

PONUĐA SPECIJALNIH GUMA



GUME ZA TRAKTORE I PRIKOLICE,
VILIČARE, UTOVARIVAČE, BAGERE,
QUADOVE, STROJEVE, DAMPERE...

 **TOKIĆ**
INFO

BROJ 35 |
JESEN/ZIMA
2022./2023.

SPREMNI NA SVE IZAZOVE

BOGATA PONUDA ŠIROKOG ASORTIMANA U POSLOVNICAMA KOJE SU UVIJEK
USPUT SVAKO PUTOVANJE ČINI SIGURNIM, A IZAZOV LAKO SAVLADIVIM



SLAVONIJA, BARANJA I SRIJEM
Nove poslovnice po najvišim standardima

DIJAGNOSTIKA
Sigurnost i tehnička podrška

AUTO I ZIMA
Obvezne točke zimske kontrole

"WHO IS WHO"
Tokić Grupa među najboljima

Kada su očekivanja visoka

EXIDE®

Ciljamo još više



Stvaranje budućnosti – na EXIDE način:



Inovativnost



Pouzdanost



Održivost



Kvalitetna izvedba



**ENERGIZING
A NEW
WORLD**

EXIDE®
TECHNOLOGIES

exidegroup.com/eu/en

WHO IS WHO

Nezavisni eksperti su Tokić Grupu uvrstili na poster najznačajnijih distributera tržištu automobilskeg aftermarketa



PONUĐA GUMA

Upoznajte bogatu ponudu poljoprivrednih, industrijskih i specijalnih guma svih vrsta



Svi smo publika!

Često životne i poslovne epohe volimo slikovito povezivati sa sportom - prvo poluvrijeme, drugo poluvrijeme, napad, zamjena, produžeci... Budući da u sportu pronalazim svoju centralnu inspiraciju, najradije bih to primijenio i u ovom tekstu. No kako prvi puta pišem ovaj uvodnik, koji izlazi već desetljeće i za koji znam da se čita na različitim instancama, ovoga puta fokusirat ću se na tribine i publiku.

Za sportske analogije u vođenju tima bit će vremena, jer je posao ionako završnica finala koja nikad ne prestaje. No kao i u sportu, i mi smo ovdje zbog publike, ali bih istaknuo da ta publika ipak nisu samo naši kupci, već i naši zaposlenici i partneri. Naizgled tri skupine, koje u jednom trenutku stoje odvojene s različitih strana pulta i blagajne, ali istovremeno su i jedna suštinski povezana skupina u kojoj svi ovise jedni o drugima. Zbog njih je Tokić Grupa tu gdje jest. Zbog povjerenja kupaca u naše zaposlenike i zbog povjerenja zaposlenika u vodstvo kompanije, te u konačnici, zbog povjerenja vlasnika u svoje zaposlenike.

Upravo se u tim odnosima, kao novi predsjednik uprave Tokić Grupe, želim svima zahvaliti na dosadašnjem i budućem povjerenju i partnerstvu, a obitelji i vlasnicima na ukazanom povjerenju i velikoj odgovornosti. Kao dosadašnji Izvršni direktor operacija Tokića, itekako sam dobro upoznat s potencijalom i izazovima koji su pred kompanijom, ali isto tako znam kako kompanija počiva na know-howu koji se duže od 30 godina razvija, ne zapostavljajući niti jedan aspekt razvoja poslovanja. Koliko je samo široka lepeza djelatnosti Tokića najbolje možete vidjeti

na stranicama našeg magazina, ali i u svakoj poslovnici, pa i u svakom auto servisu. Kroz asortiman, edukaciju, brzinu isporuke i raspoloživost, koja nam svima stvara posebne izazove. S ciljem osiguravanja mobilnosti kao temeljnog ljudskog prava, Tokić Grupa će u 2023. ući kao kompanija s fokusom na mehaničara i vozača, ali prvenstveno na čovjeka s obje strane pulta. Baš kako je na našoj nedavnoj konferenciji zaključeno, važan je i B2B i B2C program, ali nikad ne zaboravite P2P kao „person to person“ ili „osoba prema osobi“. Naučile su nas tomu i okolnosti proteklog, ali i aktualnog vremena, koje jesu stvorile neke vrlo visoke poslovne barijere, ali su isto tako i srušile neke granice među ljudima zbog kojih možemo biti još bliži i još bolji.


Ivan Šantorić
predsjednik Uprave Tokić Grupe



MARATONCI

Auti na hrvatskim cestama koji su prešli preko 500.000 km

Dobavljači	
ATE, Continental, Exide, Valeo	4
Konferencija	
4. T1 Meetup & "Who is Who by IAM"	6
Dobavljači	
LPR i MOOG	5
Tokić i društvo	
Edukacija, druženje...	12
Dobavljači	
Bosch i NTN-SNR	14
Gume	
Poljoprivredne, industrijske, specijalne...	16
Maratonske kilometraže	
Spomenici hrvatske mobilnosti	20
Poslovnice regije Istok	
Slavonija, Baranja i Srijem	25

DIJAGNOSTIKA

Cyber sigurnost i regulative, ali i dijagnostička podrška TEC-a

Dijagnostika	
Sigurnost i regulative	30
Tehnička podrška	
Dijagnostika	32
Savjetnik	
Priprema auta za zimu	36
Pogonsko remenje	
Continental	38
Ulja	
ExxonMobil	38
Servisna mreža	
ACC Toše	42
Alati i servisna oprema	
Punjači i servisna oprema	44
Kočnice	
ATE	46
Tokić Racing Team	
Pobjede, rekordi i uspjesi	48
Zanimljivosti	
Starost voznog parka	50



IMPRESSUM

IZDAVAČ

Tokić d.o.o.
Ulica 144. brigade Hrvatske vojske 1a, Sesvete

UREDNIŠTVO

Glavni urednik Marko Tomac

MARKETING I PR

marketing@tokic.hr

REDAKCIJA

Ivica Baković, Tihomir Butić, Zlatan Damjanović, Antonio Grubišić, Saša Fekonja, Hrvoje Ivančević, Mario Jurišić, Krešimir Jelovečki, Ivan Križić, Silvija Lapoš, Anamarija Mader, Mladen Lončarić, Mario Marković, Kristian Pavković, Mladen Runac, Igor Trzun, Luka Vorih, Tomislav Vuksanović, Kristijan Vuradin

TISAK

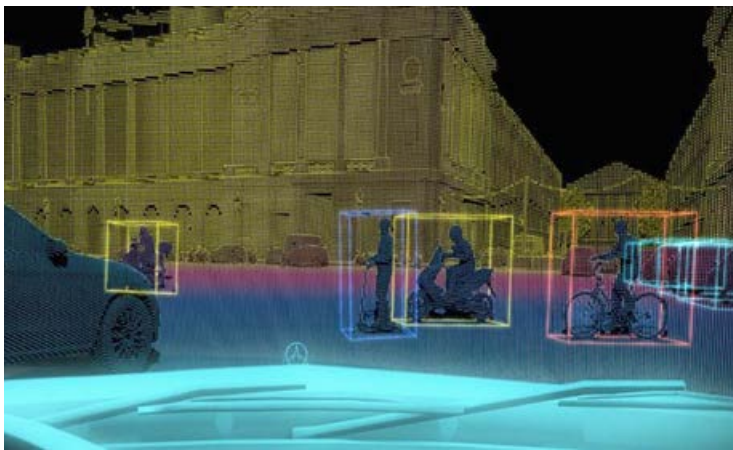
KERSCHOFFSET d.o.o.

GRAFIČKA PRIPREMA I REALIZACIJA

Motor-Press Hrvatska, Tokić

TokićINFO je interni stručni besplatni časopis tvrtke Tokić distribuiran kroz mrežu poslovnica. Sva izdavačka prava, logotipi i nazivi su u vlasništvu tvrtke Tokić. Zabranjeno je svako korištenje ili prenošenje materijala bez dozvole uredništva.





VALEO

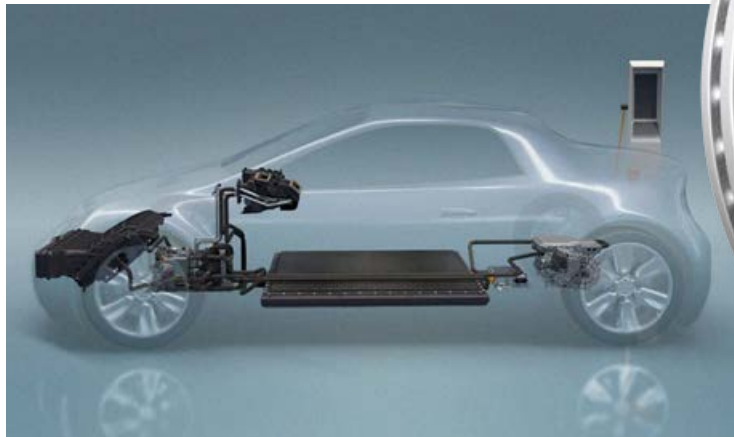
Prvak elektrifikacije

Suočena s klimatskim izvanrednim stanjem, mobilnost u cjelini preuzima električni pogon kako bi se smanjile emisije, te svi novi propisi idu u tom smjeru. Proizvođači automobila dizajniraju ili obnavljaju svoju ponudu pomoću električnih motora. Tržište elektrifikacije trebalo bi se utrostručiti na oko 90 milijardi eura do 2025. godine. Valeo se za ovaj preokret pripremao više od deset godina. Kombinirajući stručnost u području propulzije i toplinskih električnih sustava, niskog i visokog napona, Valeo je prvak električne mobilnosti.

Početkom srpnja 2022., Valeo Siemens eAutomotive, lider u visokonaponskoj elektrifikaciji, integriran je unutar poslovanja Powertrain Systems, što je dodatno ojačalo poziciju Valea kao glavnog igrača u elektrifikaciji. Valeo sada nudi niz tehnologija koje pokrivaju svaku potrebu i uporabu u vezi s elektrifikacijom. Njegove tehnologije, koje uključuju algoritme i softver umjetne inteligencije, sada se nalaze u svim vozilima i svim novim oblicima mobilnosti, a njegova rješenja

pokrivaju potrebe svih vrsta vozila, od malih, potpuno električnih gradskih vozila, do kamiona za duge relacije.

Valeov portfelj proizvoda zadovoljava sve potrebe tržišta u vezi s električnim pogonskim sklopom, električnim motorom (srce pogonskog sklopa), inverterima (mozak koji transformira struju i upravlja elektromotorom), reduktorom (ekvivalent mjenjača u tradicionalnom automobilu), ugrađenim punjačem i pretvaračima struje (sigurno i učinkovito napajaju visokonaponsku bateriju i električnu mrežu na brodu). Globalni je lider u sustavima asistencije vozaču (ADAS) gdje je prisutan još od 1991. kada je proizveo prve sustave pomoći pri parkiranju. U ADAS-programu upravlja cijelim sustavima, od hardvera, s najnaprednijim i potpunim portfeljem senzora na svijetu, do centralnih elektroničkih upravljačkih jedinica. Valeo ima najkompletniji portfelj senzora na tržištu (ultrazvučni senzori, kamere, radari i LiDAR), softvera i pripadajuće inteligencije. #

ATE
TEST KOČNICA

Obloga ATE Ceramic pobjednik testa

U poznatom
ADAC-

ovom

testu koč-

nica, kočne

obloge ATE

Ceramic pobijedile

su pet drugih marki

- s ukupnom ocjenom

1,7 (dobro) zauzele su prvo mjesto.

ADAC je testirao ukupno šest različitih

kočnih obloga i kočnih diskova, među

njima jedan proizvod proizvođača original-

ne opreme, različite brendirane i sportske kočnice te jednu kočnicu iz razreda budget. Na testu su impresionirale kočne obloge ATE Ceramic u kombinaciji s kočnim diskovima ATE Original, i to u kategoriji trošenja, gdje su prevladale s jasnom razlikom u odnosu na sve ostale konkurente: na testu u realističnim ciklusima kočenja pod visokim opterećenjem osigurale su ukupnu ocjenu 1,0 – za više od jedne ocjene bolju od sljedećeg najboljeg proizvoda. Za put kočenja postigle su drugu najbolju ocjenu (1,5) i iskazale dobra svojstva trenja. ATE je marka Continentala, tehnološkog koncerna i dobavljača za automobilsku industriju.

„Kočne obloge ATE Ceramic pružaju oboje: visoku razinu sigurnosti, kako to pokazuju rezultati ispitivanja kočnica, ali i dugotrajnost. Zahvaljujući posebnoj smjesi od koje je izrađena, obloga ATE Ceramic ima vrlo nisko abrazivno djelovanje i time stvara manje kočne prašine.

To smanjuje trošenje i plus je za okoliš, a u radionicu dovodi i zadovoljne kupce”, kaže Maik Spengel, nadležni voditelj proizvoda u Continentalu.

„Posebno nas veseli što je 10 godina nakon nagrade za inovacije na sajmu guma u Essenu sada i ADAC potvrdio izvrsna svojstva obloga ATE Ceramic – to pokazuje da se Continental i u segmentu poslijeprodajnih usluga fokusira na inovacije i održivost. Sveukupno, rezultati testa pokazuju da kočne obloge ATE nisu ni u čemu inferiorne u odnosu na originalnu opremu“, dodaje Peter Wagner koji vodi odjel OE & Aftermarket Services u Continentalu. #



CONTINENTAL

Na prvom mjestu prema ADAC-u, ÖAMTC-u i TCS-u

Hannover, 27. rujna 2022.
Continental WinterContact TS 870 guma zauzima prvo mjesto u svim testiranim dimenzijama prema rezultatima testiranja zimskih guma koje su objavili glavni automobilske klubovi u Njemačkoj, Austriji i Švicarskoj. Touring Club Switzerland (TCS) dodjeljuje joj

ocjenu "vrlo preporučljivo" u obje dimenzije, dok ju njemački ADAC i Austrijski klub za automobile, motocikle i touring (ÖAMTC) ocjenjuju s 2.1 (215/60 R 16) i 2.2 (185/65 R 15).

TCS je posebno pohvalio ravnotežu. Gume WinterContact TS 870 pružile su uvjerljivu izvedbu na suhim i mokrim cestama, ali su pokazale svoju snagu i na snijegu i ledu – uz dobru energetska učinkovitost i nisku istrošenost. ADAC i ÖAMTC došli su do sličnih rezultata i istaknuli sigurnost u zimskim uvjetima te ravnotežu na svim podlogama.

Godišnji testovi tih triju automobilske klubova smatraju se mjerilom za trenutačnu ponudu zimskih guma u industriji. Ove godine klubovi su ispitali ukupno 33 modela guma u dimenzijama 185/65 R 15, popularnoj dimenziji za male automobile, i 215/60 R 16 za (SUV) kompaktnu klasu. WinterContact TS 870 već je bio najbolji model u ovim kategorijama prema testu stručnog časopisa



Auto Express (UK): „Continental predstavlja sigurnost ljeti i zimi. Prvo mjesto prilikom testiranja u glavnim automobilske klubovima dokazuje našu tvrdnju o vrhunskoj kvaliteti i odaje počast naporima našeg razvojnog tima“, kaže Andreas Schlenke, inženjer za gume u Continentalu. Continentalovi stručnjaci redizajnirali su WinterContact

TS 870 iz temelja, a u tu svrhu razvijen je novi dizajn profila, konstrukcija i smjesa. Rezultat toga je da model WinterContact TS 870 u izravnoj usporedbi ima tri posto kraći put kočenja na ledu i pet posto bolje upravljanje na snijegu od svog prethodnika. Istodobno, kilometraža je povećana za deset posto, a poboljšano je i prijanjanje na snijegu. #



EXIDE

Nisu svi AGM akumulatori jednaki. Ali nisu svi Exide AGM

Globalna promjena koju su predvodili europski proizvođači uvođenjem start-stop sustava zahtijevala je posebnu vrstu akumulatora - onih najjačih i najizdržljivijih modela koji mogu osigurati još tisuće pokretanja motora nakon redovitih gradskih zaustavljanja kada se aktivira start-stop.

Vratimo li se u prošlost, Citroën je prvi komercijalizirao start-Stop automobile

2004. godine, a upravo je Exide, kao Citroënov razvojni partner i dobavljač originalne opreme, proizveo prvu AGM bateriju za te nove modele. U godinama koje su uslijedile, prodaja start-Stop automobila nastavila je rasti, što je dovelo do porasta potražnje za AGM akumulatorima na tržištu rezervnih dijelova.

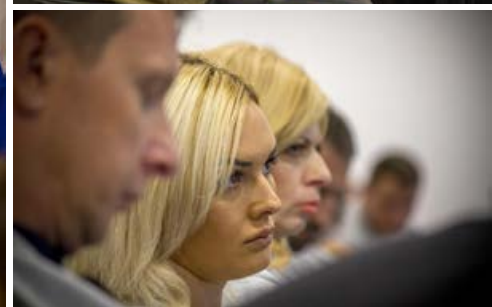


U tom kontekstu, radionicama i serviserima je često teško pronaći pravi AGM akumulator za kupčev start-Stop automobil. AGM akumulator mora izdržati vrlo visoke zahtjeve start-Stop režima rada, inače će se brzo degradirati unutar nekoliko tjedana i neće uspjeti ostvariti očekivanu uštedu goriva. Jeftinije i manje poznate marke često se temelje na



zastarjelim tehnologijama i komponentama niže kvalitete.

Exide Technologies, kao proizvođač originalne opreme za velike proizvođače vozila i industrije, jedan je od samo malog broja proizvođača koji je usavršio AGM tehnologiju i zadovoljio današnje složene specifikacije originalne opreme. Exideova stručnost i veliko iskustvo u proizvodima za pohranu energije za automobilske i industrijske primjene stavlja tvrtku u povlašteni položaj u razvoju start-Stop akumulatora dizajniranih za smanjenje potrošnje goriva i emisije CO₂. Exide akumulator sadržava najbolje performanse osiguravajući niže troškove goriva za put. #



Kriza je aktualnost, a prilagodbu imamo de

Nakon velike tehnološke konferencije u proljeće i one ljetne koja se bavila izazovima u nabavi, posljednja T1 Meetup konferencija Tokić Grupe otvorila je važna pitanja na temu prodaje u društvu vodećih svjetskih brendova kao što su ATE, Continental, Exide i Valeo, ali i uz iskustva eksperata Tokića i Bartoga

U z auditorij od 250 zaposlenika Tokić Grupe, ali i live prijenos, u tehničkom centru Renaulta u Mirnoj Peči u Sloveniji, nedaleko od upravne zgrade Bartoga, održana je 4. T1 Meetup konferencija. Tematski koncipirana u

kontekstu aktualnih tržišnih izazova otvorila je brojna pitanja koja se tiču prodajnih aktivnosti, ali i samih vozača kao krajnjih kupaca rezervnih dijelova. Upravo u vrijeme cjenovnih oscilacija automobilskeg aftermarket tržišta, ali i Automechanike

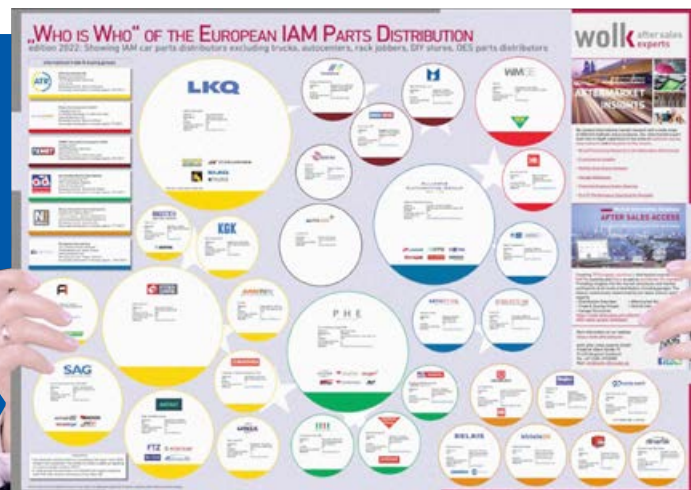
Danas svi moraju biti spremni za budući posao, ali i za današnje potrebe. U tom svjetlu jako smo sretni i ponosni što je Tokić Grupa 14 godina dio naše organizacije, te mogu reći kako je nevjerojatno u što se kompanija razvila **Wolfgang Menges, izvršni direktor nabave/IT, ATR International AG**

kao najvećeg sajma dobavljača autoindustrije, izlagači Tokića, Bartoga i inozemni partneri kroz

PRESTIŽNO PRIZNANJE U 2022. – „WHO IS WHO?“

Tokić Grupa na karti najboljih distributera

Kontinuirani rast i razvoj poslovanja ove je godine Tokić Grupu pozicionirao na prestižnoj karti najznačajnijih distributera koja pokriva 35 europskih zemalja. Riječ je o ekskluzivnom i konkretnom posteru „Who is Who“ koji nastaje kao produkt dubinskog istraživanja tržišta eksperata kroz različite metodologije i procedure. Istraživanje provodi Wolk After Sales Experts kao vodeća kompanija na području istraživanja automobilskeg aftermarketa, stvarajući neutralan pregled tržišta uz usluge savjetovanja. Upravo je zato ovakvo pozicioniranje Tokić Grupe, s tvrtkom Tokić u Hrvatskoj i Bartog u Sloveniji, pod kapom globalne kooperacije ATR International AG, sjajna potvrda i vjetar u leđa za daljnji razvoj. #





za tehnološku setljeće

svoja izlaganja ponudili su precizna promišljanja aktualnog stanja, ali i prognoze razvoja domaćeg, regionalnog, pa i globalnog tržišta autodijelova.

Nepredvidljivost uz optimizam

Posve je jasno, iako se nakon COVID-19 krize nazire početak optimističnijeg razdoblja za poslovanje, kako se posljedice na lance nabave i dalje osjećaju. Štoviše, na oscilacije u cijenama značajno utječe situacija u Ukrajini, a svakako i rast cijena energenata te sirovina. Preciznim dugoročnim prognozama ne pomažu ni oscilacije u cijenama transporta koje, iako pojeftinjuju, povlače i različite reakcije dobavljača zbog nagomilanih zaliha, u nekim slučajevima i skupih, ili pripreme na povratak kineskih brendova. Nepredvidljivost je zato i dalje snažno prisutna na globalnom tržištu. Međutim, postoje i temelji za optimizam, a oni počivaju na dubinskom upoznavanju situacije, vještinama i ekspertizi

Pred izazovima je danas najvažnije uspjeti zadržati fleksibilnost, ali isto tako svatko mora znati da danas svi u lancu preuzimaju odgovornost. Nitko nije oslobođen silnih rizika, pa je tako i za aftermarket industriju važno kako će OE-tržište reagirati. No postoji i prostor za optimizam jer nije za očekivati da će sve odjednom drastično pasti

Patrick Moritz, voditelj prodaje Jugoistočne Europe, ATE

Ne treba zaboraviti da će klasični akumulatori biti potrebni i u čistim električnim vozilima. Kao vodeći proizvođač baterija, koji je opremao i prvu raketu na mjesec i prvu hibridnu Toyotu, Exide je spreman na sve. S druge strane, pred čista električna vozila postavljeni su jako optimistični ciljevi za koje nisu svi spremni

Giuseppe Bordini, voditelj i koordinator izvozne prodaje, EXIDE

pa onda na izvršnoj komunikaciji kakvoj smo svjedočili na posljednjem T1 Meetupu.

Šahovski pristup

Paralelna digitalna transformacija, koja je kroz protekle dvije godine zatvorenog COVID-19 poslovanja dobila vjetar u leđa, također

5 brzih zaključaka

- ❖ Izazovi se za dobavljače i distributere polako pretvaraju u prilike, baš kao što se prodaja proizvoda već neko vrijeme pretvara u pružanje usluga i izbora. To nije nova ideja, ali se koncepcija usluge uz sami proizvod polako spušta sve do najtrivijalnijih dijelova.
- ❖ Tehnologija stiže i razvija se brzo, brže nego što se može primijeniti u svakodnevnom životu. Izazov stvara i činjenica što nove i učinkovitije tehnologije dolaze čak i prije nego što se aktualne implementiraju i prožive svoj životni ciklus testiranja, prilagodbe i eksploatacije.
- ❖ Održivost kao globalna inicijativa, koja se primjenjuje s ciljem razvoja ekologije, društvenih okolnosti i upravljanja, ostavlja traga na svaki aspekt poslovanja te u startu svakako smanjuje učinkovitost i profitabilnost. Međutim, uvjereni su svi, kada zaista zaživi, pozitivno će utjecati na svakodnevnicu čovjeka, ali i na istinsku dodanu vrijednost proizvoda, pa i na cijenu.
- ❖ Neizbježna je konsolidacija tržišta i partnera na najvišoj mogućoj razini digitalizacije, ali i kroz komplementarnost razvoja te transparentnost. Dok se kroz poslovanje provlači stalni izazov i promjena, ključ je u zadržavanju raspoloživosti proizvoda.
- ❖ Unatoč stalnom razvoju digitalizacije, pa i robotskih procesa kojih u Tokić Grupi danas ima preko 200, i koji na razini godine izvedu preko 5 milijuna zadataka, uz B2B i B2C poslovanje, ne smijemo zaboraviti i svi moramo razvijati P2P kao person to person (osoba na osobu) poslovanje.





Kao i u većini slučajeva, i u aftermarketu je situacija toliko kompleksna da je izvediva jedino evolucija, a ne revolucija. Tako će biti i u garažama serviseri uz koje će se sve više razvijati koncept usluge i povezanosti s distributerima. Baš kao i s razvojem on-line trgovine koja će u automobilskom aftermarketu morati uključivati sve širu uslugu vezanu uz proizvod

Vilmos Tokaji, voditelj prodaje Jugositočne Europe, Continental

je neizostavna varijabla u razvoju svakog proizvođača, dobavljača, pa i distributera. A kao da to nije dovoljno, razvojna jednadžba je dodatno otežana ekološko-elektrifikacijskom inicijativom koja automobilsko tržište intenzivno priprema na dolazak električnih automobila. Balansiranje između svih tih okolnosti nipošto nije jednostavno, no kreira se zajednički zaključak kojeg polako postaje svjestan i svaki vozač: „Prvi koraci digitalizacije nikada se ne čine toliko atraktivnima, ali transformacija uvijek dolazi progresivno pa oni koji se prilagode, stvarajući dodatnu vrijednost kroz održivo poslovanje, stvorit će svoj prostor na tržištu i zadržati kupca. Promjena je neizbježna, a tko želi uspjeti s adaptacijom mora početi odmah povlačiti poteze uz promišljanje sljedećih. Baš kao u šahu.“



Sve je moguće, ali ništa bez ljudi

U kakvoj će atmosferi konferencija proći postalo je jasno već nakon obraćanja Uprave, odnosno nakon prvih prezentacija. Kolege iz Bartoga, direktor maloprodaje Igor Slatinek i izvršni direktor veleprodaje Primož Ramovš, ljestvicu su podigli vrlo visoko, a nakon prezentacija izlagača (ATE, Continental, Exide i Valeo) nastavio je i Tokić tim predvođen izvršnim direktorima prodaje Marijom Jurišićem i Kristianom Pavkovićem, a zatim i direktorom izvoza Zoranom Žeželjem, da bi izlaganja zaključio Zvonko Bajcer, izvršni direktor specijalnih kanala prodaje.

Uz obraćanje Uprave i čestitke na rezultatima, vesela okolnost je bila i velik broj zaposlenika koji slave rođendan u vrijeme održavanja konferencije. A naravno, to se nije zaboravilo... #

Tehnologija grabi naprijed velikim koracima i iako se čini da sve više troši, jer je ima sve više, činjenica je da su svi sustavi sve učinkovitiji. To se vidi pogotovo u rasvjeti. Prvi valovi će donijeti značajni porast udjela hibrida, koji koriste i poznate tehnologije, a čista EV u značajnom broju stižu tek potom. Imamo desetljeće za prilagodbu, ali na njoj moramo početi raditi odmah. Jako je velik izazov u edukaciji i zakonskoj regulativi

Arnauld Malherbe, direktor prodaje, Valeo

Električna vozila i inovacije zaista donose brojne promjene. Recimo, elektromotori u električnim vozilima su sjajni za kočenja jer nema potrošnih dijelova, ali je još desetak godina potrebno za razvoj pouzdanih proizvoda. Velika je razlika kočite li s 30 ili 150 km/h, sile se moraju ravnomjerno distribuirati, trošak razvoja i masovna proizvodnja se moraju pomiriti, a tu je onda i legislativa koja će još dugo podrazumijevati postojeće stupnjeve sigurnosti i mehaničkih veza

Dejan Todorović, regionalni menadžer, ATE



Kristian Pavković



Mario Jurišić



Primož Ramovš

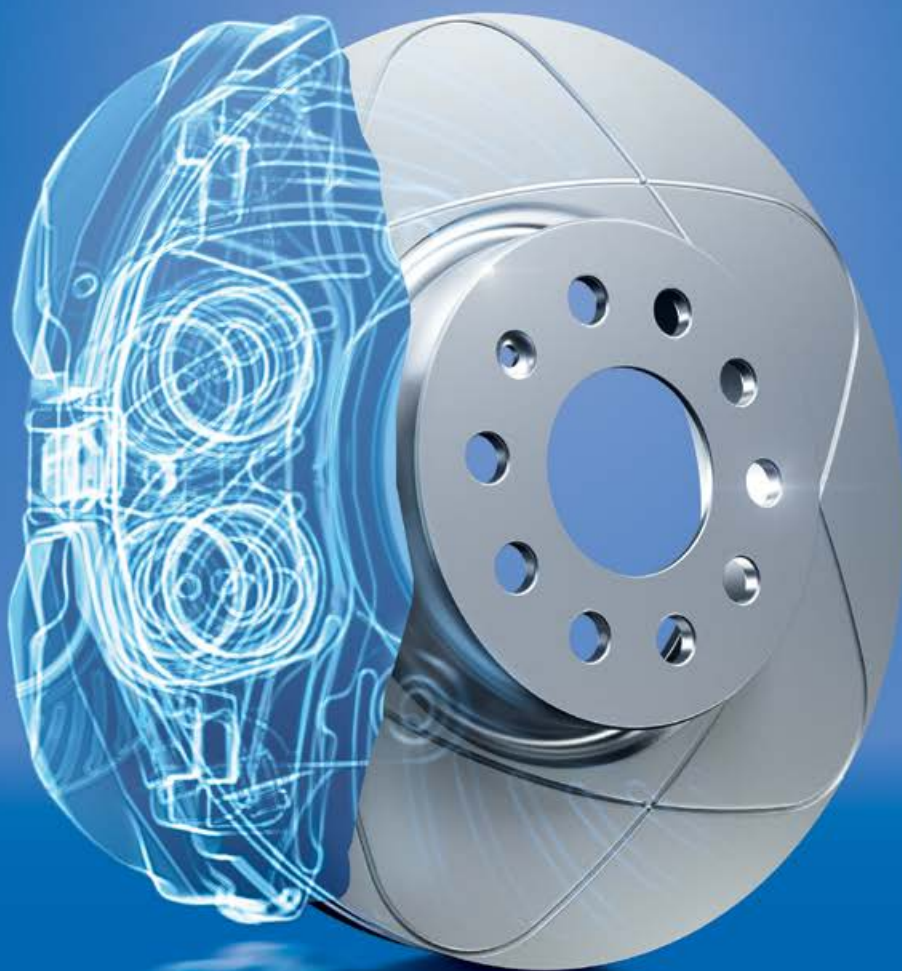


Zoran Žeželj



Zvonko Bajcer

PRECIZNO IZRAĐENA PREMIUM OE KVALITETA



Međunarodni standardi, njemački korijeni i maksimalna preciznost – tri su razloga zašto kupci diljem svijeta vjeruju našoj tehnologiji kočnica.

ATE. Razvijeno u Njemačkoj.

www.ate-kocnice.hr



Brakethrough Technology



LPR

Razvoj kroz održivost za zadovoljstvo kupca

Kroz posljednjih 70 godina tvrtka LPR se uspješno etablirala kao važan globalni proizvođač kočnih sustava kroz kontinuirana ulaganja u razvoj opreme i poslovanja te šireći horizonte kroz precizno upravljanje resursima s ciljem kvalitete usluge prema svojim kupcima.

Kroz samodostojnost i iskustvo, s ulaganjima i tehničkim inovacijama, LPR je uspješno izgradio tržište uz poseban fokus na kvalitetu

proizvoda i korisničku uslugu. Proizvodni proces, naime, odvija se u cijelosti unutar vlastitih objekata tvrtke, od projektiranja pa preko proizvodnje do prodaje, i zapošljavajući preko 900 zaposlenika. Istraživanje je ključna komponenta kontinuirane evolucije LPR-a i njegovog svjetskog uspjeha. Predanost istraživanju znači, ne samo kvalitetu proizvoda, već i stvaranje novih tehničkih rješenja, poboljšanje različitih faza proizvodnje i stalnu pozornost najnovijoj tehnologiji. LPR tako nudi inovativna i kvalitetna rješenja, uz brz razvoj i fleksibilnost, kako bi zadovoljio najrazličitije zahtjeve. Deset-

ljeća iskustva, kvaliteta proizvoda i napredna oprema osigurali su tvrtki iz talijanskog grada Piacenza proboj na iznimno zahtjevnom automobilskom tržištu.

LPR-ova usredotočenost na visoke standarde kvalitete ogleda se u mnogim certifikatima osiguranim kroz godine: ISO 9001 i IATF 16949, kako za postrojenja San Nicolò, tako i za Zhuhai, za upravljanje kvalitetom kako bi se

osiguralo kontinuirano

poboljšanje, sprečavanje nedostataka i smanjenje varijacija i

otpada u lancu opskrbe,

te ECE R90, standard kvalitete za kočione diskove.

Istraživanje i razvoj pod ruku s temom ekološke održivosti LPR već neko vrijeme provodi u praksi, što pokazuju vrijedna ulaganja u fotonaponske sustave koji mogu povećati energetska samodostatnost LPR-a do 65%. Tu je i ostvarivanje certifikata, ISO 14001, koji procjenjuje sustave upravljanja okolišem i predanost menadžmenta ekološkim standardima i kontinuiranom poboljšanju na tom planu. #



MOOG

Nova Hybrid Core Tehnologija

Inovacija za inovacijom potaknula je stoljeće nevjerojatnog dizajna, proizvodnje i održavanja automobila. Komponente upravljanja i ovjesa u modernim automobilima znatno su bolje od onih iz 1919. Kroz inženjering, izbor materijala, metode proizvodnje, točnost izrade i kvalitetu dijelova, MOOG stoga predstavlja hybrid core tehnologiju i druga poboljšanja za povećanje kvalitete proizvoda, sigurnosti i trajnosti.

MOOG® je razvio novu Hybrid Core tehnologiju ležaja. Ovaj sustav uključuje ležaj ojačan karbonskim vlaknima (1) i kuglični klin obrađen indukcijskom toplinom (2). Primjenjuje se na najopterećenije komponente kao što su kuglasti zglobovi, upravljačke spone, poprečne spone, aksijalne spone i krajevi spona.

1. Ležaj od karbonskih vlakana

Upotrebom PTFE materijala s ojačanjem od karbonskih vlakana, Hybrid Core Tehnologija značajno povećava trajnost ležaja.

2. Indukcijsko kaljeni vijak

Trajnost i sigurnost dodatno su poboljšani upotrebom indukcijskog kaljenja na kuglastim vijcima. Indukcijsko kaljenje je postupak toplinske obrade koji omogućuje povećanje tvrdoće površine dijela u područjima s velikim naprezanjem što može udvostručiti čvrstoću vijaka koji osiguravaju dulji životni vijek proizvoda.

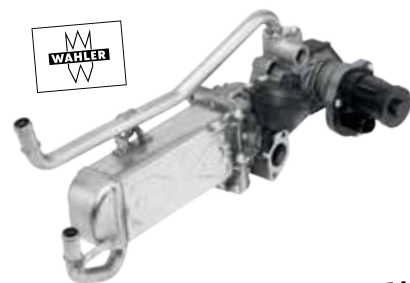
Nova tehnologija smanjuje postupno povećanje radialnog odklona koje komponente mogu doživjeti tijekom svog životnog vijeka, obično i jednostavnije poznato kao 'zazor' za do 40%. Smanjenje ovog abnormalnog povećanja odklona znači da se precizan osjećaj upravljanja i kontrolirano kretanje ovjesa održava tijekom cijele upotrebe komponente. #



Upravlajte svojim poslovanjem Sada i u budućnosti

Naše su vrijednosti pouzdanost,
održivost i spremnost na sutra

Prošireni program
EGR-asortimana



Naš portfelj EGR-asortimana
sastoji se od preko 200 različitih
artikala, koji pokrivaju potrebe 62 %
voznog parka u Europi.



 **BorgWarner**

TEC

Mladost, nove tehnologije, edukacije i Alfa Romeo

Pored redovitih seminara, radionica i edukacija, Tokić edukacijski centar (TEC) posjetili su i učenici Srednje škola "Ivan Seljanec" Križevci. Tom prilikom odslušali su za njih pripremljeno interaktivno predavanje naših trenera o hibridnim i električnim vozilima te o tehnologijama budućnosti, ali i punjačima i

punjenju. Posebno nas je razveselilo zanimanje spram novih tehnologija i učeničko oduševljenje maketom za servis električnih vozila. Ono što čini razliku jest činjenica da daci nisu samo slušali, nego su se i raspitivali oko daljnjih edukacija te školovanja, pa i o certificiranom seminaru

„Dijagnostika i servisiranje električnih i hibridnih vozila“ koji se provodi u TEC-u. Naravno, budući da su to bili ljubitelji automobila, svima je zapeo za oko presjek starog boxer motora Alfe Romeo, ali i svi napredni moduli te tehnologija koje u TEC-u ne nedostaje. Dani u našem Tokić edukacijskog centru (TEC) uvijek prolaze u ozračju učenja i edukacije, ali kada nas posjete mlađe generacije onda su to uvijek trenuci za pamćenje. I nama i njima! #



SIGURNOST U POKRETU

Uz mališane čitavu godinu

Paralelno otvaranju novih poslovnica u Slavoniji i Baranji, tradicionalna jesenska kampanja Tokića, koja se tiče sigurnosti najmlađih na putu do škole, ove je godine zaživjela s epicentrom u Osijeku. U vrijeme kada je preko 36.000 mališana krenulo u prve razrede, organizirali smo edukativno druženje kroz radionicu s prvašićima OŠ Retfala u Osijeku. Mališani su uz moderatore prošli kroz simulaciju prometnih okolnosti koje ih čekaju na putu do škole, a potom se zabavili uz pripremljeni priručnik za male prometne znalce. Kroz crtanje i bojanje prometne infrastrukture, njihova zanesenost i radost na licima još jednom su nas podsjetili koliko trebamo paziti na njih. I to ne samo početkom školske godine već uvijek! #



BJELOVARSKI SAJAM U GUDOVCU

Festival poljoprivrede i gospodarstva

Nakon uspješnog Proljetnog bjelovarskog međunarodnog poljoprivrednog sajma tvrtka Tokić je prisustvovala i na 29. Jesenskom međunarodnom bjelovarskom sajmu održanom početkom rujna. Na poznatoj lokaciji u Gudovcu okupilo se preko 400 izlagača iz desetak zemalja te kroz izložene eksponate priredilo pravi festival poljoprivrede i gospodarstva. Posjetitelji su mogli upoznati iznimno vrijedne strojeve, kupiti sjeme i hranu, ali i cjelokupan asortiman potreban za funkcioniranje poljoprivredno gospodarskog sektora. Interes svih posjetitelja Tokić je privukao svojom izložbom alata, akumulatora, poljoprivrednog asortimana i guma za sva vrsta vozila. #





SMART INDUSTRY

Transformacija uz tehnologiju

Svaka kompanija na svijetu je tehnološka, a ako nije, s vremenom će postati. Uz takvu premisu Tokić Grupa sustavno razvija svoje tehnološko naličje, što je naš Ante

Laušić, izvršni direktor za tehnologiju, potvrdio na konferenciji Smart industrije u organizaciji Poslovnog dnevnika prezentirajući koliko tehnologija pridonosi svakodnevici aftermarketa.

„Potpuna digitalizacija, praćenje podataka i roboti omogućili su nam da razvijamo ljude u onome što vole raditi i u čemu su dobri, a da tvrtka ispunjava sve zahtjeve klijenata na brz, pouzdan i partnerski način“, istaknuo je Ante i dodao: „Roboti nas neće uskoro zamijeniti, kao što ni električna vozila neće u potpunosti iskorijeniti klasična vozila, ali i u ovoj transformaciji važno je poznavati tehnologiju, trendove, i na kraju – kako ih popraviti.“



MARIJANSKI ZAVJET ZA DOMOVINU

Preko 1700 km i 600 ruta

Zavjetno hodočašće „Marijanski zavjet za Domovinu“, pokrenuto još 2015. godine, okuplja brojne vjernike prolazeći svim većim marijanskim svetištima, od istoka do juga Hrvatske. Ove je godine hodočašće započeto 11. lipnja u Osijeku te je nakon

75 dana i preko 1700 kilometara, uz 600 različitih ruta, završilo na Srđu iznad Dubrovnika. Neki od preko 500 hodočasnika sudjelovali su svega par sati, neki čitav dan, dok su neki hodočasnici hodali i punu duže, pa i čitavo vrijeme. Uz radost i

zajedništvo svatko je došao do vlastitog ispunjenja, a poučno je bilo i svakodnevno pozdravljanje s novim hodočascima, odnosno opraštanje, naveli su neki. Ponosni smo što je Tokić osiguranim prijevozom za tehničku podršku mogao stati uz sve njih. #



PLANINARSKI IZLETI

Kolegijalni usponi

Ekipa iz Tokića i Bartoga ove godine nisu mirovale. Predvođene našim lovcem na uspone, Mariom Soldom, odradile su ukupno 11 izleta uz hvale vrijednu činjenicu da niti jedan izlet nije otkazan. Nakon perioda uhođavanja i treninga kroz nježnije uspone, ove je godine ljestvica dodatno podignuta uspješnim osvajanjem Triglava, pa se sada planiraju novi izazovi koji bi trebali odvesti iznad 3000 metara nadmorske visine.

S obzirom na ovogodišnje rute to ne bi trebao biti prevelik problem, jer naši su hodači tijekom 76 sati hoda ukupno prešli 216 kilometara.

Pritom su, penjući se na Samarske stijene, Pločno, Snježnik, Sinjal, Bjelolasicu, Obzovu i druge vrhove, akumulirali uspon od 12.836 metara te sačuvali sjajne uspomene s kolegama.

Najveće postignuće svakog izleta jest dublje povezivanje ljudi iz različitih odjela, ali i osobni razvoj kroz pomicanje granica, govori nam Soldo, istinski zadovoljan s energijom koja vlada među našim planinarima za koje priprema još zanimljivije izlete i izazove tijekom 2023. godine. #



BOSCH

Stogodišnjica akumulatora i žarinca

Ove godine Bosch obilježava dvije obljetnice proizvoda s dugom i uspješnom povijesti. Robert Bosch brzo je shvatio da izvrsna učinkovitost čini dizelske motore prikladnima za uporabu u motornim vozilima. Zbog poteškoća s hladnim pokretanjem, žarnica društva Bosch, koja se počela proizvoditi 1922., ponudila je rješenje premještanjem predgrijavanja motora u

unutrašnjost komore za izgaranje, a prije stotinu godina društvo Bosch počelo je i s proizvodnjom startnih akumulatora u Feuerbachu.

Desetljeća stručnosti i neprestanog poboljšavanja

Žarnice i startni akumulatori već sto godina pripadaju proizvodima koje Bosch neprestano poboljšava. Jednopolna žarnica društva Bosch još je imala izolator od



tinjca s otvorenom žarnom niti. Danas tehnologija Duraterm i keramička tehnologija grijanja s kratkim fazama predgrijavanja i dugim fazama naknadnog grijanja osiguravaju učinkovitost goriva i dug uporabni vijek. Sa žarnicom DuraSpeed društva Bosch, koja ima keramički grijači element, hladno pokretanje traje manje od dvije sekunde. Osim toga, suvremene žarnice igraju ulogu u čišćenju filtra za čestice. Dizelski filtri za čestice skupljaju svu čađu iz ispušnih plinova, a kako bi se spriječilo začepljenje, skupljenu čađu potrebno je povremeno spaliti. #

NTN-SNR

Novi vizualni identitet uz "Make the world Nameraka"

S više od 100 godina bogatim iskustvom u širokom rasponu sektora kao što su industrija, zrakoplovstvo i automobilska industrija, NTN-SNR se uspješno prilagodio tržišnim promjenama, posebno zahvaljujući vrhunskim tehnološkim inovacijama kao odgovorom na očekivanja klijenata. S ciljem usklađivanja imidža i tržišne pozicije NTN-SNR reafirmira svoj identitet kroz slogan „Make the world Nameraka“.

Novi globalni slogan čitave Grupe, pa tako i NTN-a u Europi, podrazumijeva novu filozofiju inspiriranu izvornom japanskom riječi „Nameraka“, a spaja tehnološku dimenziju, majstorstvo trenja i određenu viziju svijeta, fluidnost kretanja i sklad s okolinom. Odraž je znanja, vodstva i vizije Grupe za budućnost dok se afirmira kao

međunarodna, globalna tvrtka.

Tri obitelji proizvoda pokreću inovacije NTN održava svoju poziciju tržišnog lidera u automobilske industriji oslanjajući se na svoju sposobnost inovacija i svoje iskustvo s originalnom opremom kako bi kontinuirano razvijao svoje asortimane proizvoda. Za fiskalnu godinu 2022. Grupa namjerava proizvesti gotovo 600 novih dijelova u svim obiteljima proizvoda.

Motor

S tri proizvodna pogona (Iwata i Nagano u Japanu i Mettmann u Njemačkoj), NTN Europe se pozicionira kao glavni igrač u ponudi dijelova za razvod motora i prateće segmente. Svake godine proizvede se više od deset milijuna remenica i preko 40 milijuna ležajeva.

Šasija

Na naknadnom tržištu šasije NTN Europe segment nosi jednu od najkompletnijih linija ležajeva kotača, senzora brzine kotača, kompleta kočionih diskova, kompleta CV ovjesa i zglobova. Tvrtka posvećuje pozornost sigurnosti kroz kvalitetu proizvoda i iskustvo na terenu te potpuno ispunjavanje očekivanja kupaca.

Pogon

Sada više nego ikad tvrtka usvaja pristup koji favorizira obnovu proizvoda. To je jedan od izazova s kojima se društvo suočava, a renoviranje mjenjača odličan je primjer. Asortiman proizvoda NTN i SNR našim kupcima jamči kvalitetu originalne opreme, trajnost i pouzdanost. #





Zelena snaga.

EXTRA remeni tvrtke Continental.

EXTRA remeni tvrtke Continental izrađeni su od vrhunskih materijala kako bi mogli izdržati visoka dinamička naprezanja u modernom pogonskom sustavu sa starterom alternatora s remenom. To im omogućuje povećanje učinkovitosti i smanjenje emisija CO₂ – do 240.000 kilometara, u širokom temperaturnom rasponu i uz minimalnu buku. www.continental-engineparts.com

Zalog dobrog

Pored bogatog programa automobilskih guma, u ponudi Tokića nalaze se specijalni programi poznatih brendova guma za traktore i prikolice, utovarivače, dampere, rovokopače, quadove, bagere, strojeve, viličare, valjke itd. Ali prilikom izbora guma nije dovoljno samo reći dimenziju i odabrati brend!

Kupiti gumu za traktor, utovarivač ili neki industrijski stroj, daleko je kompleksniji i odgovorniji zadatak od izbora automobilske gume. Međutim, uz prodajne savjetnike Tokić Grupe i eksperte slovenske kompanije Bartog, koja donosi tridesetogodišnje iskustvo u poslovanju s gumama, samo je potrebno znati odgovore na ključna pitanja jer prilikom izbora guma za traktor ili damper, važno je znati točan naziv stroja i namjenu, dobro je imati sliku stare gume, bitna je nosivost s kojom planirate raditi i uvjeti u kojima će se guma koristiti. Također, važno je kupuju li se gume za pogonske kotače ili prateće osovine i po kakvom terenu će ih se voziti. Na koncu, kada se kupuju gume, budući da su agro ili industrijske gume pozamašnih dimenzija, potrebno je dogovoriti i pravilnu isporuku te ugradnju, a sve to je moguće definirati s prodajnim savjetnicima u Tokiću.

Ispravan traktor, dobra sjetva

Prilikom izbora traktorskih guma, osnova podjela još uvijek dijeli se na radijalne, a zatim i dijagonalne gume koje više nisu prisutne u automobilskom sektoru, ali su još uvijek prisutne zbog svoje jeftinije gradnje i jednostavnije konstrukcije u agro i industrijskom programu. Također, nije pogrešno izabrati dijagonalnu gumu ako će ona biti ugrađena na prednje kotače starijeg traktora ili za lakše prikolice. Kod njih je u određenim situacijama još uvijek potrebna zračnica, a namijenjene su za niže brzine kretanja (do 30 km/h) i niže nosivosti. Radijalne gume postavljat će se u svim drugim situacijama na pogonske kotače, a prepoznaju se i po oznaci R (12.4R28), dolaze bez zračnica i

namijenjene su brzinama iznad 40 km/h, pa su samim time i primjerenije za moderne traktore. Označavanje kod traktorskih guma je daleko

SPECIJALNI PROGRAM GUMA

- ✦ Agro gume
- ✦ ATV-gume
- ✦ Viličari
- ✦ Bageri
- ✦ Dampéri
- ✦ Traktori
- ✦ Prikolice
- ✦ Specijalni strojevi
- ✦ Gusjenice
- ✦ Felge
- ✦ Zračnice
- ✦ Ventilí

kompleksnije nego kod automobila. Sama dimenzija izražena u inčima (širina/cola 12.4R28) ili metrički zapis (širina/visina profila promjer felge u colima 320/85R28) jednostavno se očitava, ali sve ostale oznake koje označavaju specijalnu namjenu je teško prepoznati. Određene gume tako mogu imati oznake poboljšane fleksibilne strukture zbog čega se pri istom tlaku mogu koristiti čak i pri 20 posto većem opterećenju mase, a kod posebnih oznaka masa može biti povećana i 40 posto. Posebna je oznaka za gume sposobne za velike razlike

posla



Koje gume za traktor odabrati?

Jesu li gume prednje ili stražnje, pogonske ili vodeće, koja im je nosivost i indeks brzine? Gdje ćete ih voziti? Onda možemo govoriti i o dimenzijama.

Cjenovni razred i kvalitetu gume možete birati i prema broju radnih sati koje traktor provede godišnje:

do 100 radnih sati	low budget, dijagonalne
do 300 radnih sati	low budget
od 300 do 500 sati	medium budget
od 500 do 700 sati	upper medium budget
od 700 do 1000 sati	premium
preko 1000 sati	top premium



Budući trendovi u poljoprivredi i industriji idu prema većoj automatizaciji i tehnološkom napretku. Stručnjaci očekuju promjene u obje industrije s ciljem praćenja potreba brzorastuće svjetske populacije. Na temelju ovih saznanja težimo stalnom stručnom usavršavanju kako bismo svojim kupcima u svakom trenutku ponudili najbolje rješenje, odnosno optimalnu i pravu gumu za svaku vrstu stroja i potrebe. U našem portfelju možete pronaći gume, kako za nezahtjevne kupce, tako i za kupce koji traže posebne ili namjenske gume.

Borut Praznik, voditelj programa agro-guma, guma za radne strojeve i viličare



INDIKATOR PREKOMJERNE ISTROŠENOSTI GUME ZA VILIČARE

- mrvljenje i otpadanje komadića gume
- neravnomjerno trošenje i pucanje na pojedinim mjestima
- neobičan uzorak trošenja
- nepisano pravilo kada je od ruba gume do prvih slova manje od 2,5 cm



u opterećenjima koja se događaju samo na mekoj podlozi. Pojavljuju se nove oznake koje dozvoljavaju postavljanje guma na uže felge od optimalnih, a postoje i oznake za višenamjenske kamione, industrijske aplikacije, šumarske...

Industrijski program od viličara do specijalnih strojeva i dampera

Raznovrsnost industrija i industrijskih strojeva sama po sebi definira kompleksnost ponude guma u industrijskom i drugim specijalnim programima. U industrijski program pripadaju razni bageri i rovokopači, malčeri, utovarivači i kamioni, valjci, viličari, građevinski strojevi, mobilne dizalice itd. Izgled i zahtjevi koji se nalaze pred tim gumama mogu biti dijametralno različiti, pa je u programu industrijskih guma moguće pronaći bijele gume za viličare

primjerene za skladišta u farmaceutskoj industriji koje ne ostavljaju tragove po podu ili pak više stotina kilograma teške gume za „dampere“ koje se mora nositi s visokim okretnim momentom na nizbrdicama iznad 11° nagiba.

Od guma za ATV do onih mase 300 kg i promjera 2 metra

Koliko je kompleksan izbor prave gume za određeni segment u industrijskom programu otkriva i činjenica da guma istih dimenzija može biti proizvedena za pet različitih namjena. Guma može biti dimenzionirana za prijevoz tereta, za bagere, utovarivače, valjke i nabijače ili pak za industrijske strojeve. Uz sve to, drugim dijelom oznake (npr. L-3)

opisuje se na kojoj vrsti podloge će se guma koristiti (trava, makadam, kamenolom ili nešto između).

Gume za viličare, koliko god jednostavno izgledale, mogu biti pneumatske i pune, koje pak mogu biti s i bez ruba, mogu biti lijepljene ili od poliuretana. Neke od njih su izdržljivije, dok se druge lako oštete, ali su zato vrlo upravljive i jednostavne za operatera. Ponovno, prilikom naručivanja je najbolje imati sve potrebne podatke o dimenzijama i namijeni, znati je li riječ o gumi s rubom ili bez, a zapravo je najbolje poslati fotografiju stare gume. #

**POZIV SAVJETNIKU?**

Ponekad vlasnik traktora želi staviti užu ili gumu drugačijih dimenzija, kako, na primjer, ne bi pogazio pola njive koju je posadio, no takvim potezom, ako je riječ o traktoru s pogonom na sve kotače, lako može oštetiti zube u prijenosu mjenjača



BRENDVI POLJOPRIVREDNIH GUMA

10 poslovnih partnera



TRAYAL je srpska tvrtka sa sjedištem u Kruševcu koja proizvodi poljoprivredne i industrijske gume.

Njihova ponuda uključuje: dijagonalne poljoprivredne gume, gume za viličare, gume za motocikle i gume za bicikle. Također, proizvode sve vrste zračnica za razna prijevozna sredstva. Srednja kvaliteta za odličnu cijenu.



SEHA je turski proizvođač guma koji ima dobar izbor guma za industrijske, građevinske, poljoprivredne strojeve i guma za lake kamione. Seha gume ističu se izvrsnom cijenom i kvalitetom. Seha svoje proizvode izvozi u više od 70 zemalja svijeta.



PETLAS je turska tvrtka za proizvodnju guma osnovana 1976. godine. Osim raznih guma za traktore, prikolice i kombajne, Petlas također dizajnira i proizvodi gume za gotovo sve vrste industrijskih vozila. Od građevinskih i strojeva za zemljane radove, utovarivače i kompaktove, do bagera i viličara. Gume su kvalitetne i pouzdane te spadaju u srednji cjenovni razred.



KABAT je poljski proizvođač poljoprivrednih guma i čvrstih guma za viličare, najpoznatiji po segmentu zračnica i lamela. Tvrtka Kabat osnovana je 1983. godine i od samog je početka obiteljska tvrtka, te svoje proizvode izvozi u 80 zemalja svijeta.



VREDESTEIN je nizozemska tvrtka za proizvodnju guma za automobile, gospodarska vozila, traktore i bicikle. Uglavnom je poznat po gumama visokih performansi na optimalnoj cjenovnoj razini i pripadnosti premium klasi kvalitete.



MICHELIN, jedan od najvećih proizvođača premium guma svih tipova guma na svijetu, nositelj je naprednih tehnoloških inovacija. S više od 80 tvornica diljem svijeta pokriva više od 20 posto svjetskog i 40 posto europskog tržišta guma. Pored bogatog putničkog programa, Michelin pomaže poljoprivrednicima s inovativnom tehnologijom niskotlačnih guma koja pridonosi optimizaciji performansi, trenju i trošenju guma na poljoprivrednim strojevima.



CONTINENTAL je danas jedan od pet najvećih svjetskih proizvođača guma. Osim putničkih guma, proizvodi gume za kamione, autobuse, građevinske strojeve, bicikle, motocikle te gume za poljoprivredna vozila. Posebno su poznati po izuzetnoj tehnologiji prijenosa težine guma, pouzdanosti u svim vremenskim uvjetima i učinkovitosti u odnosu na cijenu. Continental gume za poljoprivredna vozila imaju posebnu VF tehnologiju, a takve gume su osjetljivije na promjene u tlu ispod stroja, sigurnije i nose 40% veću težinu od običnih poljoprivrednih guma. Gume Continental odlikuju se šarom za bolje prianjanje uz podlogu, N.flex tehnologijom koja apsorbira udarce, unutarnjim šupljim materijalom održava oblik i čvrstoću gume, a imaju i poseban oklop koji ove gume dodatno učvršćuje.



TRELLEBORG

TRELLEBORG WHEEL SYSTEMS je globalna tvrtka švedskog podrijetla, danas dio Yokohama grupe, koja se sastoji od tri tržišna segmenta, odnosno guma i kompletnih kotača za traktore i druga vozila za poljoprivredu i šumarstvo, vozila za rukovanje materijalom uključujući viličare i građevinska vozila te motocikle.



CULTOR je dio Trelleborg programa koji obuhvaća ponudu vrhunskih radijalnih guma za poljoprivredu i terensku vožnju za traktore i druga poljoprivredna vozila. Kupci također mogu birati između široke ponude guma za zemljane radove, industrijske, višenamjenske i kompaktne utovarivače. Brend pripada srednjem cjenovnom rangu.



MITAS je dio Trelleborg programa i jedan od vodećih europskih brendova guma za poljoprivredne strojeve, građevinska vozila, opremu za rukovanje materijalima, motocikle i druge specijalne segmente. Mitas gume razvijene su s naglaskom na maksimalnu zaštitu od zemlje, dovoljno prianjanje, nisku potrošnju goriva, visoku udobnost korisnika i sposobnost samočišćenja. Brend pripada srednjem cjenovnom rangu.



TRELLEBORG direktno ima jedan od najvećih asortimana u svijetu za lake strojeve, agroindustriju, poljoprivredu i hortikulturu. Riječ je o gumama vrhunske kvalitete koje pripadaju premium klasi kvalitete i cijene.



Tokić
26. kolovoza · 🌐
Pošaljite nam sliku i kilometre svog ljubimca! 🚗
Ovaj vikend slavimo naše maratonce i tražimo auto s najviše kilometara! Da vidimo koliko prelaze Alfe i Volkswagene, a koliko Merce, ili Volvo i Audi, pa i svi drugi? Znamo da na našim cestama ima sjajnih maratonaca - da li ih želite prikazati? Inače, smatra se, kako su uz pravilno održavanje automobili dimenzionirani bez većih zahvata mogli preći 200.000 do 500.000 kilometara ovisi i o godinama upotrebe. Ali i o vama. Prikazi više

TKO IMA VIŠE?

Kilometraž (km)	Automobil
968.145	BMW E60
832.525	Audi A6 2,5 TDI
825.058	Fiat
824.322	Škoda Fabia SDI
817.497	VW Passat 2,0 TDI
803.123	VW Passat
800.220	Audi 80 2,5 R5 TDI
796.815	Audi
774.794	BMW E60 2,5
765.353	Citroen C5
665.149	Audi A6
651.760	Renault Laguna 2.0 RXE
614.290	Audi
596.666	Alfa Romeo 156
593.739	Audi 80 1,9 TDI
592.037	VW polo 1,9 SDI
590.155	VW Golf II
588.999	Ford Focus 1,6 TDCI
581.205	VE Golf GTI LPG
566.724	Audi
550.606	Fiat marea 1,9 JTD
545.071	Audi A4
536.653	VW Caravelle
526.238	VW 2,0 TDI
513.000	Audi
508.384	VW Golf 4 1,9 SDI
500.000	VW Golf 7



Spomenici hrva

Nepisano pravilo kaže kako su vozila dimenzionirana da uz redovito održavanje bez većih intervencija prevale oko 250.000 kilometara. Međutim, kada smo na Tokić Facebooku sa 60.000 pratitelja pozvali vozače s vozilima koja su prešla velike kilometraže da nam pošalju slike svojih putomjera, dobili smo nekoliko stotina fotografija koje svjedoče da automobili mogu i puno više te da 500.000 prevaljenih kilometara nije nikakva rijetkost. Otkrili smo hrvatske maratonce!

Kada kupujete rabljeni auto bilo bi lijepo da je prešao manje od 100.000 kilometara ili da mu je barem napravljen veliki servis, da mu EGR ventil radi dobro ili da DPF-filtar nije isključen i da turbo ne slini... Međutim, kada smo na našem Facebook profilu pozvali vozače da nam pošalju slike svojih maratonaca, postalo je jasno kako na hrvatskim cestama značajan broj vozača jako dobro zna kako svog ljubimca dugo održati na životu. Što drugo reći kada vidite sliku Fiat Maree s 550.000 kilometara ili Citroëna C5 sa 765.000 kilometara. Možemo samo zaključiti da su

pred nama „spomenici hrvatske mobilnosti“ na čijem je putu i Tokić, uvjereni smo, ugrađen u tu njihovu nezaustavljivost.

Što je kvaliteta auta?

Gledajući slike ispravno se pitati kako to da neki automobili mogu napraviti 10 krugova oko našeg planeta (1 krug = cca 40.000 kilometara), pa onda nastaviti s vožnjom, dok drugi imaju problema već nakon ili čak tijekom prva dva kruga, odnosno prije 100.000 kilometara. Za početak je možda najbolje citirati našeg Hrvoja Ivančevića, voditelja upravljanja kontrolom kvalitete: „Pojam kvalitete je puno širi od



tske mobilnosti

same kvalitete konkretnog vozila pa podrazumijeva dostupnost dijelova i širinu mreže, ali i edukaciju te iskustvo servisera. Svi auti imaju potrebu češćeg ili rjeđeg periodičnog održavanja, ali ako korisniku nije sve 'nadohvat ruke' ili ako problem nije riješen odmah, to onda ne može biti kvaliteta - niti usluge, niti proizvođa. Vlasnik neće htjeti s takvim autom ući u rješavanje manjih ili većih kvarova pa napraviti 500.000 kilometara. Na koncu, ako auto ima uhodane dobavljače i uhodane proizvodne procese, tek onda može imati i dobru mrežu i uslugu." Kvalitetu automobila ne definira

smo škripanje plastika ili trajnost izvedbe, već ona proizlazi iz uhodanih procesa proizvođača i dobrog odnosa proizvođača vozila s dobavljačima dijelova. Uostalom, danas je sve manje tvornica automobila, već su to „sastavljaonice“ ili „assembly line“ pogoni u koje direktno s kamiona stižu dijelovi koji se ubacuju na proizvodnu liniju. Tamo roboti ili radnici lagano „šeću“ (nekad doslovno) uz auto i postavljaju dijelove na vozilo u pokretu. Može se reći da proizvođači automobila proizvode tek oko 30 posto vozila, a sve drugo stiže iz tvornica razasutih svijetom. Iz te perspektive,

legitimno se pitati kakva će biti „berba“ automobila proizvedenih od 2020. do 2022. s obzirom na pauze, promjene i probleme s isporukama dijelova u tvornice. S obzirom na to da svi proizvođači imaju visok standard kvalitete, vjerujemo da bi sve trebalo biti kao i do sada.

Tko je kriv?

Neki automobili, ali tu se ne može generalizirati i misliti na sve izvedbe pojedinog modela, zaista spremniji na maratonske vožnje od drugih. Međutim, pored same kvalitete, na to utječe organiziranost servisa,

Ne žive svi u prosjeku!

Prema podacima o domaćem voznom parku Centra za vozila Hrvatske prosjek registriranih osobnih vozila u Hrvatskoj iznosi **13,04 godine**, a prosječno godišnje prevaljuju **11.016 kilometara**. Međutim, statistika je zeznuta stvar, a upravo njene devijacije, kao fotografije putomjera, otkrivaju kako stvarnost može izgledati.

Za kilometražu je u startu odgovoran proizvođač, a potom vozač u spregu sa servisom i odabranim dijelovima. Međutim, postoje i okolnosti kao što su spomenuta cestovna infrastruktura, a svakako i geografski te klimatski uvjeti. U hladnijim krajevima će slane ceste oštetiti podvozje, dok će uz more slani zrak potaknuti koroziju, puno prašine će gušiti motor, a neravne ceste oštetiti će ovjese, nosače motora, a zbog loše ceste mogu se kvariti i mjenjači. Tu je i kvaliteta goriva, a na koncu dolazimo i do potrošnih materijala i dijelova na autu koji su, koliko god kvalitetni bili, uvijek podložni trošenju.

Velike statistike, kao što je recimo ADAC-ova koja se ogleda na 10 milijuna pregledanih vozila, u posljednjoj godini govore kako

Promišljajući sve to, svim vlasnicima modela s fotografijama zaista moramo odati počast i prepoznati koliko se može izvući iz vozila ako mu se pristupi partnerski i „bolesti“ otkrivaju na vrijeme. Sigurni smo, bilo je i onih među njima koji su imali i neke transplantacije vitalnih dijelova, ali važno je da voze i dalje. Kvalitetno i sigurno!

Tretman za dugi vijek

Njega karoserije, njenog laka i gumenih dijelova vidljiva je i nakon godina korištenja. Ukoliko parkirate blizu tramvajskih naponskih vodova vaš bi lak mogao stradati, isto kao i ispod nekog drveća ili drugih agresivnih supstanci u zraku kojih niste svjesni. Svi znamo, i ptičji izmet, pogotovo vranin, probit će lak i ostaviti trajna oštećenja. Svakako je tu i dinamika izmjene ulja, jer dok neki proizvođači optimalnim navode i interval od 2 godine ili 30 tisuća kilometara, napisano je pravilo da dobro ulje ne može ništa loše napraviti. Rijetki čitaju servisne knjižice u kojima piše da uslijed otežanog korištenja vozila ulje treba mijenjati češće. Otežano korištenje je svakako širok pojam, ali to može biti i sportska vožnja zbog koje recimo na Nissanu 350Z ulje treba mijenjati na svakih 5000 km. Kao i kod brojnih drugih sportskih vozila. Mijenjajte ga najmanje jednom godišnje i gledajte kakvo je na izlazu te iznosi li sa sobom neka oštećenja, špenu...

Nekad je vrijedilo uvriježeno mišljenje kako svaki hladni start ošteti motor kao 1000 km vožnje... Danas ta tvrdnja više ne stoji, pa motore već neko vrijeme nije potrebno zagrijavati prije početka vožnje. Ipak, nipošto nije dobro iz hladnog starta odmah krenuti u maksimalno opterećenje (puni gas). Hladno motorno ulje nema potpuna svojstva podmazivanja kao optimalno zagrijano, a i samo zagrijavanje motornih dijelova treba prolaziti optimalno, kako ne bi došlo do zamora materijala. Zato neki auti rade bolje od drugih i nakon desetljeća korištenja.

Moderniji sustavi puno lakše podnose držanje noge na pedali spojkve/kvačila, ali to ne pomaže motoru. Ni na semaforu, niti u vožnji, kada kod nekih motora laganim dodirivanjem papučice direktno trošite spojku. Kod automatskih mjenjača na kojima je prirodno stisnuti kočnicu na semaforu, također je bolje prebaciti u položaj „N“. Isto tako, mnogi iz straha tijekom vožnje prečesto dodiruju kočnicu, ne usporavajući, što nimalo ne pomaže kočnicama, a niti ostatku ovjesa. To su u samo neke od nesvjesnih radnji kojima vozači umaraju svoja vozila, pa se s vozilom svakako treba upoznati i optimalno koristiti. Bez obzira je li Golf "dvojka" ili neki moderni električni auto – pažljivim korištenjem će trajati duže.



SJAJNA IZVEDBA



ATE Ceramic kočione pločice nude savršenu ravnotežu sigurnosti i izdržljivosti. Dizajnirane su za nisku potrošnju, što znači da stvaraju manje prašine i održavaju vaše naplatke sjajnim kao nove – razlika koju vidite!

www.ate-brakes.com



Brakethrough Technology



Sve su zimske gume jednake.
Sve dok ceste ne zabijeli snijeg.

Continental WinterContact™ TS 870 i TS 870 P.

12 poslovnica za kvalitetu i kontinuitet

Ukupno 12 poslovnica strateški raspoređenih Slavonijom, Baranjom i Srijemom, uz lokalne HUB-logističke centre, u svim većim gradovima i uz autocestu, kompletnim asortimanom za osobna, poljoprivredna i gospodarska vozila osigurava mobilnost i stvara novu poslovnu polugu za čitav istok između Drave, Save i Dunava. Uz novu prisutnost Tokića, uslužnost i količinu asortimana, istok Hrvatske je spreman za novi zamah i uspješne sezone

• AUTODIJELOVI • POLJOPRIVREDNI PROGRAM • GOSPODARSKI PROGRAM • DODATNA OPREMA • ALATI I SPECIJALNA OPREMA
• INDUSTRIJSKI PROGRAM • NAUTIKA • MOTO PROGRAM • GUME ZA SVA VOZILA



Đakovo



Osijek



Slavonski Brod



Valpovo



Vinkovci



Vukovar

12
poslovnica

ĐAKOVO

**SLAVONSKI
BROD**

Slavonija, Bar

**300.000
artikala**

VALPOVO

40.000
različitih dijelova
odmah dostupno

VUKOVAR



anija i Srijem 300
 30 vozila
 100 djelatnika



VINKOVCI
 Radno vrijeme:
 PONEĐJELJAK - PETAK
 7:00 - 20:00
 SUBOTA
 8:00 - 15:00



Prodajemo očima kupca!

Miro Begović, direktor maloprodaje za regiju Istok

Ideja otvaranja šest poslovnica u šest različitih gradova početkom ove godine prihvaćena je kao veliki izazov, ali i kao veliki znak razvoja u području Hrvatske koji je to zaslužio. Uz Tokićevu poslovnicu u Slavonskom Brodu i 12 zaposlenika, prvi dan proljeća označio je početak novog razvoja istočne regije kroz nove i obnovljene poslovnice u Županji, Vinkovcima, Osijeku, Vukovaru i Valpovu, a u međuvremenu je otvorena i poslovnica u Đakovu, koja je ujedno i logistički HUB za sve poslovnice Slavonije, Baranje i Srijema. Ponosni smo na svaku poslovnicu, a posebno na lokaciju u Đakovu koja raspolaže s preko 40 tisuća artikala i gdje je implementiran novi sustav upravljanja skladištem. Ipak, više nego na poslovnice, ponosni smo na naše ljude, čiji je broj narastao na 60, a uz partner poslovnice prelazi i 100. Jer osim Tokićevih poslovnica, naši partneri "Tokić autodijelovi" i Barišić autodijelove po Tokić standardima donose u

Novu Gradišku, ali i Požegu, Našice, Slatinu i Viroviticu. Veliki iskorak u regiji Istok potvrdio je i golemu kolegijalnost i vrijednost kolega u Tokiću iz drugih regija, koji su odradili sjajan posao te svojim znanjem i iskustvom pomogli u implementaciji sustava te obuci novih kolega. U takvim situacijama naizgled nemoguće postaje moguće, a upravo to novim kolegama u poslovnicama na istoku Hrvatske daje primjer i motivaciju za vrhunsku uslugu. Nikad snažniji Tokić na istoku Hrvatske nastupa kao partner svim kupcima na putu do što bolje usluge servisa i sigurne mobilnosti. Bez obzira je li riječ o automobilu, kamionu ili traktoru, ili pak potrebnom alatu, u Tokić poslovnicama vas očekuju najbolje educirani djelatnici i širina asortimana. Kroz dostave i brzinu usluge, Tokić je tu da osigura kvalitetu i kontinuitet razvoja poslovanja Slavonije, Baranje i Srijema. #

Novi zamah, entuzijazam i napredak

Petar Šojić, područni voditelj

Širenjem i osnaživanjem prisutnosti na istoku, Tokić Grupa nastavlja provoditi strategiju u kojoj je cilj ostvariti misiju i viziju tvrtke, što uključuje konstantne inovacije i razvoj, lansiranje novih proizvoda na tržište, zapošljavanje novih ljudi, jačanje pozicije na postojećim tržištima i kontinuirano širenje poslovanja. Kada se takva inicijativa na terenu pretoči na nove zaposlenike i nove poslovnice po najvišim europskim standardima, od kojih neke podsjećaju na salone automobila, zadovoljstvo zaposlenika i kupaca dolazi prirodno. Zadovoljni smo što osjećamo entuzijazam i novi zamah koji prepoznaju i kupci, ali i što konstantno pronalazimo način

kako dodano unaprijediti uslugu. Istok Hrvatske je sada dobio sve što je potrebno za maksimalni razvoj poslovanja i ostvarenje naših ciljeva, a to je u prvom redu zadovoljan kupac s ispunjenim očekivanjima. Uz preko 30 dostavnih vozila, koji na određenim lokacijama odraduju i 5 dnevnih dostava, mreža poslovnica Tokića i partnera dnevno po hrvatskoj žitnici realizira preko 120 izlazaka na teren. Obilazeći sve kupce na redovnim i izvanrednim linijama u istom danu, u svega nekoliko sati, a ponekad i minuta, raspoloživ je asortiman od preko 40.000 različitih dijelova. Sve ostalo, za naše kolege i kupce, postaje raspoloživo drugi dan nakon noćnih dostava iz centralnog skladišta u Sesvetama. #



Slavonija, Baranja i Srijem – maksimalna podrška

Radno vrijeme je radnim danom **od 7 do 20 sati**, te subotom **od 8 do 15 sati**. Svaki privatni kupac raspoloživost robe može doznati jednostavnim pozivom na besplatni **telefon 0800 5775** ili porukom na **WhatsApp 091 123 5775**, gdje je na raspolaganju za sve upite pozivni centar Tokića.

OE OES SUPPLIER



ORIGINALNA KVALITETA ZA AFTERMARKET



LPR S.R.L.

S.S. 10 - Loc. Cattagnina
29010 S. Nicolò - Piacenza



Tel: +39.0523.780511
Fax: +39.0523.782526
e-mail: lpr.info@lpr.it
Web stranica: www.lpr.it

A LONG EXPERIENCE FOR A SHORT BRAKING.

LPR
&
ODRŽIVOST

5,5 MW SNAGE FOTONAPONSKOG SUSTAVA | 72.080 TONA MANJE CO2 EMISIJA
UŠTEĐENO 164.893 BARELA EKIVALENTA ULJA | 18.290 STABALA SPAŠENO
SKENIRAJ I POGLEDAJ VIDEO





Vozilo je osobno

Smjer razvoja dijagnostike vozila otkriva i smjer razvoja autoindustrije, pa samim time povlači i poglavlja novih regulativa, sigurnosti i povezanosti s proizvođačima

Ako se možete bežično spojiti na vlastiti automobil, onda se spojiti može i netko drugi, a isto vrijedi i za sve popratne usluge vezane uz vozilo (ažuriranja, servis...). Zato se svako vozilo tretira kao računalo, a proizvođači štite centralnu jedinicu vozila tako da je moguće vidjeti tko je i s čime pristupao vozilu i povezivao se. S tim je ciljem

2017. godine donesena i Europska regulativa o zaštiti vozila od hakiranja, vezana na zaštitu osobnih podataka, a koju je sastavila UNECE radna grupa Svjetskog foruma za usklađivanje regulative za motorna vozila. Razloga za takvu inicijativu svakako ima, pogotovo ako uzmemo u obzir, prema izvješću Upstreama - platforme za kibernetičku sigurnost

povezanih vozila, kako je od 2018. do 2021. učestalost kibernetičkih napada na automobile porasla za 225 posto.

Regulativa počinje 2024.

Sve veći broj hakera i kibernetičkog kriminala nije tema o kojoj se samo priča, pa će najkasnije u srpnju 2024. postati važeća nova pravila za sva novoproducirana vozila. Ona će podrazumijevati zaštitu SGW-sustavom (Security Gateway) koji će se morati otključati dijagnostikom, a u određenim slučajevima i uz dozvolu samog proizvođača vozila. I to je nešto što kroz koncept SDA (sigurnosni

Što donosi Europska regulativa o zaštiti vozila od hakiranja?

Situacija na području dijagnostike još nije u potpunosti usklađena, ali su postavljeni smjerovi razvoja i implementacije novih sustava. U ovom trenutku, najdalje je stigao Bosch kroz program dijagnostike ESI 2.0 s kojim se serviseri direktno mogu spojiti na vozila većine proizvođača te otključati Security Gateway SGW

- Nezavisni mehaničari unaprijed se prijavljuju na servisne stranice proizvođača s ciljem dobivanja dozvole
- Određene dijagnostičke funkcije dodatno se naplaćuju od strane proizvođača
- Prijavom i registracijom na stranicu proizvođača servis samostalno pristupa i ispunjavanju elektronskih servisnih knjižica vozila (BMW)
- Prijavom i registracijom na stranicu proizvođača servis pristupa on-line kodiranju te osvježavanju i nadopunjavanju softwera





računalo?



dijagnostički pristup) već koristi FCA-konzern (Fiat-Chrysler automobili) integrirano u neke svoje modele, a prisutno je i u VW-u, BMW-u, Mercedesu, Fordu, Renaultu i PSA-modelima.

Što je „zaključano“, a što ne?

Nemogućnost spajanja na neke uobičajene dijagnostičke funkcije bez ovlaštenog pristupa odrazit će se i na dostupnost usluge, ali i kvalitetu samog servisa, pa samim time i na tržište rada mehaničara dijagnostičara. Zaštićene funkcije uglavnom će pokrivati aktivnu dijagnostiku poput prilagodbi i brisanja grešaka, kalibracije sustava asistencije vozaču i poništavanje servisnog intervala. Dostupne će ostati pasivne dijagnostičke funkcije kao što su identifikacija vozila, skeniranje kodova

grešaka i stvarne vrijednosti. Proizvođači će s vremenom dodatno razvijati sustav kontrole spajanja putem OBD-komunikacijskog porta na vozila, ali zaštite već sada postoje. Zaštite u određenim slučajevima obuhvaćaju neke tehničke preduvjete koji se navode ili pak uvjete plaćanja. U nekim slučajevima, kako bi se spojili na OBD vozila, autoservis se mora registrirati i prethodno platiti određen iznos proizvođaču vozila putem OEM-portala. Kada ne bi bilo globalne konsolidacije i usklađivanja, koliko bi samo postojalo različitih portala i registracija te plaćanja za deblokiranje pristupa. Zato, inicijativa Europske komisije svakako je dobrodošla jer unificirani pristup dijagnostikama različitih proizvođača skraćuje vrijeme, povećava učinkovitost i kreira konkurentnost. #



Protokoli dijagnostike s kojima se susreće servisna radionica

Danas su dijagnostike toliko napredovale da je komunikacija intuitivna, a informacije lako čitljive, bez obzira spaja li se putem osobnog računala ili modula s integriranim zaslonom. Međutim, kako bi se te informacije prenosile vozilu i proizvođaču, ovisno o uređaju s kojim se vrši dijagnostika, koriste se različiti protokoli kojima dijagnostika komunicira s centralnom jedinicom vozila. Kada je riječ o novijim vozilima, pogotovo proizvedenim nakon 2017. godine, najčešće je riječ o komunikacijskim protokolima PassThru, DoIP, Fast Can (CAN FD) koji se nadovezuju na starije protokole OBD-II, Can-Bus, KWP2000...

PassThru

Upotrebom PassThru protokola radionica će dobiti mogućnost izrade elektroničke knjižice o servisima, proučavanja komponenti te kodiranja ključeva. Korištenje portala proizvođača osigurano je komunikacijskim modulima novijih generacija koji koriste PassThru protokol u skladu s normom SAE J2534. Tako i neovisne radionice dolaze do izvornih informacija proizvođača, a serviseri su o svemu redovito informirani na samim stranicama.

DoIP- diagnostic over internet protocol

Protokol dijagnosticiranja ECU-jedinice putem interneta olakšava korištenje dijagnostičkih uređaja dostupnih putem UDS-a, preko TCP/IP-a i putem Ethernet a kao spajanja računala u lokalnu mrežu LAN. U usporedbi s konvencionalnom dijagnostikom temeljenom na CAN-u, DoIP omogućuje mnogo veće brzine prijenosa podataka uz nisku cijenu hardvera. To čini DoIP zanimljivim za današnje proizvođače automobila.

CAN FD

Dijagnostički komunikacijski protokol pokrenut od strane GM-a, Jaguara, Land Rovera, sve prisutniji nakon 2020. godine. CAN FD (Controller Area Network Flexible Data-Rate) poseban je po tome što omogućuje i do 200 puta brži prijenos podataka između dijagnostičkog uređaja i vozila. CAN FD protokol je kompatibilan s CAN-komunikacijom, ali nije i obrnuto.

Nije to kupi - nosi...

Uz kompletnu ponudu dijagnostičkih uređaja za sve kupce, Tokić kroz eksperte u Tokić edukacijskom centru osigurava i tehničku podršku te asistenciju tijekom kupnje i daljnjeg funkcioniranja uređaja



Ne treba posebno isticati kako servisi danas ne mogu funkcionirati bez dijagnostičke opreme, baš kao što ta oprema mora biti povezana s proizvođačima vozilima. Upravo zato, sastavni dio ponude u svakoj Tokić poslovnici je i lepeza dijagnostičkih uređaja pokrivena popularnim brendovima - Bosch, Texa i Launch.

Širina ponude pokriva kompletne programe osobnih i kombi vozila, teretnog programa, agro-programa (OHV), pa i nautičkog te moto-programa. Kupcima je na raspolaganju i dodatna oprema u vidu servisnih kablova i adaptera, napajanja te dodatnog softvera.

„Mi“ ćemo ju upaliti, instalirati i ažurirati...

Pored vrhunske opreme i najjačih softvera, prava

vrijednost kupnje dijagnostike u Tokić poslovnici manifestira se uslugom Tehničke podrške. Uz eksperte iz Tokića koji konstantno prate trendove i komuniciraju

s proizvođačima opreme, kupac će uvijek biti precizno informiran i vođen kroz kupnju prema najboljem izboru za njega. Pritom, budući da profesionalnu legalnu dijagnostiku fizička osoba sama niti ne može pokrenuti, Tehnička podrška za dijagnostiku u Tokiću prije isporuke otključava dijagnostiku te ju personalizirano oprema ažuriranim programima za kupca. Naravno, potrebno

je istaknuti kako dijagnostike nisu uređaji koji se s polica Tokić poslovnica sele direktno u servis, već se uvijek u suradnji s kupcem za rad pripremaju u Tokić



TEHNIČKA PODRŠKA ZA DIJAGNOSTIKU UKLJUČUJE

- prodajnog savjetnika i asistenciju pri izboru uređaja
- obveznu aktivaciju softvera i ažuriranje uređaja prije početka rada zbog personalizacije i ostvarenja jamstvenih uvjeta
- tehničku podršku u daljnjem korištenju

edukacijskom centru. Nakon isporuke, odnos s kupcem ne prestaje jer svi korisnici mogu računati na asistenciju Tehničke podrške.

... ako zapne u radu i pomoći

Sustav pokretanja dijagnostike nije jednostavan koliko se može činiti jer je na ime kupca potrebno otvoriti račun kod proizvođača ili zastupnika dijagnostike. Po tom računu treba otvoriti licencu i instalirati softver na osobno računalo, pa tek onda učitati firmware u sam modem (kutiju koju načelno nazivamo dijagnostičkim uređajem). U sklopu edukacijskog centra, osim Tehničke podrške za dijagnostiku, osigurane su i edukacije te redoviti seminari za napredno korištenje svih dijagnostičkih uređaja, rad s osciloskopom te sve ono što pravog dijagnostičara čini ključnim dijelom svakog servisa. #

Naš je cilj pomoći svakom kupcu dijagnostičke opreme u Tokiću kako bi kupljeni uređaj iskoristio u maksimalnom opsegu jer tako indirektno želimo doprinijeti kvaliteti usluge u njegovom servisu, pa i sigurnosti u prometu

Damir Filipan ing., tehnička podrška za dijagnostiku

Tehnička podrška za dijagnostiku Tokić

Kontakt 385 91 2033 111; dijagnostika@tokic.hr

Seminar

<https://www.tokic.hr/elektrika-dijagnostika/>

Put je pun izazova

EXIDE[®]

Nudimo vam energiju da se suočite s njima



Stvaranje budućnosti – na EXIDE način:



Inovativnost



Pouzdanost



Održivost



Kvalitetna izvedba

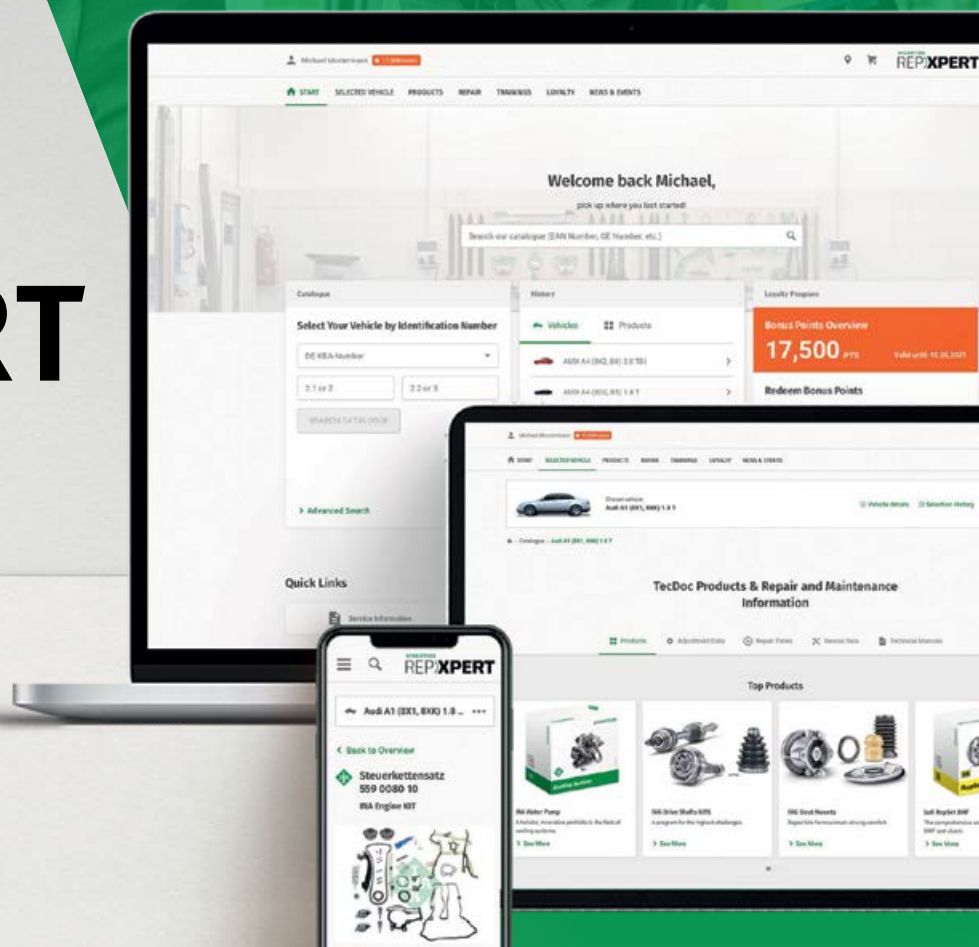


**ENERGIZING
A NEW
WORLD**

EXIDE[®]
TECHNOLOGIES

exidegroup.com/it/it

THE NEW REXP



REXP

 na hrvatskom
od rujna 2022.

REXP

 je Schaeffler Automotive Aftermarket robna marka u sklopu koje se pružaju raznovrsne usluge podrške namijenjene neovisnim i specijaliziranim servisnim radionicama. REXP

www.rexpert.hr

SCHAEFFLER
REXP

UNAPRIJEDITE VAŠE USLUGE



LuK RepSet DMF

Najbolji odabir.

Sve-u-jednom, kompletno rješenje
za zamjenu spojke i zamašnjaka.



LuK RepSet Pro

Odabir stručnjaka.

Kompletno rješenje za popravke
hidraulički upravljanih spojki.



LuK RepSet

Pouzdan izbor.

Rješenja za popravke
gotovo svih modela i tipova
automobila.

Ušteda vremena - povećanje učinkovitosti

Potražite LuK RepSet proizvode i iskoristite optimalnu usklađenost svih sastavnih dijelova iz samo jednog pakiranja. Sva LuK RepSet rješenja precizno se prilagođavaju potrebama pojedinih modela i tipova vozila. Time se postiže učinkovitost i osigurava jednostavnost popravaka. Ujedno, eliminira se gubitak vremena na traženje pojedinačnih rezervnih dijelova. Profitirajte temeljem besprijekorne funkcionalnosti i visoke pouzdanosti naših komponenata. Nemojte čekati. Potražite LuK RepSet rješenja.

www.aftermarket.schaeffler.hr

SCHAEFFLER

Briga zimi, ušteda ljeti

Iako je očigledan način na koji zima i zimski uvjeti utječu na vožnju i vozilo, većina vozača minimalno prilagođava svoje navike i pristup vozilu, eventualno izborom zimskih guma i tekućina otpornijih na smrzavanje. No briga zimi znači uštedu ljeti



Zvukovi mijenjaju svoje frekvencije, kapacitet u akumulatoru se smanjuje, daleko je veći postotak vlage u zraku, mijenjaju se viskoznost tekućina i elastičnost gumenih dijelova, podmazivanje je lošije, a čak i metalni dijelovi mijenjaju svoje karakteristike... Sa svime time na umu, potpuno je jasno da auto koji vozite zimi nije onaj isti koji vozite ljeti.

Nije samo akumulator kriv

Iako za otežano pokretanje motora svi najprije i najradije okrive akumulator, nije baterija jedini krivac za „neugodnu situaciju“ i nemogućnost starta. Nažalost, to prihvaćamo tek kada kupnjom i ugradnjom novog akumulatora shvatimo da problem nije riješen. Slabo ili

otežano okretanje elektropokretača (slabo verglanje) ne mora imati uzrok isključivo u bateriji. Elektropokretač je najjači potrošač električne energije u vozilu i razlog zašto baterije moraju biti snažne; da bi se klipovi pokrenuli s ciljem paljenja, da bi se stvorila kompresija i dovoljno visoka temperatura za zapaljenje smjese goriva i zraka. I zato, zamislite što sve elektropokretač mora pobijediti da bi motor zavrtio do kojih 250 okretaja/min? Mora pobijediti otpor hladnih dijelova, gustog ulja, niske temperature, te zbog toga, a i drugih opterećenja, kroz godine se troši i sam mehanizam elektropokretača, koji, ako nije ispravan, i sam prekomjerno troši i ubrzava praznjenje akumulatora. Upravo zato, promjena zvuka prilikom „verglanja“ treba vas uputiti ka servisu, kako ne biste nepotrebno trošili skupi akumulator.

Problem može biti i u alternatoru, kao generatoru, koji električnom energijom snabdijeva sva trošila na vozilu, pa i sam akumulator. U slučaju da je u lošem stanju, svjetla vam neće sjati punom jačinom ako ih upalite dok motor nije pokrenut.

Kosti škripe tijekom zime

Svaki granični zvuk, koji je možda tijekom ljeta upijen mekšim gumama i sponama, u

zimskim uvjetima može doći do izražaja. Naročito se to odnosi na zvukove iz podvozja vozila i osovinskog sklopa zbog manje zimske krutosti materijala i mehaničkim otporima u konstrukcijskim elementima. Iako gibljivi i pomični u nekoliko smjerova, svi ti elementi su zapravo u čvrstom spoju i zato svaki „novi“ zvuk upućuje na dotrajalost ili zračnost. Porijeklo zvuka nije lako odrediti jer se obično javlja na nekom jačem opterećenju dijelova ovjesa – prelasku preko neravnine, rupe i slično, a iz unutrašnjosti vozila vozač eventualno može samo locirati smjer iz kojeg zvuk dolazi. Međutim, to je normalno, jer se zvukovi prenose kroz metalnu konstrukciju i teško ih je locirati uvijek na isti način. Zato je potrebno vozilo u radionici podići na dizalicu i napraviti dijagnozu,





Test amortizera i pregled ovjesa obaviti će svaka stanica za tehnički pregled, bez obzira je li vrijeme za redovni tehnički pregled. Upravljački mehanizam također je vezan pomoću kuglastih spona i ako pri okretanju upravljača na mjestu ili u vožnji čujemo bilo kakvo kliktanje ili lupkanje, potrebno je prekontrolirati sponu volana jer u protivnom riskiramo otkazivanje rada upravljača što može imati teške posljedice. Kada je detektiran element koji proizvodi zvuk, vrlo je vjerojatno da su i susjedni elementi napustili svoju optimalnu zonu rada, te da su, možda malo, ali ipak oštećeni. Također, imajte na umu da se dijelovi ovjesa, s lijeve i desne strane, uvijek mijenjaju u paru, uostalom, tako mijenjamo i cipele – ne kupujemo samo desnu kada se lijeva istroši...

Prozori se ne magle slučajno

Borba sa zamagljenim staklima je također indikator problema ili možda samo krivog pristupa, uz iznimku pojedinih vrsta vozila koja su opremljena preslabim kompresorom klima-uređaja, pa s četvero putnika

jednostavno nemaju dovoljan kapacitet „sušenja“ zraka. Do zamagljivanja dolazi zbog velike razlike u temperaturi u kabini i izvan vozila, odnosno zbog kondenzacije vlage na staklima. Vlagu stvaraju naša tijela, disanje, brojne stvari koje se mogu nalaziti u prtljažniku ili ispod sjedala, prelivnici koje je kroz jesen zaštopalo lišće, pa voda ne otječe iz kanala koji se nalaze iza kokpita, dok su i vrata često puna vode. Kako bi se suzbilo magljenje stakala potrebno je osigurati dobar protok zraka u vozilu, a tu na scenu stupa i ventilacija, odnosno klima uređaj koji isušuje zrak tako što se vlaga iz zraka kondenzira na njegovom isparivaču i curi pod vozilom kao kondenzat. U slučaju da problem i dalje traje, treba provjeriti propusnost sustava grijanja koje se izvodi preko protoka zagrijane rashladne tekućine motora kroz grijač u kabini vozila smješten ispod instrument ploče. Ako pritom primjećujemo gubitak ili pad razine rashladne tekućine motora, vjerojatno je grijač u kabini postao porozan i propušta tekućinu za hlađenje i tada ventilator stalno ispuhuje tu vlažnu isparenu tekućinu na stakla. Kao savjet, kupnja rabljenog auta kojem se prozori magle, može predstavljati veliki trošak, jer kod nekih modela problem se može riješiti samo ako se skida cijeli kokpit, a to je nešto što povlači puno radnih sati. #

prvo optičkim pregledom, a zatim i izazivanjem opterećenja gibanjem pojedinih dijelova. Kuglasti spojevi vilica s rukavcem kotača, kao i spojevi balans poluga, posebno su osjetljivi na udarce i pojave zračnosti, odnosno zazora u njima, što se odmah manifestira lupkanjem. Kako oni moraju biti gibljivi u svim smjerovima, kuglasti zglobovi trajno je tvornički podmazani i zaštićeni gumenim pokrovom. Oštećenje tog pokrova, čak i prije pojave zvukova, znak je za zamjenu jer su u unutrašnjosti tada već prodrli vlaga i sol s ceste te najvjerojatnije oštetili zglobove. Amortizeri koji više nemaju snagu apsorpcije udarca ili se na njima prepoznaju tragovi masnoće od propuštanja, te ako su pritom stradali i njihovi gumeni oslonci, također će stvarati zvukove.



Poznate preporuke i obvezne točke zimske kontrole

- ❖ Provjera rashladne tekućine otporne na zamrzavanje
- ❖ Provjera staklopera koji treba biti otporan na smrzavanje
- ❖ Čišćenje filtra goriva od vode koja bi se mogla zaleđiti
- ❖ Obračanje pažnje na lakoću pokretanja motora
- ❖ Zaštita kablova s ciljem proboja vlage
- ❖ Kontrola akumulatora koji bi trebao imati više od 12,2V
- ❖ Akumulator sa samo 11,9 V je gotovo prazan
- ❖ Kontrola svjećica na starijim benzincima
- ❖ Premazivanje gumenih brtvi sredstvom
- ❖ Tlak u zimskim gumama pomaže trakciju koja je zimi često granična
- ❖ Zimi je bolje voziti s punim tankom goriva
- ❖ Metlice brisača će biti u pogonu često, pa je dobro da su ispravne



Čvrsto i novo

Kompleti klinastih rebrastih remena za blagahibridna vozila



Starteri-generatori s remenskim prijenosnom (RSG), kao što je 48 V Eco Drive sustav tvrtke Continental, štede do 15% goriva i s time u skladu i emisije CO₂ u mnogim modernim motorima s hibridnim pogonom. Kako bi se te prednosti sačuvala i

nakon zamjene remena, potrebni su posebni remeni koji mogu izdržati posebne izazove u hibridnim pogonima. Stoga širimo naš asortiman u ovom području i sada praktički pokrivamo sve relevantne primjene u vozilima na europskom tržištu. Novost su, primjerice, kompleti klinastih rebrastih remena s oznakom proizvođača „EXTRA“ za blaga hibridna vozila. Osim klinastih rebrastih remena, također postoje Omega zatezne remenice tipične za takve pogone. Mehaničari tako imaju sve što im je potrebno pri ruci – za siguran i učinkovit popravak na hibridnim vozilima s RSG-om, a kompletan program s korisnim dodatnim informacijama mogu pronaći u Centru s informacijama o proizvodu (PIC). #



Pomoćni pogon: novi kanalni remeni

Pomoćni pogon sadrži sve, od servo upravljanja preko kompresora klima uređaja do pumpe za vodu i alternatora. Ključan je za udobnost i sigurnost u današnjim vozilima, a mi imamo sve što je radionicama potrebno da bi funkcionirao



Nekad je sve bilo poprilično jednostavno kad je riječ o pomoćnom pogonu: kanalni remen sam se vrtio u krug i trebao je samo održavati rad alternatora ili pumpe za vodu. Međutim, danas je pogon puno zahtjevnija tema. Jedan remen pokreće veći broj komponenti – od alternatora i kompresora klima uređaja do pumpe za vodu i servo upravljača. To se može postići samo upotrebom više remenica za zatezanje i preusmjeravanje kao i iznimno dugotrajnim i čvrstim kanalnim remenima koji se lako savijaju.

Spremni za sve popravke

Imajući to na umu, Continental je proširio svoj asortiman komponenti pomoćnog pogona dodavanjem 18 kompleta i 40 pumpi za vodu. „Ti se proizvodi mogu primijeniti na milijune vozila na europskom tržištu“, kaže Maximilian Pape, rukovoditelj proizvoda za područje Europe, Bliskog istoka i Afrike u grupi Continental Power Transmission Group. „To znači da nudimo cijeli portfelj komponenti pomoćnog pogona i tako radionicama omogućujemo da vješto odrade gotovo sve popravke.“

Osim zamjenskih dijelova, Continental radionicama nudi i sve potrebno za izvođenje pouzdanih radova održavanja i popravaka. Primjer toga su posebni alati koji se nalaze u kutijama za alat dok CONTI Belt Wear Tester (BWT) profesionalnim mehaničarima omogućuje brz i jednostavan način procjene istrošenosti remena. Ovaj je mali alat od ogromne vrijednosti u teškom svakodnevnom životu u radionici. #

TQ

**TOP KVALITETA
IZ POUZDANOG
IZVORA**

Europsko podrijetlo

Prošireni asortiman



TOKIĆ
Sigurnost u pokretu

www.tokic.hr

0800 5775
BESPLATNI INFO TELEFON

WhatsApp
091 123 5775



Elektrifikacija i poslovanje uz zaštitu bez otpora

Uz reference vodećih svjetskih proizvođača električnih vozila, čija se vozila opremaju Mobil mazivima proizvođača ExxonMobil, baš kao i vrhunski proizvođači poljoprivrednih strojeva, Plattner Croatia u Hrvatsku donosi pravu tehnološku evoluciju podmazivanja

Istraživanja otkrivaju kako su vozači električnih vozila najviše zabrinuti za domet i sigurnost. Kako bi im to osigurali, proizvođači originalne opreme kontinuirano pospješuju stupanj učinkovitosti i izdržljivosti samih vozila, ali tu je i inovativni pristup inženjeringu tekućina za ispunjavanje potreba za tekućinama u električnim vozilima sutrašnjice.

Za veći domet električnih vozila uz liniju proizvoda Mobil EV

Ulja i maziva za električna vozila ključni su dio vizije ExxonMobila i Plattner Croatia, kao jedinog ovlaštenog distributera na području Hrvatske, za sigurniju i učinkovitiju tehnološku budućnost. Za ostvarenje takve vizije predstavlja-

na je Mobil EV ponuda za održive performanse koja osigurava veće udaljenosti između punjenja, dulji vijek trajanja vozila i sigurniji rad. Ponuda Mobil EV ispunjava sve veće potrebe za mobilnošću s proizvodima koji sadrže pažljivo odabrane i pomiješane molekule za poboljšanje performansi. Pokrivaju cijeli raspon potreba, od upravljanja toplinom i integriranih tekućina za E-motor, do maziva za reduktore i specijalnih masti.

Od vodećih proizvođača automobila, do svijeta e-motorsporta punog adrenalina, ExxonMobil i Plattner Croatia podržavaju svoje partnere u izvanrednoj učinkovitosti električnih vozila bez gubitka snage, dinamike ili sigurnosti. Iz tog razloga, tijekom razvoja nadolazećih generacija vozila, uljima i mazivima Mobil EV tvornički se opremaju deseci tisuća potpuno električnih vozila, a ExxonMobil se udružio i s Porscheom u Formuli E jer su proizvodi namijenjeni i za cestu i trkačke staze.

Uz ulja i masti za električna vozila, ExxonMobil proizvođačima originalne opreme također nudi polimere i druge materijale dizajnirane za smanjenje mase i učinkovitost sustava kako bi se mogli holistički

baviti dometom, izdržljivošću i sigurnošću električnih vozila.

Učinkovita i sigurna poljoprivreda uz liniju proizvoda Mobil Delvac

Sve izazovniji uvjeti rada pred poljoprivrednike često donose teške izbore. Kvalitetu i visinu prinosa definira, uz vremenske prilike i cijene goriva, i kvaliteta kemijskih sredstava, kao i upotreba različitih brendova maziva.

Upravo je zato ExxonMobil kreirao kompletan paket Mobil maziva s kojima ispunjava ili čak premašuje glavne tehničke zahtjeve proizvođača poljoprivredne opreme. Takav doprinos zaštiti i očuvanju opreme tijekom cijele godine čini poslovanje efikasnijim i unapređuje kvalitetu agrotehničkih mjera te doprinosi ukupnim prinosima.

Više od milijun zadovoljnih korisnika, kako u Hrvatskoj tako i u svijetu, potvrdilo je kako se unotrebom

Mobil Delvac™ maziva produžuje interval zamjene ulja, smanjuje potrošnja goriva, sprječava habanje motora, ali i rizik od nastanka teškog kvara. Sam rezultat u poljoprivredi značajno ovisi o pouzdanosti poljoprivrednih strojeva, pa se izborom Mobil Delvac i Mobil Delvac 1 proizvoda direktno sprječavaju neplanirani zastoji i omogućuje maksimalna učinkovitost.

U prodajnom asortimanu tvrtke Plattner Croatia mogu se pronaći maziva za sve dijelove poljoprivrednih strojeva, uključujući ulja i masti za mjenjače i diferencijale koja sadrže odobrenja renomiranih proizvođača kao što su Massey Ferguson, John Deere i New Holland. Mobil maziva visokih performansi osiguravaju bezbrižan i neometan rad strojeva, bolju efikasnost i produktivnost poslovanja, kao i dodatne uštede u radu. Jednostavno omogućuju prebacivanje fokusa na ono što je važno i na održivost poslovanja. #





OSRAM NIGHT BREAKER® LED¹

Pionirska inovacija koja privlači pažnju–
OSRAM legalna LED zamjenska svjetla za cestu¹

Očaravajuća revolucija u tehnologiji i dizajnu: OSRAM legalna LED zamjenska svjetla za cestu iz NIGHT BREAKER® LED¹ asortimana. Doživite vrhunske performanse najnaprednije tehnologije rasvjete, koja nudi do 230% jače svjetlo² i veći kontrast. Sada možete vidjeti dalje i reagirati brže. Ove zamjenske LED žarulje otporne su na vibracije i energetski učinkovite, te su dizajnirane da traju do 5 puta dulje³. Podignite dizajn vašeg vozila na višu razinu sa ovim novim atraktivnim LED zamjenskim svjetlima.

Insistirajte na OSRAM-u, broj 1 u automobilske rasvjeti.

Svjetlo je OSRAM

OSRAM



www.osram.hr/night-breaker-led





Raznovrsnost s osmijehom

Ne tako daleko od samog centra Dugog Sela, pa i Zagreba, ACC Toše smjestio se na mirnoj lokaciji koju jednom kad posjetite, ostajete vezani, s jedne strane kvalitetom usluge, a s druge pristojnošću i osmijehom

Ideja vlastitog auto servisa rađa se na različite načine, ali je uglavnom riječ o snu iz mladosti dana. Slično bi mogao reći i Tomislav Šego koji je, kada se prisjeća svog poslovnog razvoja, dugo čekao na pravi trenutak. Oduvijek je želio biti mehaničar ili imati servis, no rane odluke iz mladosti i drugi izbori su ga odmicali od te ideje. Ipak, čitavu je karijeru proveo u autoindustriji, u autodijelovima i edukaciji u sklopu Tokića, a vođenje autoservisa stiglo je kao najveća nagrada. U svoju životnu investiciju krenuo je 2017., a baš u vrijeme kada se odlučio na još veći korak dizanja servisa u vlastitom prostoru, počela su

i pandemijska ograničenja. ACC Toše se ipak uspio otrgnuti, probiti led i stvoriti nešto posebno zbog čega mu se svi rado vraćaju. Osim praktičnog i novog prostora tu je predanost poslu uz osmijeh i zadovoljstvo svih djelatnika.

Najraznovrsniji tim

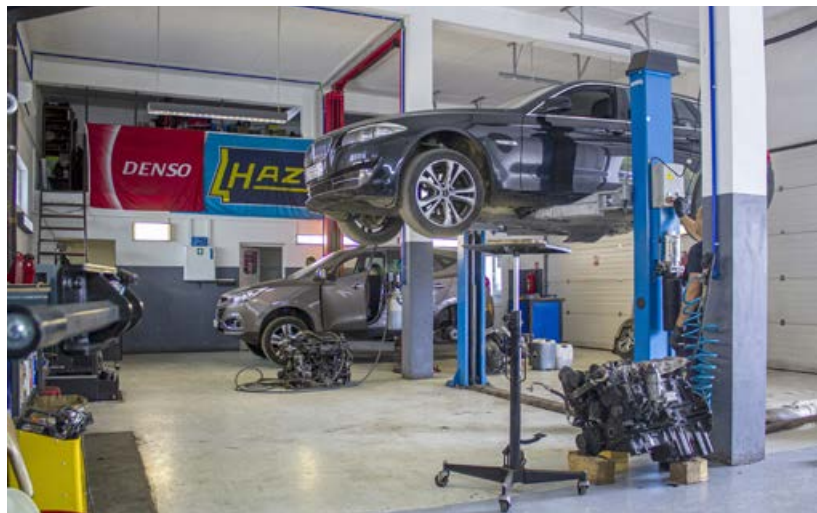
„Naravno, znanje je nešto što se podrazumijeva,“ kaže Tomislav koji u svemu vidi prvo ljudski odnos, pa tek onda uslugu i posao, a da to nisu tek puke riječi shvatit ćete čim zakoračite u prostore novog objekta. „Meni su moji dečki (djelatnici) na prvom mjestu i kod nas vlada načelo da nitko ne smije biti izrabljiv, ni djelatnik, ni stranka, jer dok se svi

dobro osjećaju, posao će funkcionirati najbolje što može,“ govori Tomislav i dodaje: „Mi smo najraznovrsniji tim koji možete zamisliti! Tu radi jedan Zagorac, jedan Hercegovac, Bosanac, Prigorac i jedan Albanac, a fantastično nam je. Dečki nisu različiti samo karakterom, već i iskustvom, te vještinama, pa nema tog zadatka koji ne možemo riješiti.“ Atmosfera koja vlada među ekipom najbolja je potvrda izgovorenog, ali i broj kompleksnih motora i kvarova koje susrećemo po garaži.

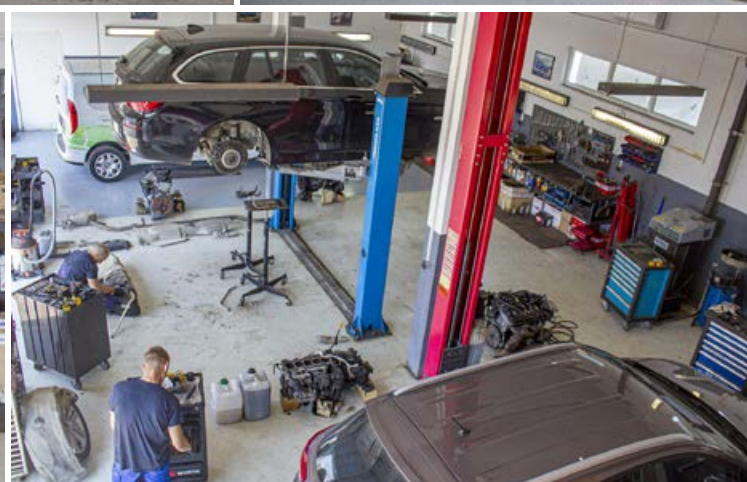
Spremni na sve

Garaža je opremljena s dvije dvostupne i jednom škarastom dizalicom, pa je ACC Toše spreman i





Bogata servisna oprema uključuje cjelovit spektar alata za sve vrste vozila, pa i montirke, te balansirke jer u ACC Toše vas očekuje i usluga hotela za gume



Uz dva mehaničara, Tomislava kao voditelja servisa, tu su i dva limara te jedan mehatroničar, ali i veliki planovi za budućnost



za prihvata komercijalnih vozila mase do 5 tona. Veliko je iskustvo stekao s reparacijama ručnih mjenjača, s popravcima ovjesa, a redoviti su kod njega i servisi DSG-mjenjača te sve vrste intervencija na BMW-ovim 2,0-litrenim dizelima. U ACC Toše rade i pravi entuzijasti koji vole aute te s veseljem ulaze u velike i sportske kompleksne motore različitih brendova. Raznovrsnost podrazumijeva i opremljenost, pa ACC Toše posjeduje kompletan arsenal specijalnih alata i dijagnostičke opreme. „Nema toga zahvata kojem pristupamo bez adekvatnih specijalnih alata, a pored Boschove i Launchove dijagnostike posjedujemo i originalnu opremu za

servis Peugeot, Citroëna i Opela, BMW-ove grupacije, a svakako i VAG-konzerna (Audi, Seat, Škoda, VW). Spremni smo i na DPF-čišćenje, kao i na sve zahvate koji mogu biti potrebni na modernim automobilima,“ navodi Šego.

Transparentno poslovanje

ACC Toše ne ulaže samo u svoj proizvod, već i u iskustvo servisa, pa je u planu postavljanje video nadzora putem kojeg će svaki klijent moći nadgledati rad na svom vozilu putem aplikacije na mobitelu. Svi prisutni u prostoru pored radionice, koji je predviđen za boravak uz kavu dok se čeka servis, zaključili su da će to biti pravi primjer transparentnog poslovanja. #

U hladnoću sa stabilnim naponom

Brzina kao ključ kvalitetne usluge podrazumijeva i vrhunsku opremu servisa, pogotovo tijekom niskih temperatura i zimskih uvjeta, kada najčešći problem u mobilnosti stvaraju dotrajali akumulatori. Zato je tu bogata ponuda vrhunskih servisnih i mobilnih punjača provjerenih brendova kao što su Deca i Hector

STARTER/PUNJAČ AKUMULATORA DECA 363500

Broj artikla: 162503

- ❖ Starter punjač 12/24V
- ❖ Efektivno punjenje 105A
- ❖ Za baterije od 35-800 Ah



STARTER/PUNJAČ AKUMULATORA DECA 353700

Broj artikla: 141034

- ❖ Starter punjač 12/24V
- ❖ Efektivno punjenje 35A
- ❖ Startanje 200-300A
- ❖ Za baterije od 30-400 Ah



PUNJAČ AKUMULATORA DECA 303500

Broj artikla: 197513

- ❖ Punjač akumulatora 12/24V 130W
- ❖ Struja punjenja 6A/9A
- ❖ Za akumatore 15/140Ah
- ❖ Za olovne, WET, AGM, Start Stop akumatore
- ❖ Zaštita od preopterećenja
- ❖ Zaštita zamjena polova
- ❖ Regulacija struje



PUNJAČ AKUMULATORA DECA 303200

Broj artikla: 197509

- ❖ Punjač akumulatora 12V 110W
- ❖ Struja punjenja 6A/9A
- ❖ Za akumatore 15/120Ah
- ❖ Za olovne, WET, AGM, Start Stop akumatore
- ❖ Zaštita od preopterećenja
- ❖ Zaštita zamjena polova



PRIJENOSNI STARTER BOOSTER HECTOR HE-12V

Broj artikla: 296104

- ❖ HECTOR powered by LEMANIA - prijenosni starter booster za osobna vozila 12V
- ❖ Struja pokretanja 2500A
- ❖ Kad se ne koristi duže vrijeme, napunite starter jednom mjesečno



TESTER ZA AKUMULATORE S PRINTEROM HECTOR HE-TEST12-24

Broj artikla: 296106

- ❖ HECTOR powered by LEMANIA - tester akumulatora i analizator električnog sustava.
- ❖ 12V/24V akumulatori za automobile i motore.
- ❖ Potpuno grafičko sučelje, Lcd zaslon, Integrirani pisač.
- ❖ Touchpad sa sensor tehnologijom
- ❖ Memorija ispisa
- ❖ Test alternatora 12V / 24V
- ❖ Prijenos podataka na PC
- ❖ Torbica



PUNJAČ AKUMULATORA

BOSCH 018999901M

Broj artikla: 331526

- ❖ 12V
- ❖ Početni model za slabe automobilske akumulatore (također za tehnologiju EFB) savršen je za jednostavno održavanje akumulatora
- ❖ Postoji samo jedan način rada
- ❖ Zbog toga je punjač akumulatora C1 osobito jednostavan za uporabu
- ❖ Za punjenje potpuno ispraznjenih akumulatora s najmanje 4,5V
- ❖ Zaštita od kratkog spoja, obrnute veze i pregrijavanja
- ❖ Kućište otporno na prašinu/prskanje
- ❖ Priklučci izravno spojeni s kabelom (bez očica)



PUNJAČ AKUMULATORA

BOSCH 018999903M

Broj artikla: 13472

- ❖ 6V - 12V
- ❖ Za automobilske akumulatore (također za tehnologiju AGM ili EFB) kao i za motocikle, mopede i skutere
- ❖ Automatsko otkrivanje vrste akumulatora - olovni, EFB, AGM, mokri ili gel - i potrebnog punjenja
- ❖ Kada je povezan sa vozilom, stalno održava razinu napunjenosti visokom, npr. tijekom zime i time produžuje uporabni vijek akumulatora
- ❖ Zaštita od kratkog spoja obrnute veze i pregrijavanja
- ❖ Kućište otporno na prašinu/prskanje
- ❖ Zimski način rada/način rada AGM
- ❖ Memorijska funkcija



PUNJAČ AKUMULATORA

BOSCH 018999907M

Broj artikla: 13474

- ❖ 12V - 24V
- ❖ Za startne akumulatore (AGM ili EFB) pod velikim opterećenjem koji se koriste u lakim gospodarskim vozilima, kamp-prikolicama i velikim motociklima
- ❖ Impulсно punjenje
- ❖ Funkcija obnavljanja za potpuno ispraznjene akumulatore
- ❖ Zimski način rada
- ❖ Automatsko otkrivanje vrste akumulatora
- ❖ Memorijska funkcija
- ❖ Zaštita od kratkog spoja, obrnute veze i pregrijavanja
- ❖ Kućište otporno na prašinu/prskanje



PUNJAČ AKUMULATORA

DECA 319800

Broj artikla: 141029

- ❖ Deca punjač akumulatora
- ❖ Elektronska kontrola punjenja i očuvanjem punjenja
- ❖ Napon : 6-12-24v,
- ❖ Struja punjenja : 3,5-7,0-15,0 ampera
- ❖ Za GEL, AGM, LIQUID akumulatore



PUNJAČ/TESTER AKUMULATORA

DECA 302500

Broj artikla: 360102

- ❖ 12 V - 14>150 Ah
- ❖ Automatski punjač i tester akumulatora sa programom za očuvanje akumulatora
- ❖ Za automobile, laka komercijalna vozila, motocikle, brodove i radne strojeve
- ❖ Za sve tipove akumulatora WET, AGM, GEL, CALCIUM
- ❖ Tester akumulatora i alternatora
- ❖ Održava akumulator spreman za uporabu kroz impulsno punjenje
- ❖ Zaštita elektronike vozila
- ❖ Punjač automatski uključuje/isključuje punjenje ovisno o naponu akumulatora
- ❖ Zaštita od zamjene polariteta
- ❖ Zaštita od kratkog spoja
- ❖ Prilikom odspajanja akumulatora ne dolazi do gubitka podataka i kodova u kompjutoru automobila



PRIJENOSNI STARTER

DECA 380800

Broj artikla: 271499

- ❖ Starter Fast za brzo pokretanje
- ❖ Zaštita od preopterećenja, zaštita od kratkog spoja
- ❖ 12V, 1500A
- ❖ Za brzo startanje motocikala, osobnih vozila i lakih komercijalnih vozila 12V
- ❖ Set kablova
- ❖ Moguće puniti mobilne telefone, prijenosna računala, tablete i ostale prijenosne uređaje
- ❖ LED svijetlo



Bogatu ponudu alata i servisne opreme pronađite u svim
Tokić poslovnica ili putem **www.tokic-alati.hr**

Budućnost mobilnosti – sve iz jednog izvora



Continental, uključujući sve njegove marke, kao što je premium marka kočnica ATE, ima vrlo široku ponudu postprodajnog asortimana za svakodnevno poslovanje radionica. Uz 150-godišnje iskustvo najvećeg proizvođača originalne opreme diljem svijeta, globalna tehnološka grupa nudi prave proizvode i usluge kako bi zadovoljila potrebe servisnih radionica u sadašnjosti i budućnosti

Sporastom složenosti automobila, sve većim brojem modela u ponudi i tehnologijama kao što su digitalizacija ili elektrifikacija, rastu i potrebe kupaca. Kao posljedica toga, servisne radionice moraju se prilagođavati brže no ikad i zato je za njih posebno važno da dobiju sve što im je potrebno iz nekoliko pouzdanih izvora za obavljanje svakodnevnih poslova. Jedan od glavnih ciljeva tvrtke Continental je biti baš takvim partnerom i osigurati automobilskom tržištu rezervnih dijelova sve što budućnost mobilnosti zahtijeva. Uz više od 200.000 zaposlenika diljem svijeta, ova tehnološka tvrtka jedina je koja posluje s gumama i autodijelovima. Tradicionalna njemačka tvrtka posjeduje 150-godišnje znanje na svim budućim automobilskim poslovnim poljima i tržištu rezervnih dijelova. Marke koje pripadaju obitelji Continental autodijelova su

Continental, ATE i GALFER. Premium marka kočnica ATE, primjerice, nudi potrošne dijelove, hidrauličke komponente, alate, servisnu opremu i sveobuhvatne usluge za kočioni sustav. Svi proizvodi bivše marke VDO,

uključujući rezervne dijelove za elektroniku i mehatroniku, kao i VDO servisni alati, sada pripadaju marki Continental koja također obuhvaća gume, metlice brisača, filtre, akumulatore, turbo punjače te remenske prijenose i

komponente motora. Bivši VDO proizvodi sada se isporučuju u novom Continental pakiranju kao dio prijenosa marke. No, original ostaje original – visokokvalitetni proizvodi u pakiranju ostaju isti.

Sveobuhvatna usluga za servisne radionice

„Moderna vozila mogu se ispravno popraviti samo uz modernu opremu, a vjernost kupaca može se zadržati samo stručnim znanjem i iskustvom u službi za korisnike“, objašnjava Patrick Moritz, odgovorni voditelj poslovanja Continental autodijelova i usluga za Hrvatsku. „Stalno se razvijamo i širimo svoj portfelj jačajući tako Continental i ATE marke u Hrvatskoj, kako bismo svojim partnerskim servisnim radionicama ponudili sve što im je potrebno – sada i u budućnosti“. To se ne odnosi samo na rezervne dijelove, nego i na veliku ponudu naših usluga. #



Nastavljaju raditi, voziti

febi setovi ležaja kotača i glavčine kotača



Visoki standardi kvalitete - svi febi proizvodi dizajnirani su, specifikirani i proizvedeni da budu izravna OE zamjena, a naši setovi ležajeva nisu iznimka.



Vlastita proizvodnja - u bilstein group engineering koristimo svoje stručno znanje u proizvodnji određenih glavčina kotača. febi je prepoznatljiv po vlastitoj proizvodnji, vještini i znanju u proizvodnji.



Instalirajte i zaboravite - bit ćete mirni uz febi setove ležajeva i glavčine kotača. Svi su pokriveni trogodišnjim jamstvom proizvođača, proizvodi su precizno, jednostavni za ugradnju i osiguravaju najvišu razinu sigurnosti i trajnosti.

Vaš broj 1 za setove ležaja i glavčine kotača



SOLUTIONS
DRIVEN BY YOU

www.febi.com





Ekipa za Zlatne kacige

Sezona je završena, zbrajaju se dojmovi, ali i nagrade te posebna priznanja. Ovom prilikom želimo čestitati svim članovima Tokić Racing Teama, koji su se ponovno dokazali kao pravi sportaši, ali i kao pobjednici

Nakon prethodnih sezona koje su više nego ikad u povijesti bile obavijene nepredvidljivošću zbog covid-pandemije u ovoj su sezoni auti, motori i vozači napokon mogli udahnuti punim plućima. Izazova i teških odluka nije nedostajalo. Trenutak kada Dario Konopek svega par sati prije utrke rješava kvar na autu nije nešto što vide natjecatelji uz stazu, baš kao i dilemu Matije Jurišića hoće li nastupiti na na domaćoj Stubici ili na utrci Europskog prvenstva... Dilemu je to koja mu je otežala put do Zlatne kacige - koju je ove godine osvojio kao najmlađi u povijesti Hrvatske! Ima tek 19, a već je trostruki uzastopni Prvak Hrvatske na brdskim stazama. Zaista je teško pojmiti kakva iskušenja vozači prolaze, lako je

spoznati dok Željko Pavičić setup svog novog automobila na samoj utrci Skradina, jer treningu nije mogao prisustvovati. No, kada je sve gotovo, upravo se ti trenutki pretvaraju u priče i odluke za pamćenje. Znaju to i naši vozači Marko Maras Stanisavljević, Marin Petrić, Stefani Mogorović, Dario Šamec, pa i velika

ekipa iz moto kluba Doc Dyno, Filip Pavlina, Dino Lončar i Luka Crnković.

Svježina i brzina

Svježinu našem timu ove je godine donio Loris Majcan svakako s Yamahom YZF-R5, klasa Superstock 600, kojem je ova sezona bila posebna jer je po prvi puta branio titulu Prvaka Hrvatske. „Uvijek sam ja bio lovac, a ove sam godine postao meta za sve konkurente“, govori nam Loris, koji je zbog toga morao imati ozbiljniji i drukčiji pristup nastupima. Prostora za pogreške nije bilo, a svoju prirodnu brzinu, koju nesebično dijeli i na organiziranim

školama vožnje koje provodi, Loris je za ovu sezonu brusio i treninzima u Francuskoj. Sa 76 bodova prednosti ispred drugoplasiranog potpuno je dominirao prvenstvom gdje je od 10 utrka 10 puta bio na podiju, osvojivši 5 zlata, 3 srebra i 1 broncu. Posebno zadovoljstvo donijela je FIM Europe Alpe Adria utrka na Grobniku gdje je Loris, u izuzetno snažnoj konkurenciji 34 europska vozača, osvojio 4 mjesto i odvezao svoj osobni grobnički rekord (1:30,5 min). Za iduću sezonu Loris ponovno napada prvenstvo Alpe Adria, ali kreće i u ponovno osvajanje titule Prvaka Hrvatske, što bi značilo





Loris Majcan



FOTO: LANA HERCEG



Dario Konopek



i njegovo osvajanje Zlatne kacige Hrvatskog motociklističkog saveza. Zlatna kaciga okrunila je ovu sezonu našeg Matije Jurišića, koji se nakon utrke u Cazinu, preselio iz Škode u Audi A4 STW, te ostvario niz pobjeda na domaćim stazama, ali i brojna mjesta na postoljima europskih staza gdje je nastupao u okviru natjecanja Europskog prvenstva. Prekretnica se ipak zbila na buzetskoj utrci gdje je u svojoj grupi treći puta zaredom osvojio titulu PH, pa samim time i Zlatnu kacigu. No, to mu nije prva, jer Matija već jednu „Zlatnu“ ima iz mladih dana u kartingu, a nakon što je u 2020. godini postao prvi Hrvat koji je u jednoj sezoni osvojio titule u tri različite discipline, ovaj se put u povijest automobilizma upisao kao najmlađi osvajač Zlatne kacige. Do pobjede u ukupnom poretку PH na završetku sezone, a koja se

odlučivala u Dubrovniku, nedostajalo mu je svega 0,5 sekundi.

Brzina stanuje u Slavoniji

Najglasniju, a svakako i najbržu vožnju sezone odvezao je ipak Dario Konopek sa svojim Audijem S2 snažnim 1500 KS. Vrsni mehaničar i vozač kroz sezonu je napravio čitavu listu novih preinaka na vozilu i motoru, a s obzirom na performanse testiranje nije lako organizirati. Tako ispada da Dario svoju „raketu“ testira na samim utrkama, a pritom i ruši rekorde. Ukupno je vozio pet utrka, na kojima je osvojio tri prva mjesta i jedno srebrno postolje, dok je u Rumunjskoj zaslužio diskvalifikaciju preranim startom. Ipak, ova će sezona ostati zapamćena po ludoj vožnji protiv Nevere, kada su na startnu liniju u Osijeku stala dva najbrža Hrvatska automobila. #



Matija Jurišić



Stefani Mogorović



DocDyno

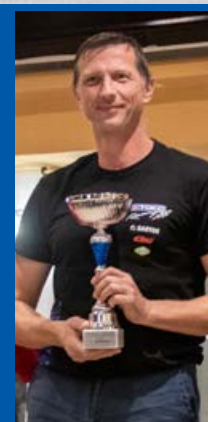
FOTO: LANA HERCEG



MARIN PETRIĆ

Otvorena je zlatna serija – čestitke!

Gdje Marin nastupi u pravilu se upiše kao u prvi u klasi. Ušao je u zlatnu seriju, pa nije čudno što je i na posljednjoj utrci, nakon Učke, Ogulina, Orosavlja, Lešća, prvo mjesto osvojio peti puta zaredom i na 14. Utrci Kanfanara. Samim time, i unatoč vožnji na dva kotača te susretu s gumama, Marin je i matematički potvrdio naslov prvaka Hrvatske 2022. u klasi 2 1600 u Formula driver disciplini.



MARKO MARAS STANISAVLJEVIĆ

Vožnja s osmijehom do srebra

Ako pitate Marka reći će vam da još treba raditi na autu i vozaču. Međutim nakon čitave sezone, pa i posljednjih vožnji u Zagrebu i Dubrovniku, žuti Autobianchi A112 je stigao do 2. mjesta klasi 5 u PH. Bravo Marko!



FOTO: LANA HERCEG

Brojke ne lažu!

Prošle se godine na čitavom svijetu prodalo preko 66 milijuna novih vozila, a od toga je 11,6 milijuna prodano u EU. Hrvatska u tome sudjeluje relativno skromno, sa 54 tisuće prodanih vozila tijekom 2021. i s voznim parkom od 1,7 milijuna vozila

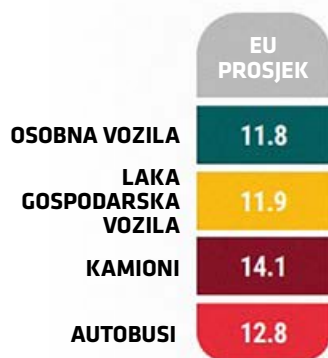
Statistika je neumoljiva, ali i vrlo zanimljiva, pogotovo kada se promatraju granične vrijednosti. Zanimljivo je da se globalno godišnje proizvede oko 79 milijuna vozila, od čega EU proizvodi oko 12 milijuna vozila, slično koliko ih se i proda (11,6 mil.). Neke zemlje prate i statistiku o broju proizvedenih automobila po zaposleniku koji radi u proizvodnji vozila. Prosjek EU je 7,1 vozilo po zaposleniku, a znakovito prva nije Njemačka (5,4), već Španjolska sa 17,7 vozila po zaposleniku u

Na 1000 stanovnika u Hrvatskoj postoji 478 vozila i prodaju se 11 novih vozila

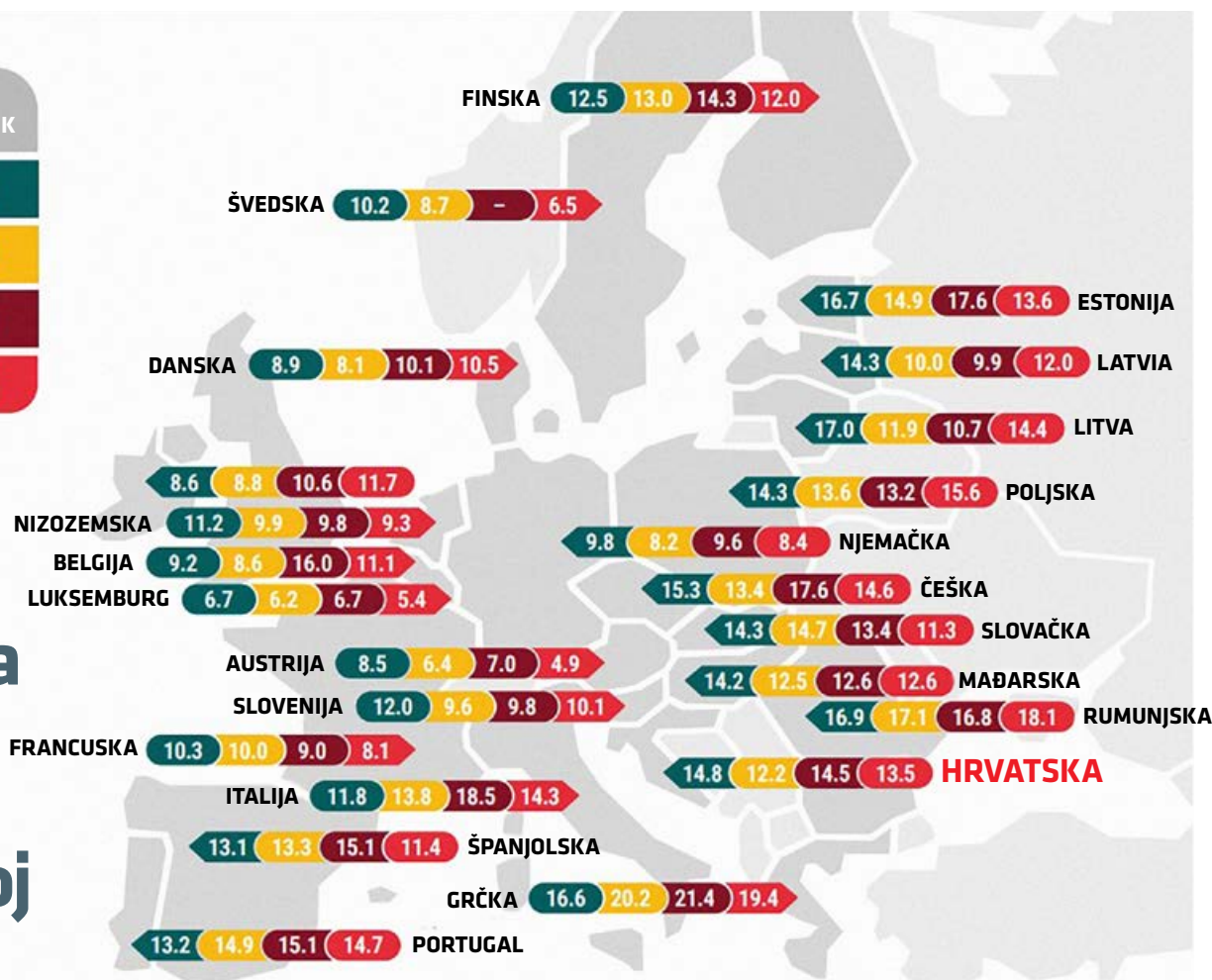
tvornici automobila, pa je očigledno gdje se tvornice automobila nalaze. Pogledamo li starost voznog parka (po istraživanju ACEA, po državi iz 2020.) ona u EU u prosjeku iznosi 11,8 godina (osobna vozila), 11,9 (kombi), 14,1 godina (kamioni). U Hrvatskoj je po ACEA vozni park osobnih vozila u prosjeku star 14,8 godina, kombija 12,2, a kamiona 14,5 godina, ako se gledaju neke svježije domaće statistike starost voznog parka osobnih vozila u Hrvatskoj iznosi 13,4 godine. Znakovito je kako su u Italiji kamioni stari 18,5 godina, a u Grčkoj preko 20. Jesmo li baš toliko stari, ako je prosječna dob osobnih automobila u Češkoj 14,3 godine, u Slovačkoj 14,2 godine, u Rumunjskoj 16,8 godina. Zavisí s kime se uspoređujemo. Velike razlike i potencijal hrvatskog tržišta otkriva broj novih automobila na 1000 stanovnika, koji u EU iznosi 22 vozila, dok su

Hrvati na 1000 stanovnika kupovali 11 vozila. Slovenci su na 1000 stanovnika kupovali čak 26 vozila, uz rame s Italijom i Austrijom. Slovenija je iznad prosjeka EU i po broju vozila na 1000 stanovnika. Prosjek EU iznosi 641, a dok naši susjedi imaju čak 661 vozila na 1000 stanovnika, po čemu su 7 u EU dok je Hrvatska sa 478 vozila na drugoj strani tabele. #

Prosječan hrvatski vozač osobnog auta u 2021. je prelazio 11.016 km, što je oko 1500 km manje nego 2018.



Prosječna starost vozila u Europskoj zajednici





© 2021 - Valeo Service - 306 486 408 R.C.S. Bobigny - 70, rue Pleyel 93200 Saint-Denis - France
*na temelju ekonomičnosti potrošnje goriva na WLTP ciklusu u usporedbi sa statusom Stop&Start

VALEO 48V BLAGO-HIBRIDNI PROIZVOD ZA AFTERMARKET

Inovativno pristupačno rješenje za elektrificirana vozila



ORIGINS

Održivost

Do 6% manje emisije CO₂
na WLP-u zahvaljujući
hibridizaciji od 48V.

Začetnici

Valeo, jedan od prvih
proizvođača 48V sustava
u svijetu.

Usluga

Jednostavan za
ugradnju i popravak

Smart care for you
valeoservice.com



Svi vole pobjednike.
Osim konkurencije.

Continental WinterContact TS 870



GERMAN
TECHNOLOGY

ADAC

ADAC Online 09/2022
17 Test zimskih guma
CONTINENTAL
WinterContact TS 870
Dimenzije 215/60 R16 95H
Oznaka za gume C/B/70

Test HR **dobro (2.1)**

continental.hr

