 kuna. Korodirani metalni dijelovi (okvir, vilice, blatobran, matice, kotači) upućuju na cjelogodišnju uporabu motocikla te su u pravilu svojstveni rabljenima s povećim brojem kilometara. Naravno, provjera servisne knjižice, tj. urednog održavanja je pod obavezno. #



PONUĐA DIJELOVA

	Cijena
Filtar ulja Hiflo	69,00 kn
Filtar ulja K&N	106,00 kn
Filtar zraka Hiflo	183,00 kn
Filtar zraka K&N	609,00 kn
Kočne pločice prednje EBC sinter metal TRW sintered sv	281,00 kn 323,00 kn
Kočne obloge stražnje EBC TRW	401,00 kn 365,00 kn
Kočni disk prednji EBC TRW	1133,00 kn 948,00 kn
Brтва poklopca ventila	156,00 kn
Brтва ispuha	31,00 kn/kom
Gumica ventila Athena	39,00 kn
Termostat	628,00 kn
Ručica poluge kvačila JMT kovana	176,00 kn
Ručica prednje kočnice JMT	176,00 kn
Set ležajeva volana All Balls	315,00 kn
Set semeringa vilice All Balls	125,00 kn
Set ležajeva prednjeg kotača All Balls	190,00 kn
Set ležajeva stražnjeg kotača All Balls	278,00 kn
Regler Jump	755,00 kn
Prekidač kvačila JMP	38,00 kn
Svjećica NGK DPR7EA-9	40,00 kn

* Cijene su informativnog karaktera, podložne promjenama i uključuju PDV



NAJBOLJI TIM ZA TVOJ POSAO

Sa više od 65.000 artikala, možeš biti
siguran da ćeš pronaći ono što ti treba!

www.malospa.it



Pouzdan uz oprez

MAN-ovi su kiperi na glasu kao robusni i pouzdani, ali nakon pet do šest godina eksploatacije nužan je temeljit pregled i kvalitetni zamjenski dijelovi

Bavarci su predstavili TG-seriju još 2000. kao zamjenu za dotadašnju seriju F/LM2000, a sedam godina kasnije na tržište je stigla od kupaca cijenjena TGS-varijanta. Robustan nastup, solidna pouzdanost i dostupnost rezervnih dijelova išli su prilog tome. Kod novijih modela eventualni problemi rješavani su unutar garancija, no zato pažnju treba obratiti na starije modele. Posebno to vrijedi za Euro 5 EGR serije motora D20 i D26 čiji su problemi uključivali spomenuti sustav recirkulacije ispušnih plinova i visokotlačne intercoolere. S obzirom na to da se radi o građevinskim strojevima, pažnju treba obratiti na stanje kuteva prednjih branika, stepenice i bočne zaštite. Također, kod

središnje pozicioniranih zračnih spremnika znalo je dolaziti do pucanja držača. Sporo uključivanje stupnjeva iz faze mirovanja kod automatiziranog mjenjača TipMatic može biti znak nestručne izmjene spojke ili korištenja nekvalitetnih zamjenskih dijelova. Svakako

treba provjeriti i stanje kočnica te u slučaju njihovog neujednačenog trošenja potražiti uzrok problema. Početkom 2015. servisna akcija uključivala je zamjenu neispravne parkirne kočnice, stoga prije kupnje rabljenog vozila dobro provjerite je li taj problem riješen. #

Svi dijelovi dostupni su radnim danom od 8 do 20 sati, odnosno subotom od 8 do 15 sati. Više informacija potražite na www.tokic.hr, slanjem upita na teretni@tokic.hr ili pozivom na 01 3033 916 i 091 5637 760





*Jedinstven asortiman
alternatora, startera
i rezervnih dijelova.*



TecDoc
CERTIFIED DATA SUPPLIER

Osiguranje kvalitete:



TOKIĆ
GOSPODARSKI PROGRAM

Više informacija potražite na:



www.tokic.hr



01 3033 916



teretni@tokic.hr



091 5637 760



A gdje te boli? Ne znam

Postoje nažalost i neki problemi koji se pojavljuju na vozilima s vremena na vrijeme, a mehaničarima nisu dragi te im se iskreno ne raduju. Razlog je jednostavan – nije moguće brzo i nedvosmisleno postaviti dijagnozu te odrediti što treba zamijeniti ili popraviti. Takvih problema ima i u mehanici i u elektrici vozila, a neke od njih ćemo pokušati opisati

Neki problemi na elektrici i elektronici vozila često se manifestiraju burnom reakcijom raznih signalnih upozorenja na instrument ploči. To vozača može uplašiti i usmjeriti u radionicu najkraćim putem. Iako se ne zamjećuje neko čudno ponašanje vozila ili izostanak neke od funkcija, alarmi svejedno upozoravaju da nešto nije u redu.

Ti alarmi sigurno nisu bez razloga. Njihova je uloga sprječavanje veće štete i problema, pogotovo ako kvar može utjecati na sigurnost vožnje. No, kako to obično biva, dolaskom u radionicu nema na prvi pogled jasnih naznaka što nije u redu. Dijagnostika je u ovakvim slučajevima ključna jer otkriva greške i dojave s nekoliko različitih sustava vozila. I tu počinje problem koji mehaničari ne vole.

Stvar je u tome što protokoli u autu već dugo nisu jednoznačni. Recimo, kada uključimo svjetla, brisače ili ventilator, mi zapravo nismo preko tog prekidača - kao nekada - stvarno





uključili taj potrošač. Ta naša naredba je samo proslijeđena komunikacijskom mrežom vozila (CAN-BUS) do određenog procesora koji tek tada zaista uključuje potrošač koji nam treba.

85 posto kvarova u elektrici su problemi sa žicama i kontaktima

Iz tog razloga u slučaju prekida, premda i samo povremenog, u ovoj komunikaciji među sustavima 'alarmi' javljaju greške o izostanku komunikacije među njima. Situacija – došao sam kod zubara, a zub više ne boli. Zato je naizgled ovo traženje igle u plastu sijena. Potrošnja vremena u dijagnostici je velika i teško naplativa. Za to vrijeme moglo se odraditi više drugih zahvata koje donose puno bolji profit radionici. S druge strane, radionice koje se hvataju u koštac s 'lovom na duhove' ulažu u najvrjedniju stvar - u promociju vlastitog znanja i povjerenja. To su radionice u koje ćete se uvijek vraćati! Zato je ključno ovakve stvari ne rješavati napamet ili sistemom eliminacije. Ako koristimo tehničku dokumentaciju i električne sheme



vozila, uz poznavanje principa i načina rada sustava, onda je detekcija izvora problema puno brža. Statistike pokazuju da 85 posto kvarova u elektrici vozila otpada u probleme sa spojevima ili samim ožičenjem. Radeći napamet, na kraju mehaničar može biti ljut na sebe jer nakon mnogo vremena teško može naplatiti spajanje pokidane žice ili kontakta u konektoru. Zato tek provjerom uz upotrebu dokumentacije možemo izbjeći nepotreban gubitak vremena, odnosno mijenjanje komponenti što neće riješiti problem i samo može povećati troškove popravka.

Dobro uho za pogon i ovjes

I mehanika ima svojih tajanstvenih kvarova koje je teško otkriti. U velikoj većini oni se svode na pojavu čudnih zvukova iz motora, podvozja ili nekog drugog dijela vozila. Naravno, kada je vozilo u mirovanju ili na dizalici gdje se ovjes opusti pa elementi promijene položaj, teško se može zaključiti odakle dolaze. Često i nakon probne vožnje nismo sigurni otkuda zvuk dolazi. Mijenjanje dijelova koji su pod sumnjom često ne daje rezultate i produljuje vrijeme popravka. Zato je potrebno napraviti temeljitu trijažu kako bismo razaznali dolaze li zvukovi iz ovjesa ili pogona – što je polazišna točka. Po potrebi bolje je vozilo staviti na npr. tester amortizera i pratiti učinak vibracija i zvukove nego se mučiti satima. Probna vožnja na sigurnom mjestu preko neravnina ili s promjenom opterećenja pomoći će da se kanalizira problem. Također, sva zapažanja vozača – zvukovi na hladnom ili toplom vozilu, pri ubrzavanju ili usporavanju, na neravninama, pri skretanju – sve to utječe na bržu dijagnozu. Ipak, najviše zvukova koji se teže detektiraju dolazi iz ovjesa zbog istrošenosti nekih kuglastih elemenata ili gumeno-metalnih zglobova. Zato ih je uvijek dobro zamijeniti na obje strane kao i susjedne elemente na koje su vezani (npr. kugle, krajnici i vilice) jer ni oni više nisu u bespriječajnom stanju. Time se i budući zvukovi rješavaju u istom zahvatu.

Čuje se dok voziš, ne uvijek, kad staneš – tišina

Zvukovi iz motora često su puno intenzivniji i ne ovise o stanju kolnika ili promijeni pravca. Njih treba pažljivo osluškivati i mogu se čuti i u radionici pogotovo ako potječu od nekih kotrljajućih elemenata – ležajeva remenja, vodicica lanca i sl. Zvukovi mogu dopirati i iz mjenjača i oni u mirovanju najčešće iščezavaju. Također, trzanja pri kretanju mogu imati veze sa spojkom, ali i s oslabljenim nosačem motora zbog kojeg motor ima više tolerancije i proizvodi trzaje. U svakom slučaju, ovakvi problemi uzimaju vrijeme i zato je potrebno dobro analizirati zvukove kako se ne bi gubilo vrijeme na zamjene dijelova i sistem eliminacije koji ne bi dao prave rezultate. Često je zamijenjeni dio malen i jeftin, pa je puno vrijedniji novonastali odnos mehaničara i vozača. Također, ne smijemo zaboraviti da pravovremeno otklanjanje ovakvih problema sprječava veće štete i troškove jer misteriozni zvukovi često su samo najava većih problema. #



Istočna vrata Slavons

Na strateškoj poziciji neposredno uz autocestu A3 kod naplatnih kućica Slavonski Brod – istok, smješten je ACC servis Dryden opremljen za servisiranje vozila svih marki, kao i popravak klima-uređaja, geometriju kotača te vulkanizerske usluge s velikim hotelom za gume

Auto Check Center Dryden dobro je poznata adresa stanovnicima istočnog dijela Slavonskog Broda, a svaki vozač koji se nađe u potrebi ili nevolji lako će ih pronaći. Naime, lokacija na Sjevernoj vježnoj cesti br. 109 ima strateški značaj budući da se nalazi tik uz autocestu

A3, vrlo blizu naplatne postaje Slavonski Brod – istok, odnosno shopping-centra Supernova. Osim što je riječ o vrlo frekventnom prometnom čvorištu, ACC Dryden može biti adresa spasa za sve koji na tom potezu autoceste ostanu u kvaru.

U vrhunski opremljenoj servisnoj radionici s pet dizalica

i svim popratnim uređajima te specijaliziranim alatima uvijek vlada radna atmosfera. U ljetnim mjesecima poseban je fokus na održavanju klima-uređaja, ali ne samo dopunjavanju sustava plinom, već sustavnoj kontroli i detekciji eventualnih propusnih točki. Dakle, pristup je uvijek temeljit, a usluga

servisa i eventualnih popravaka sveobuhvatna.

Osim uobičajenih zahvata na mehanici i elektronici vozila, još jedna od specijalnosti ACC-a Dryden je geometrija kotača, kao i kompletna vulkanizerska usluga. U Drydenu ćete pronaći vrlo širok izbor novih guma za osobna i teretna vozila, dok veliki



Sjeverna
vezna cesta
109, Sl. Brod
Radno vrijeme
pon-pet: 08-16
/ sub: 08-13



kog Broda

skladišni prostor omogućava i brzu isporuku – ako neka tražena dimenzija možda nije na stanju, stići će već sutradan zahvaljujući dobro organiziranoj dostavnoj službi. Prema riječima vlasnika, g. Andrije Blaževića, u sklopu servisa nalazi se i veliki hotel za gume što predstavlja veliku prednost za sve žitelje iz okolice. Naime, u Drydenovom hotelu za gume propisno su skladišteni zimski, odnosno ljetni setovi korisnika iz svih dijelova Brodsko-posavske županije.

Osim što servisnim uslugama pokriva prsten promjera 30-ak kilometara, zanimljivo je i pohvalno što Dryden pruža priliku za zapošljavanje mladih mehaničara. Time se smanjuje broj migracija u inozemstvo, pa svaki mladi čovjek sa stručnim znanjem i voljom za radom može dobiti priliku za zaposlenje. S druge strane, zahvaljujući snazi i cjelokupnoj logistici ACC-mreže, svim zaposlenicima pružaju se mogućnosti za daljnu edukaciju i napredovanje. #



Ako klima ne štima...

...ne štima ni raspoloženje. Vrućina u kabini vozila ne samo da stvara neugodnu atmosferu, već narušava sigurnost vožnje jer vozaču pada koncentracija. Zato klima-uređaj uvijek mora biti u top formi, a serviser opremljen vrhunskom opremom

UREĐAJ ZA PUNJENJE KLIME KONFORT
707R ZA PLIN R1234YF

TEXA Z12110

Broj artikla: 294992

- ❖ Kompaktni automatski uređaj sa spremnikom 10 litara i pumpom 100 l/min
- ❖ Printer i identifikator čistoće plina se mogu nadograditi dodatno



UREĐAJ ZA PUNJENJE KLIME
KONFORT 712R ZA PLIN R1234YF

TEXA Z13911

Broj artikla: 294983

- ❖ Automatski uređaj sa spremnikom 10 litara i pumpom 100 l/min
- ❖ Integrirani automatski ventili niskog i visokog pritiska
- ❖ Elektronska vaga ulja
- ❖ Printer i identifikator čistoće plina mogu se nadograditi dodatno

TEXA UREĐAJ ZA PUNJENJE KLIME

TEXA Z06753

Broj artikla: 343321

- ❖ Integrirani TFT monitor u boji
- ❖ Integrirani identifikator čistoće plina
- ❖ Printer moguće nadograditi dodatno



UREĐAJ ZA PUNJENJE KLIME POLUAUTOMATSKI - PLIN R134A

HECTOR KHEOS

Broj artikla: 183025

- ❖ Kompaktni poluautomatski uređaj proizveden u Italiji
- ❖ Višejezični digitalni displej s internim osvetljenjem za lakši rad u prostorijama sa slabijim svjetlom
- ❖ Mikroprocesorsko upravljanje fazama rada
- ❖ Snaga vakuum pumpe 100 l/min
- ❖ Interni spremnik 12 litara
- ❖ Mehanička blokada vaga i prednjih kotača za bezbrižni transport uređaja
- ❖ 2 posude za ulje i kontrastno sredstvo
- ❖ Dimenzije uređaja 480X1060X500
- ❖ Zemlja porijekla: Italija



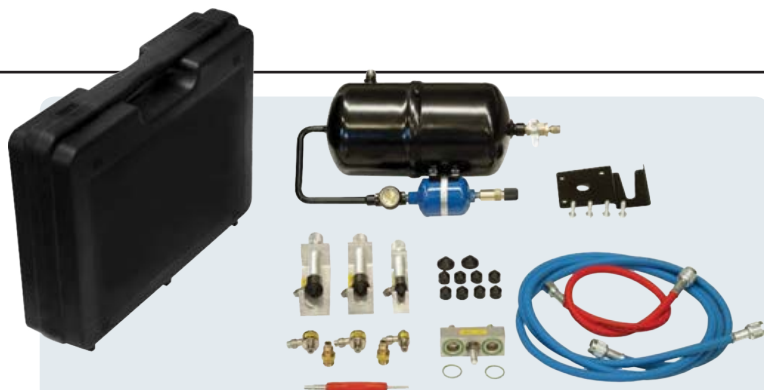
UREĐAJ ZA PUNJENJE
KLIME AUTOMATSKI - PLIN R134A

HECTOR ASTRA

Broj artikla: 183024

- ❖ Automatski uređaj s bazom podataka proizveden u Italiji
- ❖ Višejezični digitalni displej s internim osvetljenjem za lakši rad u prostorijama sa slabijim svjetlom
- ❖ Integrirani termalni printer
- ❖ 3 posude za ulje i kontrastno sredstvo
- ❖ Grijач spremnika rashladne tekućine
- ❖ Integrirani senzor temperature
- ❖ Snaga vakuum pumpe 100 l/min
- ❖ Mehanička blokada vaga i prednjih kotača za bezbrižni transport uređaja
- ❖ Zemlja porijekla: Italija
- ❖ Elektronska vaga preciznosti +/- 5g
- ❖ Interni spremnik plina: 12 litara





SET ZA ISPIRANJE KLIME R134A

ROBINAIR SP00101174

Broj artikla: 101396

- Univerzalni komplet za ispiranje za R134a ACS servisne jedinice, sadrži spremnik za ispiranje, sušilicu filtra, dva servisna crijeva SAE J2196 i ostalu popratnu opremu.
- Nadogradiv na AC690PRO

UREĐAJ ZA PUNJENJE KLIME POLUAUTOMATSKI - PLIN R1234YF

HECTOR KRISTAL BASE

Broj artikla: 212172

- Automatsko obnavljanje, reciklaža, ispušt starog ulja, vakuumiranje, provjera propusnosti sustava, punjenje sustava plinom, dodavanje novog ulja, dodavanje kontrastnog sredstva.
- Snaga vakuum pumpe 70 l/min. (R1234yf)
- Interni spremnik 9,5 litara
- Baza podataka vozila pohranjena na SD kartici
- Dimenzije uređaja 1050x530x600
- Zemlja porijekla: Italija



UREĐAJ ZA PUNJENJE KLIME POLUAUTOMATSKI - PLIN R134A

ROBINAIR AC690PRO

Broj artikla: 84054

- Automatsko obnavljanje i reciklaža plina
- Programsko upravljane vakuumiranjem sustava
- Automatsko punjenje sustava plinom
- Integrirano i vođeno testiranje tlaka na A/C - Automatsko vađenje i vaganje ulja iz sustava
- Automatsko punjenje sistema kontrastnim sredstvom
- Automatsko punjenje sistema novim uljem
- Integriran hrvatski jezik
- Integriran program propusnosti i ispiranja sistema
- Baza podataka za osobna i dostavna vozila
- Integrirani termo printer
- Tlak pumpe 180 l/min
- Kompresor 500 grs/min
- Kapacitet spremnika 20 kg
- Zemlja porijekla: Italija



UREĐAJ ZA PROIZVODNJU OZONA

MAGNETI MARELLI 7936210010

Broj artikla: 200705

- Mx 4000 generator ozona je namijenjen za komercijalnu i industrijsku uporabu
- Stroj radi na jednofaznu izmjeničnu struju napona $U_n = 230\text{ V}$ at 50 Hz.
- Ozon je nezapaljiv, lako razgradiv, neotrovan plin koji u maloj koncentraciji ima specifičan travnat miris. Pokazuje odlična baktericidna, fungicidna i antivirusna svojstva, te je tri tisuće puta snažniji u uništavanju bakterija od klora. Danas ima široku primjenu u industriji i medicini za sterilizaciju.
- Ozon eliminira neugodne mirise, uništava bakterije, viruse, spore, gljivice, plijesni i ostale patogene, produžuje trajnost i svježinu hrane. Ima izuzetno široki spektar primjene i vrlo pozitivan učinak na ljudsko zdravlje i kvalitetu života.



SET MANOMETARA, CIJEVI I PRIKLJUČAKA ZA ISPITIVANJE KLIME

HECTOR HE-TRHS-C1051A

Broj artikla: 169219

- Set manometara, cijevi i priključaka za ispitivanje klime za plin R-134a
- Dva manometra
- Tri crijeva (crveno, žuto, plavo)
- Dva brza priključka (crveni i plavi)
- Visoki pritisak: 0-35 kg/cm
- Niski pritisak: 1-8,5 kg/cm
- Vakuum: 0-30 in/Hg
- 1,85 kg
- Pakiranje 635x315x460 mm



IDENTIFIKATOR ČISTOĆE PLINA (ZA UREĐAJE 707R/715R)

TEXA S0755B

Broj artikla: 295002

- Identifikator čistoće plina
- Uređaj identificira vrstu plina te pokazuje onečišćenje drugim plinovima u postotku

PRINTER ZA UREĐAJ ZA PUNJENJE KLIME KONFORT

TEXA ACKS01

Broj artikla: 295285

- Termalni printer za Texa Konfort uređaje
- Širina papira 58 mm
- Promjer role papira 32 mm



IDENTIFIKATOR NOVOG PLINA R1234YF

MM 007935021060

Broj artikla: 314358

- Identifikator novog R1234YF plina
- Rezultati testiranja u 2-3 minute
- Prikaz rezultata preko LED oznaka



Mladi i brzi

Matija Jurišić

Prvu karting utrku vozio je kad je imao osam godina. Startao je s treće pozicije i nije uspio proći ni prvi zavoj zbog tehničkog problema. S autom je bilo bolje jer je odmah postavio rekord staze i završio na trećem mjestu kategorije 1 u Prvenstvu Hrvatske. Danas Matija Jurišić ima 18 godina i vlasnik je prestižnog priznanja 'Zlatna kaciga' te je postao najmlađi hrvatski sportaš s dva naslova državnog prvaka u automobilizmu i jednim u kartingu, u istoj sezoni.

Osjećaš li strah prije utrke?

Prvih nekoliko sezona uvijek sam bio dosta prestrašen prije starta utrka. Stjecanjem iskustva taj strah je nestao i sad su trke najnormalnija stvar za mene.

Kako se psihički pripremaš za utrku?

Nemam neke posebne pripreme, uvijek pokušavam biti što opušteniji prije nastupa. Mislim da je to ključno da se izbjegnu neke nepotrebne greške.

Što je najvažnije kod fizičke pripreme?

Kondicijska priprema je najbitnija, jer čim se pojavi umor dolazi do pada u koncentraciji i vozačkih pogrešaka.

Kako to usklađuješ sa školom?

Teško je uskladiti, imam dosta obaveza vezanih kako za utrke tako i za školu, ali na sreću svi

profesori izlaze mi u susret i dosta su popustljivi. Na tome sam im jako zahvalan.

Tko su tvoji uzori u automobilizmu?

Sebastien Ogier i Sebastian Vettel trenutno su moji najveći uzori.

Jesi li brži od tate?

Mislim da jesam, ali nikad nismo vozili iste aute. Možda ćemo jednog dana i to saznati.

Sanjam o svemu, ali se fokusiram samo na iduću utrku i kraj sezone

Sada voziš Škodu od 285 KS. Jesi li ju već 'prerastao' po pitanju snage?

Mislim da sam ove godine uspio doći do granica auta. Ali ima još nekih detalja na kojima mogu poraditi što se tiče vožnje. Do tada će Škoda biti dovoljna.

Što bi volio voziti jednog dana?

Formulu 1 naravno, iako znam da nije realno ali je uzbudljivo to zamisliti.

Po tebi, koje je ultimativno natjecanje u povijesti?

24 sata Le Mansa, legendarni vozači i auti. Mislim da takav kult vrijednosti više nikad neće biti dosegnut.

Koja je najvažnija osobina dobrog trkača i zašto?

Ne postoji jedna dobra osobina. Svi vozači imaju neku posebnu vještinu koja ih čini različitim i to je čar ovoga sporta. Neki su dobri u pretjecanju, dok su drugi bolji u obrani. Neki su izuzetno brzi na kvalifikacijama, a drugi će dominirati na trci. Dobar vozač je onaj koji uspije ukomponirati sve te osobine u jedno.

Koji bi automobil najradije privatno vozio?

Uh.. Ima ih previše. Ako baš moram izabrati jedan, neka to bude Mitsubishi Lancer Evo 9.

Koja je tvoja najdraža staza i zašto?

Nemam ni jednu najdražu, sve su zanimljive na svoj način. Ali trenutno najčešće vozim na Suzuki u Japanu. Na simulatoru, naravno.

Bojiš li se stražnjeg pogona?

Ne, svejedno mi je kakav je pogon dok auto ide.

Koji je sljedeći korak nakon europskog brdskog natjecanja?

Potrebno je biti koncentriran na sljedeći korak i napredovati postepeno, pa mi je u fokusu uvijek samo sljedeća utrka i kraj sezone.

Što je po tebi najteže usvojiti u vožnji?

Puno toga ovisi o vozaču. Osobno, najteže mi je bilo priviknuti se na ponašanje auta, ali mislim da se s gomilanjem kilometara stvaraju dragocjena iskustva kad je riječ o hrabrosti, točkama kočenja, intuiciji, putanjama. Sve to sazrijeva s vozačem. #



Naši članovi Junior Tokić Racing Teama Stefani Mogorović i Matija Jurišić imaju više kilometara po stazama nego u prometu, a nedavno su postali i vlasnici vozačkih dozvola. Postavili smo im nekoliko brzinskih pitanja i želimo im uspješan nastavak sezone koji donosi desetak novih utrka. Idući puta ćemo stati ispred našeg Damiana Sekulića koji je imao borbene utrke u Njemačkoj, a čeka ga i nastavak Prvenstva Hrvatske

Stefani Mogorović

Prvu utrku s kartingom odvezla je kad je imala svega četiri godine, a već s osam godina utrkivala se na Prvenstvu Hrvatske i to je bila utrka na Novom Marofu. Danas naša mlada Stefani Mogorović s 18 godina juri u atraktivnom Renault Cliju III grupe E1-2000 koji razvija 250 KS. U kartingu se dva puta upisala kao viceprvakinja Hrvatske. S Cliom je na svojoj prvoj utrci na Grobniku osvojila treće mjesto u Prvenstvu Hrvatske, a treća je bila i na utrci na Hungaroringu koja se bodovala za CEZ i PH.

Jesi li se prije utrkiivala ili naučila voziti bicikl?

Utrkiivala, jer sam u karting sjela prvi puta sa svega tri godine.

Osjećaš li ikada strah u automobilu?

Da, mislim da je on neizbježan, pa je samo pitanje u što on s iskustvom prerasta.

Što čini brzog vozača?

Brze reakcije i refleksi, pametno i brzo razmišljanje.

Favoriziraš li kružne utrke ili reli?

Kružne utrke su mi draže od relija jer u svakom trenutku znaš kako stojiš i voziš, a pritom ne trebaš slušati suvozača već dobro znaš kakvi zavoji ti slijede.

Sjećaš li se prve utrke – starta?

Naravno, uvijek. Bilo nas je jako puno i svi smo strahovali kako ću se snaći u toj gužvi na Novom Marofu jer mi je bilo prvi puta. Dobro je prošlo.

S kime se najradije voziš u prometu?

Otkako sam položila vozački ispit, najradije sama.

Kad si položila vozački?

Baš nedavno, 6. srpnja 2021.

Koji je najjači ili najzuidbudljiviji auto koji si vozila?

Moj trkači Clio III.

U čemu bi se najradije okušala od natjecanja?

Za početak, svakako Formula 4, pa Formula 3, pa Formula 2, jer to je prirodan razvoj vozača kruga. Formula 1 je nažalost ženama nedostižna.

Ručni mjenjač ili automatik?

Ručni mjenjač.

Najdraži vozač Formule 1?

Lando Norris.

Koje bi natjecanje i automobil rado isprobala?

Voljela bih se okušati u reliju sa Škodom Fabijom R5, ali kružne utrke nipošto ne bih mijenjala za reli. Voljela bih isprobati tu suradnju sa suvozačem i uhvatiti se ukoštac s brzincima.

Tko je tvoj idol kad je riječ o utrkivanju?

Imam više njih, ali naravno najveća je Michelle Mutton.

Najzanimljivija utrka ili sportski događaj?

Karting utrka u Jesolu (Italija) gdje nas je na startu bilo više od 40.

Kako na tebe gledaju kolege na startu – ti si jedina?

Kolege u mojoj klasi stariji su od mene, imaju poštovanja i pokazuju izuzetno puno pažnje prema meni.

A što kažu kolege iz škole?

Koligice me zdušno podržavaju što mi puno znači u životu, dok su kolege okupirani nogometom.



Strah je prirodan i neizbježan, i treba ga dobro koristiti

Koji bi auto privatno vozila?

Peugeot 308 GTI.

Često si vozila na Grobniku.

Koje vrijeme želiš dostići?

Definitivno ispod 1:40.

Kako izgledaju tvoji treninzi?

Kako se mentalno pripremaš?

Postoje treninzi u teretani koji su zahtjevni, ali bolji su mi oni

na stazi. Mentalno pripremanje prije utrke uključuje slušanje glazbe jer se tako najlakše smirujem.

Kako se koncentriraš prije samog starta?

U glavi vizualiziram plan koji prije starta ponavljam. #

Sportski duh ništa

Iako mjere polako popuštaju i nadamo se boljim vremenima, sve dosadašnje sportski duh naših vozača i organizatora utrka ništa ne može zarobiti, pa nas



Matija Jurišić



Željko Pavičić

Skradinska utrka nije samo utrka jer se o njoj može pisati bez obzira na vrijeme održavanja. Ona se ili očekuje ili je netom završila. Ona je dio baštine koju kreira lokalni organizator, sam grad Skradin, posjetitelji, a onda ju zaokružuju stotine vozača koji ju iznose izvan granica Hrvatske. Ona je puno više od uspona na brdo pored lijepog mediteranskog grada, zbog čega ju rado zovemo 'hrvatskim Monte Carlom' ili lokalnim žargonom pojednostavljeno 'Krke priko Krke'. Koliko je velika ta naša 'Nagrada grada Skradina' potvrđuje i činjenica da je prošle godine nakon zatvaranja čitave Europe zbog pandemije, na jednu od prvih organiziranih utrka na Starom kontinentu, stigao velik broj prijave. Ukupno 184 vozača iz 29 klubova, iz deset zemalja na našoj međunarodnoj utrci u Skradinu, brojke su koje zvuče vrlo impresivno. Zagrljeni pravom natjecateljskom euforijom i prekrasnim panoramskim pogledima, svi zajedno osigurali su nam pravi i jedinstveni oktnski spektakl s kojim je domaći autosport,

nakon svjetskog reli prvenstva, napokon udahnuo punim plućima. Tokić je pritom ponosan što već tradicionalno, kao aktivan sponzor, stoji uz utrku koju AK Mihovil organizira na najvišoj mogućoj razini.

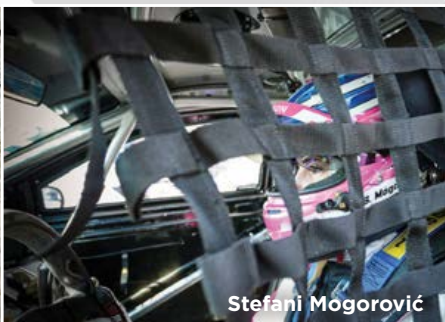
Nevjerojatni Matija i Stefani

Istovremeno, cjelovito zadovoljstvo utrkom zaokružio je i nastup našeg Matije Jurišića s pobjedom u grupi A i novim rekordom staze u klasi A-2000 s vremenom 1:48,749. Matija je prije Skradina pobijedio u grupi A na 27. Nagradi Stubičkih Toplica, a veliki rezultat postigao je i na prvoj ovogodišnjoj inozemnoj utrci. U Češkoj, na utrci Ecce Homo 2021., ponovno se popeo na postolje osvojivši 3. mjesto. Na koncu, svoju fokusiranost pokazao je i nakon Skradina, nastupom u Buzetu na Formuli driver. Tamo je osvojio prvo mjesto klase 5, te 4. mjesto u generalnom poretku utrke.

Uslijedila je Italija, Europsko prvenstvo na brdskim stazama 60. Coppa Paolino Teodori

ne može zarobiti

utrke bile su obavijene ograničenjima koje uvjetuje pandemija. Međutim, sve zadužuju i daju savršen sportski primjer ustrajnosti i discipline



Stefani Mogorović



Damian Sekulić



Dario Šamec



Čakovec

2021, gdje Matija ponovno ne pušta gas i osvaja veliko 2. mjesto grupe 4. I onda ponovno rekord staze u grupi A, na brdskoj utrci Malačka pored Splita, gdje je pobijedio i u klasi A-2000 te zauzeo 3. mjesto u generalnom poretku Prvenstva Hrvatske. Dugo toplo ljeto za njega ne znači pauzu i odmor, već samo jedan slobodan vikend i desetak utrka koje ga čekaju u rasporedu koji će proći utoliko lakše, jer Matija napokon ima i vozačku dozvolu.

Svježe otisnutu vozačku dozvolu početkom srpnja napokon je izvadila i Stefani Mogorović koja je pravo iznenađenje ovogodišnje sezone na kružnim utrkama. Naša talentirana automobilistica iz Pazina, iz Istre, pod budnim okom tate Emanuela – koji je također bio vozač brdskih utrka – očarala je grobničku stazu. Ali ne samo svojom ljepotom već iznimnom vožnjom s kojom se na svojoj prvoj grobničkoj utrci za Prvenstvo Hrvatske plasirala na treće mjesto. Stefani mnogo kilometara provodi testirajući automobil, a sjajan rezultat donijela je i s utrke u Mađarskoj. Pred njom su nove grobničke

vožnje koje slijede kroz ljetu, vožnje u Slovačkoj i Austriji, a svakako i velika karijera uz koju Stefani uspijeva biti i odlična učenica. Ništa ju to ne brine previše, ni snažna konkurencija, jer je s kartingom redovito nastupala na zahtjevnim natjecanjima izvan Hrvatske.

Kolika je pobjednica, Stefani dokazuje na svakom koraku. Pokazala se jačom i od celijakije s kojom se počela nositi prije dvije godine.

Kompletno je promijenila prehranu i dovela se u normalno stanje, jer automobilizam od nje traži izuzetnu fizičku spremu.

S obzirom na okolnosti pandemije i nepredvidljivost vremena koje dolazi teško je zadržati vozačku konstantu, ali i naši drugi članovi Tokić Racing Teama pokazuju izuzetnu predanost svojim ciljevima. Za trećeg člana našeg Junior dijela tima, Damiana Sekulića, sezona Prvenstva Hrvatske zapravo tek počinje. Na utrci u Njemačkoj pokazao je svoju borbenost i brzinu unatoč tehničkim poteškoćama, ali poznavajući Damiana rezultat na koncu sigurno neće izostati.

Stari lisci i poslastice

Preostali naši vozači bruse svoje oštrice i ustraju u treningu, ali prave predstave tek slijede. Iskusi lisac Željko Pavičić u svojoj garaži već neko vrijeme priprema poslasticu u obliku Chevrolet Cruzea WTCC i planira ga izvesti na bužetsku brdsku utrku. S obzirom na to što smo vidjeli i pedantnost s kojom ga priprema, bit će to vožnja za pamćenje. No, Željko nije samo promatrač, pa je u Opel Kadettu 2.0 16V nastupio na sljemenskoj utrci, na Nagradi Stubičkih Toplica i tamo u



Tradicija slavonske ravnice

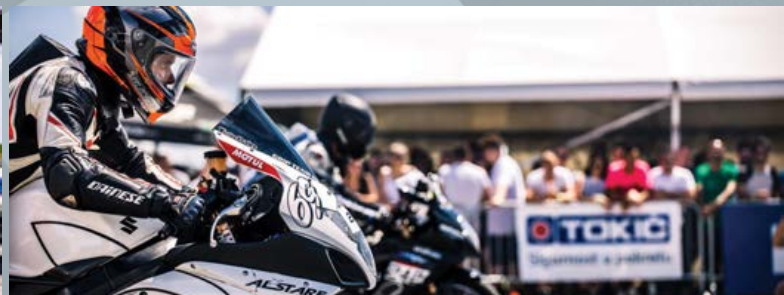
Ekipa AK Slavonija s Rudolfom Kalkanom i svima koji žive za utrke ubrzanja u regiji, ponovno je zapalila ravnica na čepinskom aerodromu. Iz Hrvatske i okolnih zemalja prijavljeno je više od 160 trkačkih automobila, a možda je najvažnije istaknuti činjenicu da je još jednom sve prošlo bez ikakvih problema.

Organizacija i stupanj sigurnosti, ali i kontinuitet u organiziranju utrka - jer ovo je 25. po redu Osijek street race show - zaista zaslužuju posebnu nagradu. Pogotovo jer je i sama utrka bila itekako uspješna, zabavna, a mogao se konstantno pratiti i live prijenos na YouTube kanalu, na linkovima koje je pogledalo

više desetaka tisuća ljudi. Imali su što i vidjeti, a izdvojiti ćemo samo neprikosnovenog Daria Konopeka koji je sa svojim Audijem odvezao rekord staze. Odnosno, 402 metra prešao je za samo 8,057 sekundi što znači da je na izlazu razvio brzinu višu od 290 km/h. Rekord staze postavio je i Marko Sitar na motociklu s

rezultatom 8,956 s.

Osim samog utrkanja, brojni posjetitelji oba dana vikenda mogli su uživati i u akrobatskim vožnjama, ali i Streetstyle natjecanju gdje se također pojavilo 30-ak atraktivnih vozila. Svakako je potpuno jasno zašto je ovo jedno od najpopularnijih zbivanja kad je riječ o hrvatskom autosportu.



prvoj vožnji postigao najbolje vrijeme svoje historic grupe, što je bilo i 11. u generalnom poretku. Nažalost, zbog problema s mjenjačem nije startao u drugoj vožnji. Ali, zato se Chevrolet Cruze sprema na izlazak iz garaže.

Velik broj automobila izašao je iz garaže i zbog Velike nagrade Čakovca, na kojoj su sudjelovala 43 vozača. Organizator je natjecatelje podijelio u dvije kategorije (amateri i profesionalci), a svaka kategorija imala je po tri klase ovisno o snazi

automobila. Pozivu organizatora AK Blacklisted odmah se odazvao i naš uvijek rado viđeni vozač Dario Šamec. Inače strastveni ljubitelj francuskih automobila u Čakovcu je nastupio sa svojim Rally BMW-om E46 Coupe kao predvođač i zapalio publiku svojim atraktivnim prolascima. Te su vožnje istovremeno iskorištene za testiranje novog, kraćeg diferencijala i novih kočnica, s kojima se sprema zabljesnuti na Rally Showu Santa Domenica. Kako i sam kaže, bila je to vrhunska subota u Čakovcu. #



Dario Konopek je sa svojim Audijem postavio rekord staze. Odnosno, 402 metra prešao je za samo 8,057 sekundi



Luka Crnković

Naš neizostavni Luka Crnković natječe se u disciplinama Motocross i Supercross u Prvenstvu Hrvatske, Svjetskom Prvenstvu (MX GP), Europskom Prvenstvu i Prvenstvu Slovenije. Kao i uvijek, iza sebe ostavlja puno prašine, sjajne vožnje i odlične rezultate. U ovoj su ga godini očekivali brojni internacionalni nastupi, koje je nažalost reducirala pandemija, no da je spreman i brz pokazao je već u prvim vožnjama. U prvoj utrci krajem lipnja u Savskom Marofu, u obje vožnje osvojio je drugo mjesto i drugo ukupno mjesto na postolju. Na utrci u Zaboku, u prvoj vožnji upisao se kao treći, ali je rezultat popravio u drugoj vožnji te ukupno završio kao drugi. Svega nekoliko dana kasnije, na trećoj utrci, u Rakovom Potoku, ponovno je završio na postolju na drugom mjestu i to ga u konačnici pozicionira na drugo mjesto u Prvenstvu Hrvatske.



S vrućinom se ne kockajte

Tijekom ljetnih mjeseci, temperatura u automobilu ostavljenom na suncu može se udvostručiti za manje od sat vremena. Nikada, ali nikada ne ostavljajte djecu ili kućne ljubimce u automobilu!

Vatrogasci su uoči ljetne sezone objavili tablicu koja prikazuje dramatičan porast temperature u kabini automobila ostavljenog na suncu. Primjerice, ako je vanjska temperatura 30 stupnjeva Celzija, u sivom automobilu već nakon pola sata temperatura će porasti na smrtonosnih 46 stupnjeva Celzija. Situacija je još pogubnija u automobilima crne boje, dok u vrijeme toplinskog vala, kada je vanjska temperatura 36 stupnjeva Celzija, već nakon 10 minuta temperatura se diže na po život



opasna 43 stupnja Celzija. Prvi i najozbiljniji simptom toplinskog udara je nesvjestica. Ostali simptomi su jaka glavobolja i vrtoglavica, nelagoda, uznemirenost i smetenost, crvena i suha koža, ubrzani puls, ubrzano i plitko disanje, povišena tjelesna temperatura, odnosno poremećaj ili potpuni gubitak svijesti. Primijetite li dijete ili životinju ostavljenu u užarenom automobilu zatvorenih prozora, odmah obavijestite policiju i nadležne službe, a u kritičnom trenutku ne libite se razbiti staklo, jer život nema cijenu. #



VANJSKA TEMPERATURA	UNUTARNJA TEMPERATURA NAKON:			
	5 MIN	10 MIN	30 MIN	60 MIN
20°	24°	27°	36°	46°
22°	26°	29°	38°	48°
24°	28°	31°	40°	50°
26°	30°	33°	42°	52°
28°	32°	35°	44°	54°
30°	34°	37°	46°	56°
32°	36°	39°	48°	58°
34°	38°	41°	50°	60°
36°	40°	43°	52°	62°
38°	42°	45°	54°	64°
40°	44°	47°	56°	68°

SAVRŠENA KOMBINACIJA



INA komplet razvodnog lanca za VW 1.4 TSI motore

Sadrži sve komponente potrebne za profesionalne i sveobuhvatne popravke, od pogonskog lanca i sitnih dijelova do lančanika koljenastog vratila. Posebno razvijeni specijalni alati omogućavaju glatko izvođenje radova. Ekskluzivno u Schaeffler Automotive Aftermarket ponudi.

Kataloški brojevi: 559 0154 10 & 559 0154 30

<https://aftermarket.schaeffler.com>



SCHAEFFLER

**BOSCH**

Tehnologija za život

Pokretanje uz

VISOKU UČINKOVITOST

**Visoka učinkovitost uz Boscheve punjače akumulatora:**

univerzalni punjači BAT 645 i 690 jamče servisiranje akumulatora vozila bez stresa i pouzdan rad vozila. Ovi osobito kompaktni uređaji za stručnjake mogu se upotrebljavati kao rezerva, za rad uz održavanje stalne razine napona ili za potpuno automatsko punjenje. Ažuriranja se odsad obavljaju putem USB priključka.

www.bosch-autodijelovi.hr**Što pokreće vas
pokreće nas**