



**EXPERTEN**



**TROPHY**



**PRIJAVI SE NA NATJEČANJE  
ZA NAJBOLJEG HRVATSKOG MEHANIČARA**



# REVOLUCIJA U SERVISIMA

**NOVA ONLINE USLUGA** PROGRAMIRANJE,  
ADAPTACIJA I DIJAGNOSTIKA SVIH VOZILA NA DALJINU



**T TRUCK SERVIS**  
- USLUGA ZA VELIKE IGRAČE



**TOKIĆ POSTAO OVLAŠTENI  
UVOZNIK DUNLOPA**



**PODRŠKA I OPREMA ZA  
ODRŽAVANJE ADAS SUSTAVA**



**JE LI ZUPČASTI REMEN  
U ULJU UBOJICA MOTORA?**

# Ponovno izgrađen za bolji svijet



## Stručnjaci za održivu mehatroniku



**EXPERTEN TROPHY**  
Prijava se na natjecanje za najboljeg mehaničara



**DUNLOP**  
Tokić Grupa postala je ovlaštenu distributer za Hrvatsku i Sloveniju

**TOKIĆ I DRUŠTVO**  
Poslovne aktivnosti **4**

**EXPERTEN TROPHY**  
Natjecanje mehaničara **6**

**POSLOVANJE**  
TKAT app i TKLUB **8**

**TOKIĆ I DRUŠTVO**  
Konferencije i gostovanja **10**

**ALATI I SERVISNA OPREMA**  
Dijagnostika na daljinu **12**

**INTERVJU**  
Igor Trzun **16**

**ADAS SUSTAVI**  
Servis i edukacije **18**

**T TRUCK SERVIS**  
Servis gospodarskih vozila **22**

**DUNLOP**  
Ulazak na hrvatsko tržište **24**

**DIJAGNOSTIKA NA DALJINU**  
Nova usluga za dijagnostiku svih vozila uz par klikova



**SERVIS VOZILA**  
Zupčasti remen u ulju i motori u kojima se nalazi

**LJETNE I CJELOGODIŠNJE GUME**  
Vodič za kupnju **28**

**PRODAJNA MREŽA**  
Darugar **32**

**PRODAJNA MREŽA**  
Nova Gradiška **34**

**AUTO CHECK CENTER**  
Servis u Osijeku **36**

**ULJA I MAZIVA**  
Mannol **38**

**SERVIS VOZILA**  
Zupčasti remen u ulju **40**

**AUTOMATSKI MJENJAČI**  
Intervali izmjene ulja **46**

**TOKIĆ RACING TEAM**  
Loris, Jurišić i Šamec **48**

**MNT TOKBAR**  
5. malonogometni turnir **50**

# Revolucija u servisu i potraga za najboljim mehaničarom

Autoindustrija je danas u fazi u kojoj se svaka odluka mjeri kroz primjenjivost, isplativost i brzinu prilagodbe. Možemo reći da razliku više ne čini sama tehnologija, nego sposobnost implementacije postojeće tehnologije u svakodnevni rad servisa. Struktura hrvatskog voznog parka možda je i najbolji pokazatelj takvog stanja. Uz sve stariji i sve brojniji vozni park, koji danas broji oko 2,5 milijuna vozila, u servisima sve češće susrećemo vozila koja su bila pioniri novih tehnologija. S ulaskom u Europsku uniju i uvođenjem obvezne sigurnosne opreme, vozila su serijski od siječnja 2014. počela dobivati sustave poput ESP-a, TPMS senzora koji dodatno kompliciraju posao vulkanizerima, kao i sve veći broj senzora i elektroničkih sustava.

Nakon 2015., napredni sustavi aktivne sigurnosti počeli su se iz premium segmenta - poput Mercedes S-klase, BMW-a serije 5 i 7 ili Audiya A6 - spuštati prema srednjem razredu, a od 2019. postaju dio masovne opreme u kompaktnim i pristupačnijim vozilima. Riječ je o adaptivnim tempomatima, sustavima za zadržavanje vozila u traci, automatskom kočenju i sličnim tehnologijama koje danas redovito dolaze u nezavisne servise. Upravo ta vozila danas žurno kucaju na vrata svih servisa, pa s time na umu, Tokić grupa razvija i proširuje podršku za servis naprednih sustava asistencija (ADAS - Advanced Driver Assistance Systems) - kroz ponudu specijalizirane servisne opreme, ali i kroz edukacije u TEC edukacijskom centru. Na tim vozilima su brojne kamere, senzori i lidari koje je potrebno precizno kalibrirati, ali i ECU upravljačke jedinice koje zahtijevaju pristup tehničkim bazama podataka, softverskim rješenjima i sve češće - podrškom na daljinu. Upravo s tom uslugom

- dijagnostikom na daljinu - zaista donosimo revoluciju u hrvatske radionice. Kroz jednostavan modul spojen na OBD-priključak, moguće je odabrati uslugu kodiranja, ažuriranja ili „flashanja“ koja je gotova u nekoliko minuta - bez obzira na vrstu kvara, vozila ili potrebnog dijagnostičkog uređaja. I bez čuvanja auta u servisu ili vožnje do vanjskih partnera. Više o tome pročitajte na stranicama magazina.

Uz uslugu dijagnostike na daljinu, svatko može biti korak bliže „najboljem mehaničaru“. Ali, kako bismo prepoznali i nagradili stvarnu izvrsnost, u Hrvatsku dovedimo Experten Trophy - natjecanje koje je već etablirano na europskoj razini, a po prvi put okuplja domaće mehaničare. Kroz regionalna natjecanja u Rijeci, Osijeku, Splitu i Zagrebu, uz veliko finale početkom studenoga, tražimo najboljeg među najboljima. Prijavite se! Uz razvoj tehnologije, fokusirani na mehaničare i servise, nakon najvećeg aftermarket sajma u regiji 2024., ponovno organiziramo sajam - ovaj put s jasnim fokusom na alate i servisnu opremu. Na više od 1500 m<sup>2</sup> očekuje vas najveći i najbogatiji sajam alata u regiji, gdje ćete iz prve ruke moći upoznati i uslugu dijagnostike na daljinu, prijavitelji se na natjecanje, ali i nabaviti opremu po sajamskim uvjetima. Svjesni nestabilnosti na Bliskom istoku nije teško pomisliti na slične izazove koje smo preživjeli proteklih godina. Događaja koji naprežu opskrblne lance,



utječu na dostupnost sirovina, brzinu isporuke i volatilitnost cijena. Nažalost, postali smo eksperti za takva vremena, oslanjajući se na pouzdane partnere i iznimne kolege zbog kojih je Tokić to što jest - sinonim za autodijelove!

Sretan put!  
**Marko Tomac**  
Glavni urednik



## IMPRESSUM

**IZDAVAČ**  
Tokić d.d., Ulica 144. brigade Hrvatske vojske 1a, Sesvete

**UREDNIŠTVO**  
Marko Tomac, marko.tomac@tokic.hr

**MARKETING I PR**  
marketing@tokic.hr

**GRAFIČKA PRIPREMA I REALIZACIJA**  
Motor-Press Hrvatska, Tokić

**REDAKCIJA**  
Ivica Baković, Siniša Bijač, Tihomir Butić, Zlatan Damjanović, Antonio Grubišić, Saša Fekonja, Maja Ferenčak, Hrvoje Ivančević, Ines Jajalo, Nikola Jelić, Mario Jurišić, Kristian Kršnik, Anamarija Mader, Mladen Lončarić, Kristian Pavković, Igor Trzun, Luka Vorih, Tomislav Vuksanović, Kristijan Vuradin

**TISAK**  
Stega Tisak d.o.o.

TokićINFO je interni stručni besplatan časopis tvrtke Tokić distribuiran kroz mrežu poslovnica. Sva izdavačka prava, logotipi i nazivi su u vlasništvu tvrtke Tokić. Zabranjeno je svako korištenje ili prenošenje materijala bez dozvole uredništva. Stručnu podršku, informacije i teme osigurava redakcija hrvatskog Auto motor i sporta.





## Elektrifikacija flote

Velika flota Tokić Grupe, koja broji više od 300 različitih vozila, profilirana ja kako bi na najučinkovitiji način optimizirala potrebe vozača i infrastrukture na kojima se vozila koriste. Neka od vozila na teren izlaze i pet puta dnevno kako bi odradila kapilarne dostave, uz vrlo česta stajanja, a upravo među takvima pronađen i prostor za primjenu električnih vozila. Pritom, ona su u svakodnevnom radu dodatno učinkovitija zahvaljujući vlastitoj mreži punjača koja je razvijena u suradnji s domaćom tvrtkom Končar. Ovakvim razvojem voznog parka ne pratimo samo trendove i radimo na vlastitom ekološkom otisku, već aktivno upoznajemo i razvijamo tehnologije kojima pružamo podršku tržištu. #

## T AKADEMIJA T Akademija 2026. - edukacija kao dio poslovnog razvoja

S novim razvojnim i investicijskim poglavljem Tokić Grupa napravila je iskorak prema višoj produktivnosti koji se temelji na međusobnoj podršci, kontinuiranom učenju i osobnom razvoju. Riječ je o edukacijskoj inicijativi koja nije zamišljena kao formalnost, već kao dugoročna strateška odluka i investicija, uz jasnu i snažnu podršku vlasnika i Uprave. T Akademija osmišljena je oko zaposlenika, a usmjerena prema kupcima. Edukacije su koncipirane tako da zaposlenici svoje poslovne ciljeve ostvaruju uz veću sigurnost, manje stresa i više prostora za razvoj, dok kupci dobivaju najvišu moguću razinu usluge. Za najperspektivnije nove zaposlenike i mentore osmišljen je i nagradni fond, a svake će se godine proglašavati najbolji mentor i najbolji mladi prodavač. #



## Nova školovanja u TEC-u!

Kontinuirani razvoj usluga, pored obnove s novim alatima i učilima, u školski centar TEC donio je i nova školovanja koja prate razvoj tehnologije u autoindustriji. Ponuda je proširena programima koji odgovaraju na najaktualnije potrebe tržišta – od pass-thru dijagnostike i moderne dijagnostike, preko električnih i hibridnih vozila te servisiranja i održavanja baterija, do rada s digitalnim servisnim knjižicama i ADAS sustavima. Posebna pažnja posvećena je

i dijagnostici teretnih vozila, čime se dodatno širi stručna podrška profesionalnom segmentu. Istodobno, nastavljamo jačati temeljna znanja kroz provjerenе edukacije iz područja senzora i aktuatora, rada s osciloskopom, autoelektrike, klima-sustava, DSG mjenjača, DPF filtara, CAN-BUS sustava te upravljanja servisnom radionicom. Sve dodatne informacije o edukacijama dostupne su na službenoj stranici TEC centra [www.tokic.hr/tec](http://www.tokic.hr/tec). #

## PASSSPORT ZA ZAPOSLENIKE

Briga za zaposlenike ogleda se na razne načine, a jedan od njih su i pogodnosti za sportske i rekreativne aktivnosti putem dva pružatelja usluga. Uz već poznatu MultiSport opciju, od ove godine uspostavljena je i suradnja s kompanijom PassSport, čije usluge koriste i kolege iz Bartoga. Riječ je o modernom modelu članstva koji funkcionira putem virtualne članske kartice, a za korištenje je potrebno preuzeti i instalirati mobilnu aplikaciju PassSport.

Kao dodatni poticaj zdravom i aktivnom načinu života, Tokić sufinancira dio troška članarine za svoje zaposlenike, čime im olakšava pristup širokoj mreži sportskih i rekreativnih sadržaja – u skladu s osobnim interesima i mogućnostima. #

## POVRATNICI KAO POTVRDA

Poslovna kultura Tokića koja se temelji na tradicionalnim i obiteljskim vrijednostima poziciju zaposlenika stavlja na prvo mjesto prilikom sklapanja, razvoja odnosa, a onda i možebitnog raskidanja odnosa. Kompanija drži vrata otvorenima za povratak onih kolega koji se nakon promjene posla odluče vratiti i nastaviti karijeru u Tokiću. Pritom je indikativan podatak kako se otprilike 60 posto kolega prilikom izlaska iz kompanije izjasnilo da se spremno vratiti, a njih 16-ero se kroz proteklu godinu i vratilo.

Također, interna anketa otkriva percepciju zaposlenika kako smo tvrtka koja raste i razvija se, pozitivno je ocijenjen ugled, kao i prijateljsko radno okruženje te dobri odnosi s nadređenima. #



## Sastanak Digitalnog upravljačkog odbora ATR Internationala u Zagrebu



Tokić Grupa početkom godine ugostila je Digitalni upravljački odbor ATR Internationala u Zagrebu, okupivši predstavnike vodećih europskih distributera neovisnog automobilskeg aftermarket tržišta (IAM). Kao član i dioničar ATR International AG, Tokić Grupa aktivno sudjeluje u raspravama koje oblikuju budućnost neovisnog aftermarket sektora – osobito u područjima digitalnih platformi, usluga temeljenih na podacima te praktične digitalne podrške za

radionice.

Sastanak je okupio stručnjake iz tvrtki Inter Cars S.A., LKQ Europe, Autonet Group (SAG), Matthies GmbH & Co KG te predstavnike ATR Internationala, koji su se s domaćinima susreli u TEC edukacijskom centru. Cilj susreta bila je razmjena perspektiva o tome kako se digitalna strategija konkretno primjenjuje u stvarnom radnom okruženju radionica. Fokus nije bio isključivo na tehnologiji, već na razumijevanju svakodnevnih operativnih izazova s kojima se suočavaju mehaničari i servisne mreže. #



## Tokić i MRK Sesvete – partnerstvo koje gradi budućnost

Biti podrška uspješnom klubu poput MRK Sesvete uvijek je poseban osjećaj, no ova priča nadilazi sportske rezultate. Iako seniorska momčad ostvaruje iznimne uspjehe – uključujući povijesnu pobjedu u EHF Europska liga i zapažene nastupe protiv francuskog Toulousea – prava snaga kluba leži u njegovoj ulozi u zajednici. Po povratku s natjecanja, MRK Sesvete okuplja više od 500 članova i surađuje s 11 škola, gdje više od 350 djece svakodnevno



trenera i usvaja temeljne sportske vrijednosti. Upravo tu nastaje budućnost – kroz disciplinu, timski duh i zajedništvo koje oblikuje nove generacije, ne samo sportaša, već i odgovornih članova društva. Kontinuitet kvalitete potvrđuju i mlade selekcije: kadeti su osvojili zlato, mladi juniori sezonu završili bez poraza, U15 ekipa osvojila broncu, a najmlađi U11 srebro. Takvi rezultati jasno pokazuju da MRK Sesvete nije samo uspješni klub, već i jedan od ključnih nositelja razvoja hrvatskog rukometa. #



## Volontiranje kao način života



Pored osobnih inicijativa, Tokić njeguje i volontiranje na razini kompanije, gdje zaposlenici zajedno s osnivačima i menadžmentom nesebično izdvajaju svoje vrijeme kako bi doprinijeli zajednici. Jedan od takvih lijepih običaja svakako su i volontiranja u udruzi Savao koja se održavaju svakog zadnjeg petka u mjesecu u Kranjčevićevoj ulici 5 u Zagrebu. #



## Nagrade za promotore znanja!

Popularnost našeg školskog centra TEC raste iz dana u dan, pa je i period za nama najuspješniji dosad kada je riječ o razvoju, opremanju i broju održanih školovanja. Mehaničari sve više prepoznaju potrebu za dodatnom edukacijom i prihvaćaju novi način razvoja svojih radionica. Upravo su zato, kroz internu aktivaciju, nagrađeni neki od naših najuspješnijih komercijalista za ugovoreni broj dana školovanja s mehaničarima. Najuspješniji je bio Elvir Čobanković s ugovorenim 81 danom školovanja, zatim Ivan Stanilović s 47 dana i Željko Lalić zbog kojeg su mehaničari u TEC dolazili 43 dana. #



# Natjecanje za iskorak mehaničara i servisa

Prijavite se na natjecanje Experten Trophy u organizaciji Tokića, osvojite nagradu i stvorite reference koje će vam pomoći u daljnjem razvoju

## EXPERTEN TROPHY



Za hrvatskog mehaničara, natjecanje Experten Trophy prilika je koja se ne propušta. Osmišljeno je kao stručni projekt koji povezuje

edukaciju, praksu i natjecateljski duh najvišoj razini, ali na ležeran način u društvu ekipe najboljih mehaničara u Hrvatskoj.

### Vrijeme je za iskorak!

Riječ je o međunarodnom konceptu pod pokroviteljstvom ATR Internationala, koji se u Hrvatskoj provodi u suradnji Tokić Grupe i TEC edukacijskog centra. Natjecanje okuplja profesionalne mehaničare iz cijele zemlje, pružajući im priliku da odmjere znanje i vještine kroz realne servisne izazove, pa stvore vrijedne reference.

### Kako izgleda natjecanje?

Experten Trophy organiziran je kroz četiri regionalna dvodnevna događanja. Prvog dana sudionici prolaze stručnu edukaciju i upoznaju zadatke, dok je drugi dan rezerviran za praktični natjecateljski dio. Najbolji iz svake regije plasiraju se u veliko finale u Zagrebu, gdje 12 vrhunskih mehaničara konkurira za titulu najboljeg u Hrvatskoj. Natjecanje je osmišljeno tako da su potrebna znanja i vještine primjenjive u praksi, što ga čini izuzetno relevantnim za izazove u svakodnevnoj automehanici. #

### DODANA VRIJEDNOST

Sudionici ne dolaze samo „pokazati što znaju” i osvojiti nagradu, već i naučiti nešto novo. Kroz natjecanje:

- usvajaju najnovije metode dijagnostike i popravka
- unapređuju produktivnost i svakodnevni rad u radionici
- stječu vrijedno međunarodno priznanje i referencu za karijeru
- ostvaruju pravo na besplatnu edukaciju i dodatne pogodnosti

### REGIONALNA NATJECANJA:

- 09. - 10.06. - Zagreb
- 11. - 12.06. - Osijek
- 15. - 16.09. - Rijeka
- 17. - 18.09. - Split

### FINALE:

- 03.- 04. 11. 2026 - Zagreb



## POSTANI NAJBOLJI MEHANIČAR U HRVATSKOJ!

Prijavi se na prestižno natjecanje i zavrjedi međunarodno priznanje za najboljeg mehaničara Experten Trophy!

Experten Trophy je natjecanje za sve profesionalne mehaničare i servisere.

Sudjelovanje je besplatno, a donosi vrhunsku edukaciju, vrijedne nagrade i međunarodno priznanje.

Pokaži znanje, odmjeri snage s najboljima i osiguraj svoje mjesto u finalu.

### ZAŠTO SUDJELOVATI?

- Vrijedan fond nagrada
- Besplatna edukacija tijekom natjecanja
- Pokriveni troškovi nastupa u finalu
- Međunarodno priznanje Experten Trophy



PRIJAVI SE!

## TKAT APLIKACIJA

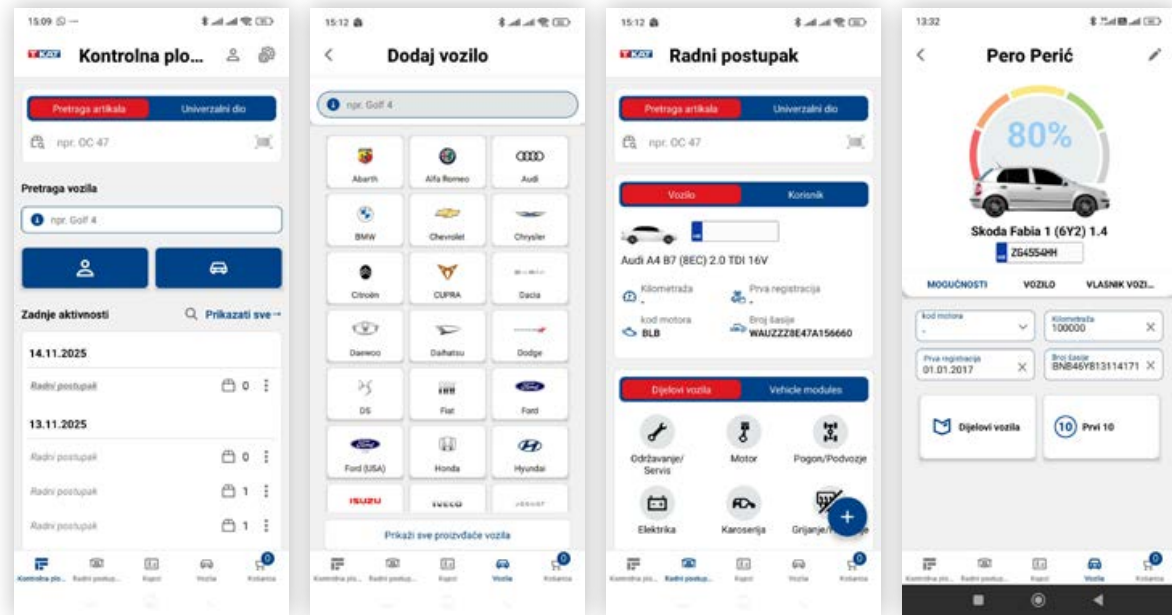
# Poslovanje i kontrola servisa u džepu

Uz mobilnu aplikaciju TKAT, servisi i mehaničari preuzimaju moćan alat koji omogućuje potpunu kontrolu nad poslovanjem gdje god se nalazili

Opsežni katalog autodijelova za pravne subjekte TKAT, koji je ujedno i asistent svakog servisa i koji koriste gotovo svi servisi u Hrvatskoj, od početka 2026. dostupan je i kao aplikacija za mobilne telefone. Moguće ga je preuzeti u putem web-trgovina App Store

i Google Play čime svaki korisnik, uz potpunu i stalnu sinkronizaciju podataka, uvijek uz sebe nosi napredno pretraživanje i upravljanje narudžbama. S novom TKAT-aplikacijom moguće je pretraživati dijelove u nekoliko sekundi,

pratiti narudžbe u hodu i koristiti napredne funkcije poput AI-podržane preporuke popravaka (Parts Indicator). Korisnicima je omogućen pristup i stalni uvid u otpremnice, ponude i kompletnu povijest narudžbi – gdje god se nalazili. #



### Prednosti mobilne aplikacije TKAT

- Brzo pretraživanje autodijelova prema marki, modelu, broju šasije i motoru
- Detaljni opisi i slike proizvoda
- Pregled dostupnosti i cijena
- Jednostavno naručivanje i pregled povijesti narudžbi
- Sinkronizacija s korisničkim računom Tokić
- Višejezično sučelje



## Budite spremni za put

Povjerenje sada dolazi sa novim asortimanima proizvoda

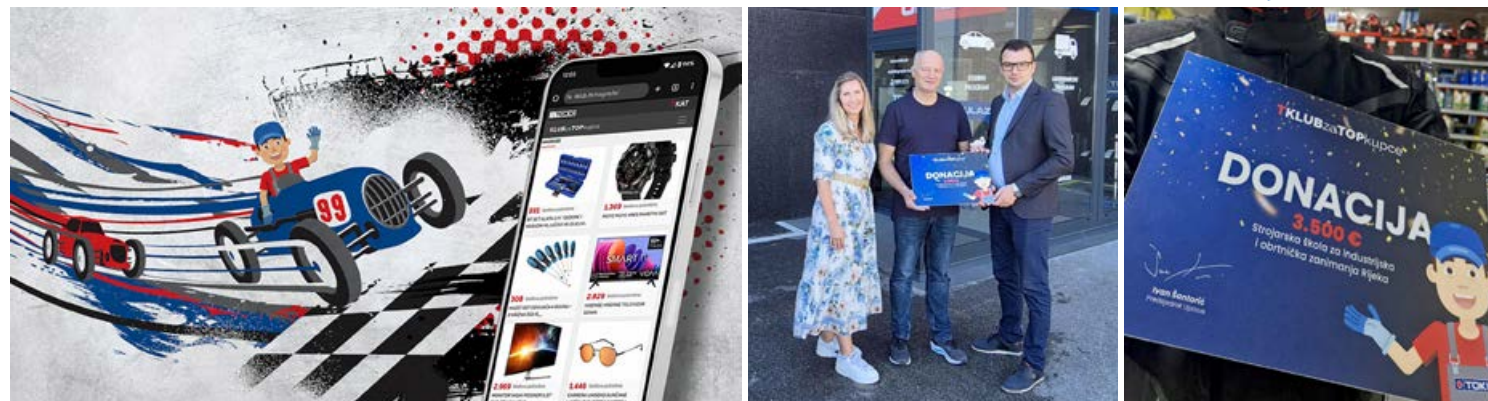
OSRAM već više od 110 godina pretvara noć u dan. Sada idemo dalje od svjetla sa novim paletama proizvoda dizajniranih da vas drže u pokretu, bez obzira što je pred vama - od naših naprednih LED inspeksijskih i sigurnosnih svjetiljaka do njege guma i baterija, te još mnogo toga. Gdje god bili, kamo god krenuli, budite spremni za put.

100 YEARS  
OSRAM  
AUTOMOTIVE

Otkrijte naše nove portfelje dodatne opreme za automobile na [www.osram.hr](http://www.osram.hr)

## TKLUB PROGRAM VJERNOSTI

# Klub raste, a donacija seli u Krapinu



Program vjernosti TKLUB, namijenjen profesionalnim kupcima, iz godine u godinu okuplja sve veći broj članova. Kroz svoje kupnje članovi prikupljaju bodove koje u svakom trenutku mogu zamijeniti za atraktivne nagrade. Istodobno, svaka realizirana kupnja ima i širi značaj – generira iznos koji Tokić usmjerava u donacije

srednjim strukovnim školama, čime program izravno doprinosi razvoju budućih stručnih kadrova. Na taj način program vjernosti nagrađuje poslovnu lojalnost i izravno doprinosi razvoju mladih stručnjaka koji će uskoro postati ključni nositelji razvoja autoindustrije i partneri postojećim servisima.

Kontinuitet ulaganja u obrazovanje potvrđuju i dosadašnje donacije. Nakon škola u Samoboru, Bjelovaru, Osijeku, Splitu i Rijeci – kojoj je 2025. godine uručena donacija u iznosu od 3.500 eura, za srednju strukovnu školu u Krapini prikupljeno je čak 5500 eura. Rast programa potvrđuju i konkretni rezultati: prošla

sezona zaključena je s čak 3.077 sudionika, dok je ukupan broj prikupljenih bodova porastao za impresivnih 54 % u odnosu na prethodnu godinu. TKLUB tako nastavlja jačati zajednicu profesionalaca koji svojim poslovanjem ne ulažu samo u vlastiti razvoj, već i u budućnost struke. #



Prijenosni kompresori

LED inspeksijska svjetla

Pametni punjači i starteri

Auto kamera



## Profesionalna organizacija za budućnost obiteljskih tvrtki

Poslovni razvoj tvrtke Tokić danas služi kao primjer mnogim kompanijama koje iz obiteljskog poduzetništva sazrijevaju, rastu i prelaze u veće korporacije. Iz tog razloga upravo je osnivač Tokića, Ilija Tokić, odabran kao panelist na 17. Liderovoj konferenciji

„Budućnost obiteljskih tvrtki, uz Ivana Radića, izvršnog direktora Hedere i suosnivača Apipeta te Nevena Marića, partnera u Odvjetničkom društvu Wahl & partneri. Tokić je izazov pred obiteljskim upravljanjem prepoznao na

vrijeme, još prije 10-ak godina, istaknuo je Ilija i naglasio kako mu je to bila jedna od najboljih odluka. Time je dodatno potvrđeno da obiteljsko poduzetništvo i profesionalni menadžment nisu suprotnosti, nego logičan slijed razvoja. #

## Nagrada Zagrebačke burze, ulazak u TOP10 kompanija i uvrštenje u index



Nakon uspješnog ulaska na burzu krajem 2025. Tokić d.d. je početkom 2026. dobio prestižno priznanje „Nagrada za doprinos razvoju tržišta kapitala“. Nagradu dodjeljuje Zagrebačka burza, kao potvrdu uspješne provedbe IPO-procesa, ali i dugoročne strateške orijentacije prema transparentnom, odgovornom i održivom poslovanju. Također, nakon prva četiri mjeseca trgovanja dionicama, Tokić d.d. ispunio je uvjete za ubrzan ulazak u burzovne indekse, te je dionica uključena u glavne dioničke indekse Zagrebačke burze CROBEX®, CROBEXtr® i CROBEXplus®.

Kao kruna poslovnog razdoblja, Tokić je od strane analitičara kuće Bloomberg Adria proglašen jednom od TOP 10 najzanimljivijih kompanija na koju investitori trebaju obratiti pažnju. #

## Transformacija koja stvara uspjeh uz MBA Croatia

Kako bi svojim članovima i gostima ponudila vrijedno i aktualno predavanje, udruga MBA Croatia ugostila je Ivana Santorića, predsjednika Uprave Tokić Grupe. Kroz svoje izlaganje i otvoreni dijalog s publikom, Santorić je približio put razvoja kompanije – od regionalnih akvizicija do uspješnog izlaska na burzu. Poseban naglasak stavio je na promjene u ulozi menadžmenta kada kompanija postane javna te na izazove koje takva transformacija donosi. Predavanje je ponudilo autentična “on the ground” iskustva, konkretne poslovne dileme i vrijedne lekcije primjenjive svakom menadžeru koji vodi organizaciju kroz razdoblje rasta i promjena. #



## Investment Outlook 2026. - Skriveni potencijali tržišta

Konferencija Investment Outlook 2026. krajem ožujka u organizaciji tvrtke Bloomberg Adria Hrvatska ponudila je analizu i dijalog na temu strateškog kretanja kapitala za nadolazeće razdoblje i okupila velik broj važnih gostiju. Dio te analize ispred Tokića bio je Tomislav Šarlija, direktor

kontrolinga, financijskog planiranja i analize Tokić grupe, koji je kroz važnost pripreme, komunikacije i timinga, komentirao Tokićev IPO-proces. Osvrnuo se i na važnost atraktivnosti same industrije, koja je u slučaju Tokić Grupe, u ekonomiji volumena, iznimno otporna i održiva.

„Možemo reći da se poslovni model Tokića i tržište nezavisnog aftermarketa (IAM) nalaze u win-win poziciji, jer veliki vozni park postojećih rabljenih vozila uvijek treba održavanje, bez obzira na globalne okolnosti i prodaju novih vozila - kao indikator financijske stabilnosti“, podsjetio je Tomislav.

Snažne poruke i vrijedna iskustva prenijeli su i ostali panelisti, među kojima su se našli i predstavnici Žito Grupe, Allianz ZB-a i ING-GRAD-a. Kako je jedan od panelista istaknuo – burza nije bauk – što je kasnije potvrdila i Ivana Gažić ispred Zagrebačke burze. #

# NJEMAČKI PROIZVOĐAČI VJERUJU U PURFLUX GROUP

## MODELI OPREMLJENI SA ORIGINALNIM FILTEROM PURFLUX GROUP

**TK011**

**AUDI**  
A1, A3, A3, Q2, Q3 II, TT

**VOLKSWAGEN**  
ARTEON, CADDY V, GOLF VII, GOLF VIII, MULTIVAN T5, MULTIVAN T6, MULTIVAN T7, PASSAT, POLO VI, SHARAN II, TIGUAN, TOURAN, TRANSPORTER T5 / T6 / T7, T-ROC

**TK012**

**OPEL**  
ASTRA K, INSIGNIA B

**VAUXHALL**  
ASTRA K, INSIGNIA B

**C622**

**OPEL**  
ZAFIRA LIFE, VIVARO LIFE

**VAUXHALL**  
ZAFIRA LIFE, VIVARO LIFE

**FCS947**

**BMW**  
X1, X1 MILD-HYBRID 2 SERIES, 2 SERIES MILD-HYBRID

**L1121**

**MERCEDES BENZ**  
S-CLASS S580, S63AMG SL 55AMG, SL63AMG

**L1048**

**AUDI**  
S4, RS4, A5, S5, RS5, A6, S6, RS6, A7, S7, RS7, Q5, SQ5

**VOLKSWAGEN**  
TOUAREG

**L441**

**MERCEDES**  
A-CLASS (W177) A160, A180, A200 MILD-HYBRID, A250E, B-CLASS (W247) B180, B200, B200 MILD-HYBRID, GLA (X247) 200, 250E, CITAN (W420) 110, 112, 113

**LS923**

**OPEL**  
ASTRA L, COMBO E, CROSSLAND, CORSA F, MOKKA II

**OPEL**  
ASTRA L, COMBO E, CROSSLAND, CORSA F, MOKKA II

**LS992**

**AUDI**  
A1

**VOLKSWAGEN**  
POLO V

**A1334**

**OPEL**  
CROSSLAND CORSA F

**VAUXHALL**  
CROSSLAND CORSA

PREUZMITE NAŠU APLIKACIJU

Google Play | App Store

# Usluga on-line programiranja za sva vozila

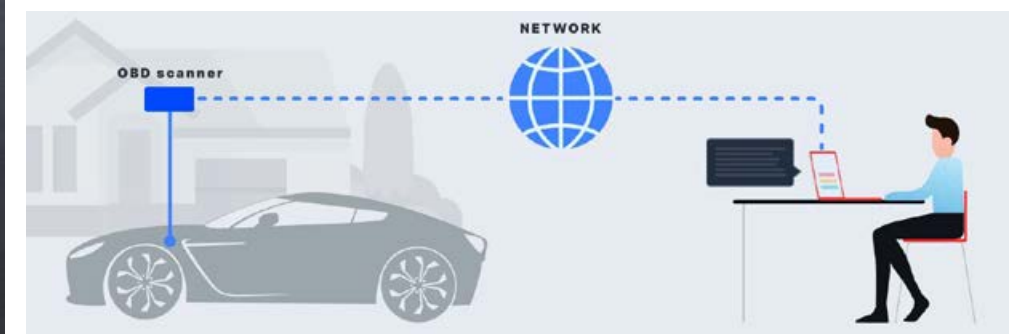
Umjesto ulaganja u brojne dijagnostičke uređaje, aktivacija usluge dijagnostike na daljinu omogućuje online izvođenje više od 60.000 dijagnostičkih postupaka na svim vrstama vozila. Potrebno je samo spojiti modul na OBD-priključak i odabrati uslugu na portalu, a plaća se po izvršenoj usluzi



**S**ervisne radionice danas sve teže nadilaze izazove koje donose složeni elektronički sustavi, stalne softverske nadogradnje i zahtjevne procedure. Bez obzira na iskustvo i opremljenost radionice napredna tehnologija i programiranje svima otežavaju svakodnevnicu. Kako bi mehaničarima osigurala pouzdanu i brzu podršku u takvim situacijama, Tokić Grupa na tržište Hrvatske i Slovenije uvodi uslugu dijagnostiku na daljinu - Remote Diagnostics - koja već bilježi izniman rast potražnje na najvećim europskim tržištima. S novom uslugom svaki servis s modulom može na svakom vozilu izvesti reprogramiranje i kalibracija, spajanja i inicijalizaciju sustava, ali i naprednu dijagnostiku te otklanjanje grešaka. Bez dubinskog znanja, softwera i dodatnih uređaja. Aktivacijom usluge, servis u stvarnom vremenu dobiva izravnu podršku stručnjaka, koji putem chata na hrvatskom jeziku mehaničaru daje upute i on-line rješava problem kroz modul spojen na OBD2-priključak. Za korištenje dijagnostike na daljinu servis treba samo stabilnu internetsku vezu. Nakon prijave

i spajanja na modula na OBD-priključak, vrijeme čekanja na stručnu podršku iznosi najviše 15 minuta, a komunikacija se odvija na hrvatskom jeziku. Ovom uslugom Tokić Grupa vraća neovisne servise u punu konkurentnost, neovisno o marki vozila ili složenosti kvara. Bez obzira na kompleksnost vozila, zatvorenost protokola i kompatibilnost dijagnostika. Radionice postaju učinkovitije i profitabilnije, jer više nema potrebe za angažmanom vanjskih partnera ili električara, a posao se ne zaustavlja zbog čekanja terenskog podizvođača. Protočnost servisa se povećava, isporuka vozila je brža, servis samostalno organizira vrijeme, a krajnji korisnici su zadovoljniji. Dijagnostika na daljinu osnažuje svaku radionicu te pomaže premostiti činjenicu da danas više nije moguće prolaziti sva školovanja, imati sve alate i dodatne ljude te biti konkurentan. Uz dostupan on-line centar znanja i trenutnu stručnu podršku, svaki servis može odgovoriti na zahtjeve moderne dijagnostike - brzo, sigurno i profesionalno. #

Uz dijagnostiku na daljinu nisu vam potrebni skupi OEM alati i dubinsko znanje proizvođača, niti morate plaćati licence servera proizvođača vozila



Svjetsko tržište „dijagnostike na daljinu“ 2024. doseglo je 15,7 milijardi USD, a do 2033. predviđa se rast na više od 33 milijarde USD. Hrvatska u taj segment prvi puta ulazi uz podršku Tokić Grupe

### KOJU KORIST SERVIS IMA OD NOVE USLUGE?

- Brzina isporuke vozila na servisu
- Vozilo ne napušta servis – sve se rješava online
- Drastično kraće vrijeme čekanja na rješenje problema od treće strane
- Nema potrebe za specijalistima za svaku marku vozila
- Nema potrebe za svim vrstama dijagnostičkih uređaja i plaćanjem licenci
- Servis širi spektar usluga i povećava propusnost
- Podrška najboljih europskih specijalista na hrvatskom jeziku
- Trenutna usluga uz najduži poček od 15 minuta
- Konkurentne cijene usluge bez čekanja na izvođenje usluge i bez transporta vozila

## Tokić Grupa kao tehnološki pioniri

Kao pionir kada je riječ o digitalizaciji i inovacijama Tokić Grupa uvođenjem dijagnostike na daljinu prva preuzima odgovornost u stvaranju održive i stabilne usluge servisa u neovisnoj mreži radionica. Pritom se nadovezuje na već postojeću tehničku podršku mehaničarima kroz program školovanja u vlastitom



Uz modul i uslugu dijagnostike na daljinu neovisni servisi ponovno mogu prihvaćati sva vozila i ponuditi konkurentnost na tržištu

školovanja u vlastitom edukacijskom centru TEC, ali i putem digitalnog asistenta HaynesPro koji je integriran u prodajni katalog TKAT. U konačnici, to su samo neki od produkata kojima Tokić Grupa digitalizira svoje poslovanje, ali i čitavo tržište Hrvatske i Slovenije kao jedan od članova Odbora za razvoj digitalnog poslovanja te kao član i dioničar ATR Internationala, najutjecajnije globalne trgovinske organizacije i udruženja distributera autodijelova. #



Dijagnostika na daljinu već godinama transformira servise u Njemačkoj, Austriji i nordijskim zemljama – a sada i hrvatski mehaničari imaju priliku uloviti tehnološki priključak



Dijagnostika na daljinu djeluje u sklopu edukacijskog centra TEC, pa uz povezanost s europskim ekspertima nudi i stručnu podršku Tokić Grupe radnim danom od 08:00-16:00 h

## 20 NAJVAŽNIJIH USLUGA DOSTUPNIH KROZ DALJINSKU DIJAGNOSTIKU S CIJENOM USLUGE OD 40 DO 180 EURA

- Programiranje kontrolne jedinice motora (ECU) - Engine Control Module Flash Programming
- Programiranje transpondera ključa - Key Transponder Programming
- Osnovno podešavanje klapne gasa - Throttle Body Basic Settings
- Resetiranje indikatora servisa - Service Indicator Reset
- Upis u servisnu knjižicu - Service History Update
- Kalibracija ADAS sustava (kamera, radar, senzori)
- Postavljanje infotainment sustava za korištenje s mobilnim uređajem - Set-Up Car Infotainment for Use with Mobile Device
- Zamjena modula zračnoga jastuka - Airbag Module Replacement
- Kodiranje dodatnih funkcija i retrofita (npr. vučna kuka, dodatna oprema)
- Otkazivanje i reset pogrešaka (DTC Clear/erase) - ima Fault Code Report
- Zamjena modula prednjih svjetala (par) - Headlight Module Replacement (Both Head Lights)
- Podešavanje limitatora brzine - Speed Limiter Adjustment
- Čitanje i/ili brisanje dijagnostičkih grešaka - Read and/or Clear Diagnostic Trouble Codes
- Kodiranje alarma - Alarm System Coding
- Kodiranje injektora nakon zamjene - Injector Coding after Replacement
- Kodiranje baterije nakon zamjene - Battery Replacement Coding
- TPMS osnovno postavljanje - TPMS Basic Settings
- Resetiranje AdBlue greške - AdBlue Warning Reset
- Adaptacija senzora protoka zraka
- Specifične transmisijske procedure (npr. reset gearbox adaptive values) - Transmission Control Module Security Coding ili Transmission Basic Settings

Cijene mogu varirati ovisno o modelu i modulu, a za određene serije vozila usluga možda neće biti dostupne

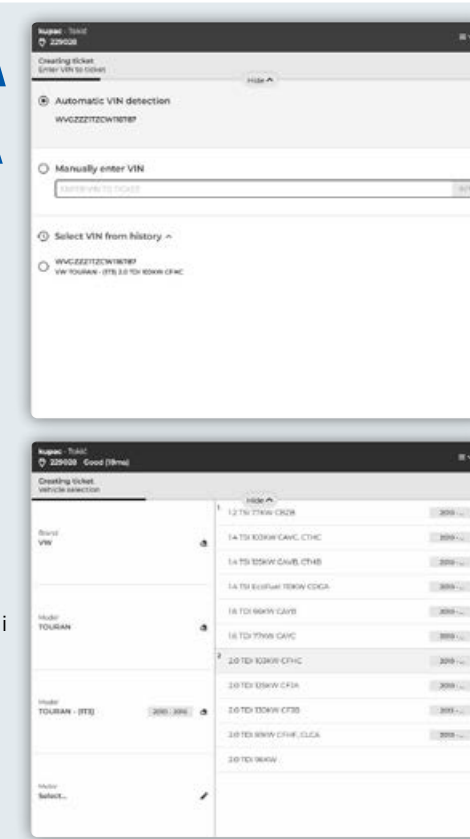
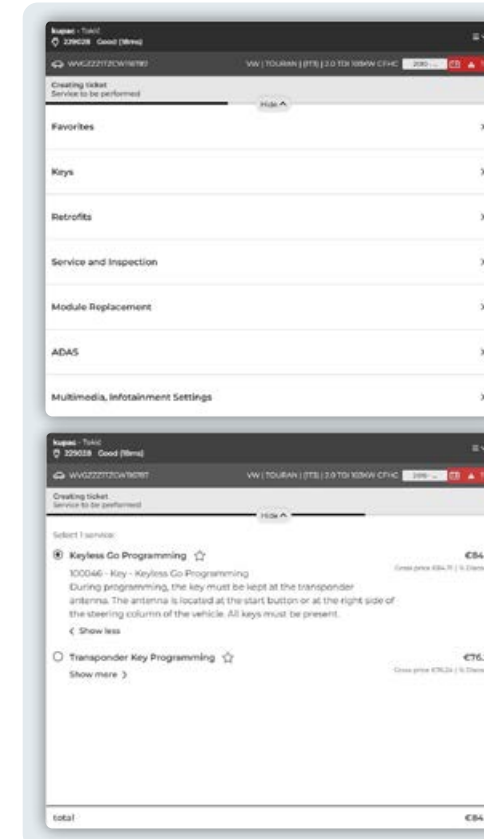
## NOVA USLUGA U 10 KORAKA

### Aktivacija računa

- Narudžba usluge na ime/servis
- Kreiranje korisničkog profila, dobrodošlica i upoznavanje portala uz podršku Tokić tima
- Kreiranje profila zaposlenika (od strane vlasnika uz podršku Tokić tima)
- Uspostava stabilne Internetske veze (LAN/WiFi)

### Pokretanje usluge

- Spajanje modula na vozilo putem OBD kabela i spajanje na mrežu
- Otvaranje službene stranice na računalu/tabletu/mobitelu
- Kreiranje zahtjeva
- Odabir modela vozila kroz pametni izbornik i trenutna aktivacija (do 5 min)
- Izbor usluge iz kataloga s preko 60.000 različitih opcija
- Transparentni prikaz cijene usluge, popusta, vremena trajanja
- Aktivacija i provođenje usluge uz stabilnu internetsku vezu



**Ekskluzivna usluga dijagnostike na daljinu, koju Tokić prvi dovodi na hrvatsko tržište nastavak je razvoja podrške mehaničarima, na već dostupnog besplatnog tehničkog digitalnog asistenta Haynes Pro u sklopu on line kataloga TKAT**



**Nepotpuna usluga zbog komplikacije procesa ili zbog bilo koje greške ili problema sa serverom prekida proces i otkazuje zahtjev bez naplate**

„Usluga dijagnostike na daljinu nam je odlično došla za brzo intervencije koje nismo mogli samostalno zaključiti s našim dijagnostikama, poput poništavanja AdBlue greške ili reprogramiranja modula.“  
**Tomislav Šego, Toše auto centar**



„Zadovoljan sam dostupnim uslugama i brzinom kojom se prihvaća naš zahtjev. Uspješno sam odradio adaptaciju mjenjača i reprogramiranje ECU jedinice.“  
**Ivan Barbir, Pixi Servis**



„Brzina je najveća prednost ove usluge, više nema situacije da mi vozilo stoji zbog problema koji se može riješiti online putem Dijagnostike na daljinu.“  
**David Šantek, Auto električar Šantek**



„Jedan uređaj pruža brojne mogućnosti, bez potrebe za obnavljanjem licenci – platim koliko koristim i to mi se sviđa.“  
**Boris Zajec, Automehaničar Zajec**



**Kontakt: dijagnostika@tokic.hr | + 385 91 3033 407**

# Senzaciji smo otvorili vrata!

Ususret najvećem sajmu alata i servisne opreme, koji organizira Tokić Grupa u Zagrebu, razgovarali smo s Igorom Trzunom, direktorom odjela alata i servisne opreme u Tokiću - o trendovima u radionicama, ponudi asortimana i izazovima pred mehaničarima... Razgovarali smo i o usluzi dijagnostike na daljinu koju Tokić ekskluzivno uvodi na hrvatsko tržište



**Ljubitelj si automobila i tehnike, pa tako i alata – kako si se pronašao u upravljanju alatnom divizijom unutar Tokića?**

Interes za automobile i tehniku prisutan je kod mene od najranijih dana, a s vremenom se ta znatiželja prirodno proširila i na alate, kao ključni element svakog kvalitetnog servisa. Prije dolaska u Tokić radio sam u istom segmentu alata i servisne opreme, gdje sam stekao vrijedno iskustvo i dodatno produbio razumijevanje potreba radionica. Kroz daljnji profesionalni razvoj u Tokiću imao sam priliku to znanje nadograditi i primijeniti u širem kontekstu tržišta, što me postupno dovelo do ove pozicije. Danas tu ulogu vidim kao spoj strasti i odgovornosti, jer dobar alat ne olakšava samo posao – on direktno utječe na kvalitetu usluge i zadovoljstvo krajnjeg korisnika.

**Kakvi su trendovi u opremanju hrvatskih radionica? Što se traži i kakav je udio premium, a kakav budžet alata u ukupnoj prodaji?**

Radionice u Hrvatskoj prolaze kroz vidljivu transformaciju – sve više ulažu u profesionalnu i specijaliziranu opremu. Premium segment raste, osobito kod dijagnostike i složenijih sustava, dok budžet segment i dalje ima svoje mjesto u osnovnim potrebama. Ono što se najviše promijenilo jest način razmišljanja – kupci sve više gledaju dugoročno i prepoznaju da je kvalitetan alat investicija, a ne trošak.

**Kakvu podršku Tokić daje svojim kupcima alata osim samog asortimana?**

Naš pristup temelji se na partnerstvu. Kupcima ne nudimo samo proizvod, nego i znanje, podršku i sigurnost u radu. Uz edukacije i savjetovanja, izuzetno važan segment je i servisna podrška koju dajemo, gdje danas imamo jedan od najvećih i najorganiziranijih servisnih timova u Hrvatskoj. Upravo kroz našu servisnu uslugu osiguravamo da alat uvijek bude spreman za rad, što je ključno za kontinuitet poslovanja svake radionice. Naši kupci znaju da mogu računati na brzu reakciju, stručnu podršku i pouzdano rješenje – bez dugih zastoja i neizvjesnosti. Drugim riječima, ne prodajemo samo alat, nego osiguravamo da on dugoročno radi ono što treba – svaki dan, bez kompromisa.

**Kakva je situacija u garažama kada govorimo o održavanju alata, sigurnosti i ekologiji?**

To je široko i važno područje u kojem vidimo napredak, ali i prostor za dodatno unaprjeđenje. Sve više radionica prepoznaje važnost kalibracije i pravilnog održavanja alata, no sigurnost i ekološki standardi još uvijek traže dodatnu pažnju. Upravo tu želimo napraviti razliku – kroz edukaciju i konkretne smjernice koje pomažu podići razinu profesionalnosti u cijeloj industriji.

**Kakvi su svjetski trendovi? S koliko globalnih brendova Tokić surađuje i što otkrivaju ta partnerstva?**

Na globalnoj razini dominiraju digitalizacija, automatizacija i integracija sustava. Suradnja s vodećim svjetskim brendovima omogućuje nam da te trendove brzo prenesemo na naše tržište. Jasno je da tehnologija ubrzano mijenja pravila igre – i da u takvom okruženju nema mjesta za improvizaciju.

**Kakva je onda situacija s HECTOR-om, domaćom robnom markom alata?**

HECTOR kontinuirano razvijamo kao vlastitu robnu marku koja ima važnu stratešku ulogu u ponudi Tokića. Fokus je na optimalnom omjeru cijene i kvalitete, ali i na pouzdanosti u svakodnevnom radu radionica. Ono što dodatno daje vrijednost HECTOR-u jest činjenica da iza proizvođača stoje renomirani proizvođači iz industrije, što osigurava visoku razinu kvalitete i standarda. Na taj način uspijevamo spojiti provjerenu proizvodnju s prilagodbom lokalnim potrebama tržišta. U narednom razdoblju planiramo dodatno širiti asortiman i jačati poziciju brenda, s ciljem da HECTOR postane prvi izbor kada se traži pouzdan alat za svakodnevni rad.

**Alat nije odvojiv od edukacije – što radite po tom pitanju i jeste li povezani s TEC-om?**

Alat i edukacija danas idu ruku pod ruku. Kroz suradnju s Tokićevim edukacijskim centrom TEC omogućujemo mehaničarima da prate nove tehnologije i usvajaju praktična znanja. Bez kontinuiranog učenja danas je gotovo nemoguće pratiti razvoj industrije i toga su sve svjesniji i naši kupci.

**Tokić je prvi u Hrvatskoj pokrenuo dijagnostiku na**



Upravo kroz našu servisnu uslugu osiguravamo da alat uvijek bude spreman za rad, što je ključno za kontinuitet poslovanja svake radionice

**daljinu? Je li to senzacija i što kažu prvi korisnici?**

Dijagnostika na daljinu je jedan od najvećih iskoraka u modernim servisima vozila. Iza usluge stoji Tokić uz podršku školskog centra TEC, a sam modul smo brendirali u našu robnu marku Hector. U praksi to znači da mehaničar u svakom trenutku može na vozilo spojiti stručni tim koji u stvarnom vremenu rješava problem – od dijagnostike i kalibracija do reprogramiranja sustava, bez obzira na marku vozila. Usluga dijagnostike, odnosno programiranja na daljinu donosi konkretnu operativnu vrijednost – vozilo ne napušta servis, nema čekanja vanjskih partnera, a radionica ne mora imati specijaliste za svaku marku niti ulagati u sve dijagnostičke sustave i licence. Time se značajno povećava protočnost servisa, skraćuje vrijeme isporuke vozila i podiže ukupna učinkovitost poslovanja. Drugim riječima, on-line programiranje vozila neovisnim servisima vraća punu konkurentnost i omogućuje im da rade na razini

ovlaštenih servisa – brzo, precizno i bez zastoja.

**Znači Tokić Grupa će biti ta koja će u budućim godinama pomoći mehaničarima da drže priključak s tehnologijom, a vozačima da imaju brzu i preciznu uslugu?**

Apsolutno. Naš cilj je biti pouzdan partner radionicama u prilagodbi novim tehnologijama. Kombinacijom kvalitetnih proizvoda, edukacije i naprednih usluga želimo omogućiti da rade brže, sigurnije i preciznije, a krajnjim korisnicima osigurati kvalitetnu i pouzdanu uslugu.

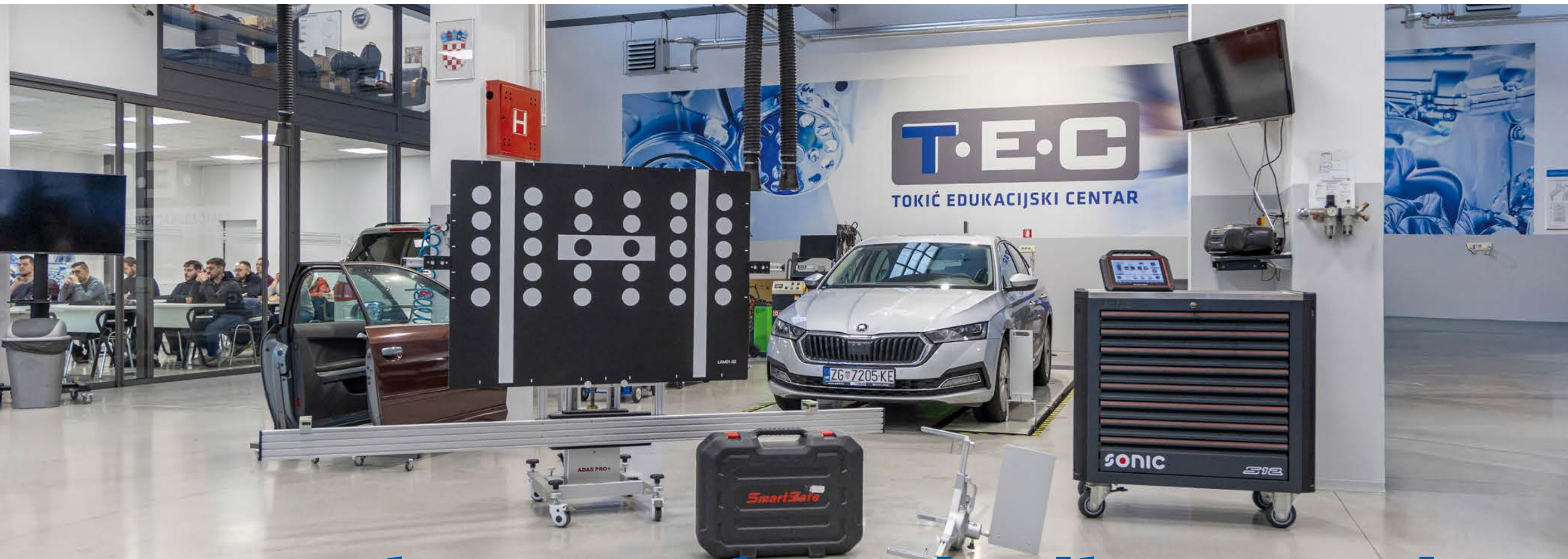
**Što možemo očekivati na sajmu alata i opreme u Zagrebu?**

To je realno najveći sajam alata održan u Hrvatskoj. Imali smo Expo 2024, ali on je uključivao i dobavljače dijelova, pa kada je riječ samo o alatima – ovaj sajam je još veći. Posjetitelji očekuju bogat i sadržajan program – od predstavljanja najnovijih alata i tehnologija do demonstracija uživo i stručnih savjetovanja. Sajam je prilika za razmjenu iskustava, upoznavanje s trendovima i izravan kontakt sa stručnjacima i proizvođačima.

**I za kraj – koji je najpopularniji alat u Hrvatskoj, a koji je tvoj najdraži alat?**

Najpopularniji alati i dalje su oni osnovni – setovi nasadnih i moment ključeva koji su temelj svakog servisa. Osobno, najviše me privlače dijagnostički alati jer najbolje pokazuju koliko se industrija mijenja. Oni su možda i najbolji primjer koliko tehnologija danas definira način rada u radionici. #

Ono što dodatno daje vrijednost HECTOR-u jest činjenica da iza proizvođača stoje renomirani proizvođači iz industrije, što osigurava visoku razinu kvalitete i standarda



# Nova realnost svakog cjenika u servisu

**Sustavi asistencije ADAS, kao zakonska obveza na vozilima, zahtijevaju specifične procedure kalibracije, posebnu dijagnostiku i odgovarajuću opremu, a svakako i edukaciju, bez kojih radionice neće moći pružiti adekvatan servis i cjelovitu uslugu**

**N**apredni sustavi pomoći vozaču, poznatiji kao ADAS (Advanced Driver Assistance Systems), više nisu luksuzna opcija već današnji standard u sigurnosnoj opremi vozila te postaju obavezan dio. Prisustvo ADAS-a u vozilima ne priziva samo viši stupanj sigurnosti i automatizacije vožnje, nego i značajne izazove za servise, posebno u dijagnostici, kalibraciji i održavanju. Prema tržišnim podacima iz 2025., sva nova vozila imaju neku razinu ADAS-opremljenosti, a otprilike 60 posto ih dolazi opremljeno s ADAS-funkcijama koje servis mora znati popraviti da bi

pružio cjelovitu uslugu. Složeniji sustavi poput automatskog kočenja i prilagodljivog tempomata (ACC) također su sve prisutniji, posebice u srednjem i višem segmentu automobila. Tako visoka razina prisutnosti ADAS-a rezultat je kombinacije sve strožih sigurnosnih standarda, zahtjeva potrošača i tehnološkog napretka u senzoricima i računalnoj obradi podataka. Prva regulativa GSR (General Safety Regulation) uspostavljena je još 2019. godine, a od srpnja 2022. još je duži popis obveznih sustava koji moraju biti prisutni na novim vozilima. ADAS je skup hardvera i softvera koji kroz

percepciju okoline u realnom vremenu, procjenu rizika, a po potrebi i automatsku intervenciju pomaže vozaču u svakodnevnoj vožnji. To su sustavi koji smanjuju rizik od sudara, poboljšavaju stabilnost vozila i doprinose smanjenju broja prometnih nesreća, što je i jedan od glavnih ciljeva regulative EU-a "Vision Zero" koja do 2030. želi prepoloviti broj smrtnih slučajeva na cestama, a do 2050. postići stopu nulte smrtnosti. Međutim, za servise to znači da rad na vozilu više nije izoliran na klasične sustave motora i šasije. ADAS utječe na cijeli automobil.

Od elektronike i komunikacijskih mreža do strukturalnog položaja senzora. Isti zahtijevaju specifične procedure kalibracije, posebnu dijagnostiku i odgovarajuću opremu. Neizvedena ili neprecizna kalibracija može rezultirati netočnim radom sustava (npr. krivim očitavanjem trake ili pješaka), što izravno utječe na sigurnost vozila nakon servisnih radova.

Uz to, sve veća elektronička kompleksnost i modularna arhitektura automobila postavljaju serviserima pred pitanje: imamo li odgovarajuću opremu, znanje i procedure da ADAS servisiramo kao standardnu komponentu svakog modernog vozila? Tokić nudi odgovor kroz svoj asortiman dijelova, edukacijsku podršku TEC-a, a potom i ponudu specijalnih alata za održavanje kompletnog sustava asistencija. #

Sada je vrijeme za edukacije vezane uz sustave asistencija, kao i električna vozila i baterije, jer polaznici na taj način drže priključak i spremni su na nove tehnologije. Zajedno s nama mogu postati pioniri u pružanju ovih usluga vozačima modernih vozila

Kristan Krsnik, voditelj školskog centra





# Adresa za velike igrače

Nakon razvoja servisne usluge za velike gospodarske flote i prijevoznike tijekom 2025. godine, unutar odjela gospodarskog programa, početkom 2026. poslovanje je izdvojeno i uspostavljeno unutar novoosnovane tvrtke T Truck Servis d.o.o., u vlasništvu kompanije Tokić d.d. Nova tvrtka, specijalizirana za servisiranje, popravke i održavanje flota gospodarskih vozila,

**Ekspertiza najiskusnijih mehaničara, logistika Tokić grupe koja donosi širinu i dostupnost asortimana, a onda i podrška TEC-edukacijskog centra - T Truck Servis čine najboljom adresom za prijevoznike i flote gospodarskih vozila**

smještena je na istoku Zagreba, u Sesvetama prema spoju s obilaznicom i autocestom. Otvaranjem novog servisnog centra Tokić se dodatno pozicionirao kao snažan partner u segmentu u kojem manji servisi često nemaju dovoljno

kapaciteta, dok su ovlaštene servisi nerijetko preopterećeni. Uz osnovne servisne aktivnosti, tim od 14 specijaliziranih serviseri nadilazi okvir klasične radionice te već danas radi punim kapacitetom. U svom radu oslanja se na snažnu

logističku podršku najveće prodajne mreže te na suradnju s Tokićevim edukacijskim centrom TEC. Ovaj iskorak dio je strategije organskog rasta Tokić Grupe kroz daljnju nadogradnju programa gospodarskih vozila, drugog po veličini programa nakon onoga za osobna vozila. T Truck Servis dodatno zaokružuje podršku hrvatskom gospodarstvu razvojem novih usluga te jačanjem suradnje s flotnim kupcima, prijevoznicima i partnerskim servisima. #



Kontakt: Slavonska avenija 59/1, Sesvete, Tel: 091 6000 036, servis@tokic.hr

# SAJAM ALATA I SERVISNE OPREME



## ZAGREB

Family mall, istočni ulaz, Ul. Velimira Škorpika 11b

**Datum održavanja:**

15. – 16. svibnja

**Vidimo se:**

Petak: 10:00 – 20:00

Subota: 10:00 – 18:00

# Povratak legende tehnologije i performansi

**Kao sinonim za dinamiku, zadovoljstvo u vožnji i sigurnost, Dunlop od 2026. postaje dio Sumitomo grupe, a na hrvatsko i slovensko tržište dolazi uz podršku Tokić Grupe**

**K**ada je 1888. John Boyd Dunlop, škotski veterinar, izumio prvu praktičnu zračnu gumu koja je omogućila udobniju i sigurniju vožnju bicikla, zauvijek je promijenio svijet dinamike, komfora i sigurnosti u mobilnosti. Taj se izum ubrzo pretvorio u globalnu industrijsku revoluciju: Dunlop je prerastao u jedan od najvažnijih brendova u povijesti guma,

sinonim za tehnološke inovacije, performanse i pouzdanost. Uz otvaranje prvih tvornica u Njemačkoj i Japanu, Dunlop je u razvoju pneumatika donio više od same ideje prvog pneumatika. Od prvih definiranja utora za aquaplaning do čeličnih naplataka 1920-ih, preko osvajanja utrke Le Mans i lansiranja prvih tubeless guma sredinom 20. stoljeća, do razvoja visokih

performansi i sigurnosnih rješenja kao što su run-flat tehnologije i 3S-tehnologija otiska profila, Dunlop je kontinuirano podizao ljestvicu performansi i sigurnosti.

## **Nova era: Dunlop u Europi pod vodstvom Sumitomo Rubber Industries**

U najnovijem poglavlju svoje povijesti, Dunlop započinje nova strateška poglavlja na europskom tržištu. U sklopu SRI (Sumitomo Rubber Industries) i inicijative R.I.S.E. 2035, Dunlop je postao brend u globalnom portfelju guma japanskog konglomerata. S početkom 2026. SRI je stekao ekskluzivna prava korištenja zaštitnog znaka Dunlop za osobna i SUV vozila u Europi, Sjevernoj Americi i Oceaniji, dok program za

## **Dunlop u Europi – što to znači za tržište?**

Ulazak Dunlopa u novu fazu u Europi nije samo povijesna vijest – to je prilika za:

- ❖ **Jačanje premium segmenta guma** – Dunlop se pozicionira kao brand koji vozačima nudi otvorene performanse bez kompromisa, odnosno bolji grip, kratak put kočenja i dinamičnu stabilnost.
- ❖ **Širenje portfelja proizvoda** – obuhvaćajući osobne automobile, SUV-ove, ali s potencijalom širenja i u nove kategorije poput električnih vozila, gdje su brzina odziva i efikasnost ključni.
- ❖ **Sinergija globalnog iskustva i lokalne inovacije** – Sumitomo ulaže u komunikacijske i logističke kapacitete u Europi kako bi Dunlop bio bliži partner vozačima, servisima i OEM proizvođačima.

Gume za hrvatsko i slovensko tržište pored 16 proizvodnih pogona diljem svijeta stizat će prvenstveno iz Turske i Tajlanda

## **Tehnologije koje definiraju novu generaciju Dunlop guma**

Dunlopove gume danas nisu samo nostalgичno ime – one su tehnički sofisticirani proizvodi koji integriraju najnovije inženjerske tehnologije:

- ❖ **Active Tread tehnologija** – adaptivna mješavina koja mijenja karakteristike u kontaktu s cestom, poboljšavajući prijanjanje i sigurnost u mokrim i temperaturno promjenjivim uvjetima. Ovaj pristup omogućava gumama da odgovore na različite uvjete bez kompromisa u performansama.
- ❖ **Jointless Belt (JLB) i Maximum Flange Shield (MFS)** – suvremene konstrukcijske tehnologije koje poboljšavaju stabilnost pri velikim brzinama, smanjuju deformacije i štite naplatke od oštećenja, bez utjecaja na dugotrajnost ili udobnost vožnje.
- ❖ **Aerodinamički optimizirane smjese i profili** – novi modeli poput Dunlop Sport BluResponse kombiniraju kratak put kočenja, smanjenu buku i niži otpor kotrljanja – što rezultira boljom ekonomičnošću goriva i sigurnijom vožnjom u širokom spektru uvjeta.

## Pobjednička lepeza ljetnih i cjelogodišnjih modela

Modeli **DUNLOP SPORT MAXX RT2** i **DUNLOP RT2 SUV** jamče sigurnost i kontrolu u svakoj situaciji tijekom vožnje. Odlikuju se otpornošću na akvaplaning, mogućnošću preciznog upravljanja i stabilnim ponašanjem tijekom vožnje zavojima. Njihova ponuda obuhvaća 91 dimenziju, od 17 do 21 inča, za razna sportska vozila i SUV-ove.

Usto je **DUNLOP SPORT MAXX RACE 2**, koji predstavlja vrhunski sportski model, razvijen za najviše razine izvedbi na cestama i trkaćim stazama, uslijed čega jamči vrhunsko prijanjanje u suhim uvjetima, stabilnost pri velikim brzinama i precizno ponašanje pri upravljanju. Ovaj je model dostupan u 10 veličina, za naplatke od 20 do 21 inča, te se, između ostalog, ugrađuje na modele vozila Porsche 911 GT2 RS i Cayman GT4.

**DUNLOP SPORT MAXX GT**, model koji, između ostalog, predstavlja osnovnu opremu vozila Audi RS5 i BMW serije 7, objedinjuje izravnu responzivnost i stabilne izvedbe. Nudi se u 22 dimenzije, od 18 do 21 inča, uz indeks brzine Y.

Model **DUNLOP SPORT RESPONSE** svoje prednosti pokazuje posebno kada se ugradi na SUV i teža vozila jer se odlikuje izvrsnim prijanjanjem na suhim površinama te performansama kočenja na mokrim kolnicima. Također, uz 21 dostupnu dimenziju od 16 do 20 inča jamči vrhunsku stabilnost i pouzdane performanse.

Modelima **DUNLOP SPORT MAXX 050** i **DUNLOP SPORT MAXX 060** tvrtka DUNLOP dopire do vozača koji su u potrazi za sportskim karakterom tijekom vožnje i stabilnošću za sve vremenske prilike.

Cjelokupnu ponudu zaokružuje **DUNLOP SPORT CLASSIC**, model predviđen za klasična vozila kombinacijom suvremene tehnologije, retro profila gazne površine i klasičnog dizajna bočnih stijenki u 10 veličina, od 13 do 15 inča.

U drugoj će polovici sezone na pozornicu stupiti novi model **DUNLOP BLUE RESPONSE TG**. Riječ je o gumi koju je Sumitomo Rubber Industries razvio s ciljem uravnoteženog omjera izvedbi, pouzdanog ponašanja tijekom kočenja u mokrim i suhim uvjetima te iznimnog komfora tijekom vožnje. Model će biti dostupan u 99 različitih dimenzija, čime će pokrivati veličine naplataka od 15 do 21 inča te dvije visine profila između 40 i 65. Ponudeni razredi brzine obuhvaćaju H, V i W.

Cjelogodišnje rješenje donosi model **ALL SEASON 2** s naprednom smjesom i uzorkom definiranim trodimenzionalnim kanalima, koji se isprepliću unutar blokova, za optimalno prijanjanje i kočenje na svim podlogama i u svim vremenskim uvjetima.

DUNLOP je proširio ponudu i u području lakih gospodarskih vozila: **DUNLOP ECONODRIVE AS** i **DUNLOP ECONODRIVE LT** odlikuju se iznimnom dugovječnošću, robusnošću i trajnošću. Ojačane bočne stijenke štite od oštećenja uslijed kontakta s rubnikom te podržavaju učinkovitost u poslovnoj svakodnevnici. #



motocikle i gospodarska vozila ostaje unutar grupacije Goodyear.

Ovaj prijelaz označava ujednačavanje globalne strategije – od proizvodnje i prodaje do upravljanja brendom i korisničkog iskustva – pod jedinstvenim identitetom Dunlopa. U praksi, to znači jedinstvenu globalnu viziju i komunikaciju, ali i konkretne strateške inicijative kao što su otvaranje novih lokalnih centara u Europi te intenzivnija prisutnost u motosportu i OE segmentu.

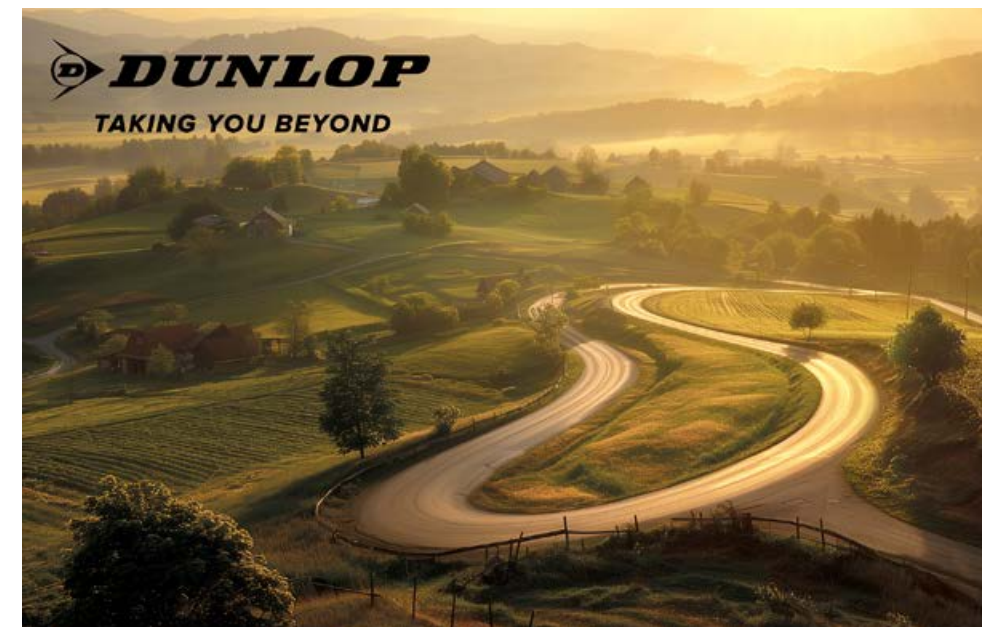
### Originalna ugradnja i motorsport naslijeđe

Dunlopova partnerstva s automobilskim proizvođačima i utrka od ključne su važnosti za reputaciju brenda. Tijekom desetljeća, gume Dunlop ugrađivane su kao originalna oprema (OEM) za brojne značajne modele vozila, potvrđujući inženjersku izvrsnost i pouzdanost. Pored cestovne primjene, motorsport ostaje

u središtu brenda – s brojnim pobjedama i iskustvom koje se direktno reflektira u razvoju komercijalnih proizvoda. To znači da se tehnologije testirane na najzahtjevnijim utrkama prenose i u proizvode za svakodnevnu upotrebu, čime potrošačima pružaju napredne performanse i veću sigurnost.

### Dunlop danas

Dunlop danas predstavlja spoj dviju moći: bogate industrijske baštine i tehnološkog optimizma za budućnost mobilnosti. Od izuma prve zračne gume do inovativnih rješenja koja oblikuju suvremene pneumatike, Dunlop se ponovno ističe kao referentna točka u industriji. Njegov povratak na europsko tržište, podjednako ukorijenjen u povijesti i orijentiran prema budućnosti, znači da će novi izazovi – od svakodnevne urbane vožnje do zahtjevnih performansi – biti riješeni uz pouzdanu, inovativnu i tehnički superiornu podršku. #



**SUMITOMO**  
RUBBER INDUSTRIES



## Sumitomo Rubber Industries (SRI)

Sumitomo Rubber Industries (SRI) jedan je od globalnih lidera u gumarskoj i tehnološkoj industriji, sa sjedištem u Kobeu, Japan. Osnovan 1909., SRI je razvio snažnu međunarodnu prisutnost i postao šesta najveća tvrtka za proizvodnju guma na svijetu.

Danas SRI zapošljava oko 38.000 ljudi diljem svijeta, s proizvodnim i razvojnim centrima u Aziji, Europi, Sjevernoj Americi, Africi i Južnoj Americi. Kompanija posluje kroz nekoliko ključnih segmenata, uključujući gume za osobna i komercijalna vozila, kamione, poljoprivredne strojeve i motocikle, ali i industrijske gumene proizvode te sportske artikle.

U segmentu guma, SRI je poznat prvenstveno po brendovima Dunlop i Falken, gdje Dunlop predstavlja pionirski brend s fokusom na sigurnost, performanse i tehnološki napredak, dok je Falken usmjeren na sportsku vožnju i globalnu prisutnost u segmentu visokih performansi. #



# Važnost pravilnog odabira

Svaka je guma ljeti dobra - ovo ne samo da je pogrešna već i vrlo opasna teza! Naime, ljetna ili cjelogodišnja guma mora biti podjednako sigurna na vrelom asfaltu, kao i na netom natopljenom i ohlađenom kolniku nakon iznenadnog pljusk. Pogrešan izbor stoga vrlo brzo može minimalnu uštedu pri kupnji pretvoriti u opasan ulog te potencijalno skup trošak. Stoga pažljivo pročitajte naše preporuke s obzirom na budžet, klasu automobila i očekivanja dinamike kako bi zadovoljstvo u vožnji bilo maksimalno, a sigurnost zajamčena



## GRADSKI KOMPAKTI

Volkswagen Polo, Renault Clio, Toyota Yaris, Opel Corsa, Peugeot 208  
175/65R14, 185/60R15, 185/65R15, 195/55R16



Gradski kompakti i njihove izvedbe nastale na istoj tehničkoj platformi, već dugo nadmašuju namjenu čiste gradske vožnje. S lakoćom služe kao jedini automobil u obitelji te bez problema odrađuju duga putovanja. Uz vrlo dobre vozne osobine, nude i solidne performanse, pa samim time mogu zahtijevati i gume boljih performansi.

<b>PREPORUČUJE TOKIĆ</b>
<b>TOP IZBOR</b>
Continental Ultra Contact Dunlop Sport Bluereponse Vredestein Ultrac +
<b>VRLO PREPORUČLJIVO</b>
Nexen N'Blue HD Plus Falken Sincera SN110 Uniroyal RainExpert5
<b>PREPORUČLJIVO</b>
Nordexx NS5000
<b>CJELOGODIŠNJE</b>
Nexen N'Blue 4Season 2

**Kako birati?** Gradska namjena i umjereni broj kilometara mogu se pouzdano osloniti na cjelogodišnje gume. U takvim uvjetima one se neće ubrzano trošiti jer se ne postižu visoke brzine na duljim relacijama. Iako je riječ o ulaznom modelu, odličan omjer uloženo-dobiveno za osnovne izvedbe gradskih modela osigurava Nordexx NS500. Snažnije i bolje opremljene gradske izvedbe, s kotačima većih dimenzija, koje se koriste kao službena vozila ili često odlaze na dulja putovanja, optimalno je opremiti gumama Nexen, Falken ili Uniroyal. Ne može se pogriješiti ni s top-izbor premium modelima guma, a cjelogodišnja preporuka je Nexen N'Blue 4Season 2.

## KOMPAKTI

Volkswagen Golf, Škoda Octavia, Toyota Corolla, Ford Focus, Hyundai i30...  
195/65 R15, 205/55 R16, 225/45 R17, 225/50 R17, 225/40 R18, 225/45 R18

Kompaktni modeli nude najširu lepezu pogona i putnih mogućnosti. Mogu biti opremljeni slabijim atmosferskim motorima snage oko 100 KS, ali i snažnijim motorima s više od 200 KS te 400 Nm okretnog momenta. Rijetki modeli nude pogon na sve kotače, a prisutni su i povišeni karavani veće mase. Najveći predstavnici klase, poput Škode Octavije, nalaze se na samom pragu poslovnih limuzina.

<b>PREPORUČUJE TOKIĆ</b>
<b>TOP IZBOR</b>
Continental PremiumContact 7 Dunlop Sport Bluereponse Vredestein Ultrac +
<b>VRLO PREPORUČLJIVO</b>
Nexen N'Blue HD Plus Uniroyal RainExpert5 Falken Ziex ZE310 Ecorun
<b>PREPORUČLJIVO</b>
Nordexx NS9000
<b>CJELOGODIŠNJE</b>
Nexen N'Blue 4Season 2



**Kako birati?** Početne izvedbe kompaktnih modela sa slabijim motorima, koje godišnje prelaze vrlo malo kilometara, optimalno je opremiti preporučenim cjelogodišnjim modelom ili preporučljivim modelom Nordexxa koji je najjeftinija opcija, pri čemu je racionalno računati na češću izmjenu. Snažnije motorizirani modeli kompaktne klase s turbomotorima i oko 250 Nm okretnog momenta osiguravaju solidne performanse i prelaze veće kilometraže, pa se kao optimalan izbor nameću modeli guma Nexen, Falken ili Uniroyal. Top-modeli kompaktne klase, s većim motorima, doplaćenim aktivnim ili sportskim podvozjima i velikim dimenzijama guma, najbolje će disati i prezentirati ono što se od njih očekuje uz top-preporuke premium guma.

## GRADSKI SUV-i

Renault Captur, VW T-Cross, Kia Stonic, Suzuki Vitara, Hyundai Kona, Dacia Duster  
195/60R16, 205/60R16, 205/55R17, 215/55R17, 215/45R18



Iako dizajnom i konceptom sugeriraju terenske mogućnosti, modeli kompaktne SUV-klase najčešće nisu opremljeni pogonom na sve kotače. Riječ je o trendovski etabliranoj klasi koju u pravilu ne pokreću izrazito snažni motori, uz tek poneku iznimku. Zbog svoje svestranosti i česte uloge jedinog vozila u obitelji, kompaktni SUV mudro je opremiti adekvatnim gumama.

<b>PREPORUČUJE TOKIĆ</b>
<b>TOP IZBOR</b>
Continental SportContact 7 Dunlop Sport BlueResponse Vredestein Ultrac +
<b>VRLO PREPORUČLJIVO</b>
Nexen N'Fera Primus Falken Ziex ZE320 Uniroyal RainExpert5
<b>PREPORUČLJIVO</b>
Nordexx NS9000
<b>CJELOGODIŠNJE</b>
Nexen N'Blue 4Season 2

**Kako birati?** Povišene karoserije kompaktnih SUV-a u odnosu na svoje niže izvedbe imaju povišeno težište i ne toliko agilne vozne osobine. Iz tog razloga, ako takvi modeli godišnje prelaze veće kilometraže, preporuka je usmjerena prema višem cjenovnom razredu guma. Top-izbor guma u ovom slučaju je preporučljiv za one koji žele dugovječnije gume. Istovremeno će profitirati s najboljim performansama i sigurnošću. Top-izbor, iako najskuplji, uvijek je najbolji izbor. Tek modeli poput Dacie Duster, Suzuki Vitare ili S-Crossa koji imaju ozbiljan pogon na sve kotače, zaslužuju izvedbe guma 4x4.

## SUV-I

Volkswagen Tiguan, Audi Q3, Toyota RAV4, Hyundai Tucson, Kia Sportage, Nissan Qashqai...  
215/65 R16, 215/60 R17, 225/55 R17, 235/55 R17, 235/60 R18 / 245/60 R18, 245/45 R19

Iako mnogi ove modele smatraju klasom kompaktnih SUV-a, riječ je o vozilima koja su dimenzijama, masom i putenim potencijalom nadišli ideju kompaktnog razreda. Postoje hibridne izvedbe, vrlo snažni dizeli, turbobenzinci, a određeni se modeli kupuju i s idejom vuče prikolice. U ovoj klasi pogon na sve kotače više nije rijetkost, a tada je u pravilu riječ i o snažnim dizelskim izvedbama. Također, istim i sličnim dimenzijama guma opremaju se i top-izvedbe manjih kompaktnih SUV-a poput Škode Karoq, VW T-Roc-a koji također mogu nositi 18, pa i 19 cola.



**Kako birati?** SUV-klasa u kojoj Tiguan i konkurencija pokrivaju vrlo širok spektar dimenzija guma, ali i snage, pa i namjene. Iz tog razloga ovu je klasu uvijek uputno opremiti premium gumama. Često zbog snage, ubrzanja, mase koju treba zakočiti, ali i putnog potencijala koji podrazumijeva veći stupanj komfora, pa i nižu razinu buke kotrljanja. Najbolji modeli za ovu klasu svakako su premium gume iz top-izbora, odnosno selekcija vrlo preporučljivih modela guma. Cjelogodišnje gume mogu biti preporučljive za one koji ne rade previše kilometara, a imaju pogon na sve kotače pa ponekad silaze s asfalta.

<b>PREPORUČUJE TOKIĆ</b>	<b>TOP IZBOR</b>
Continental PremiumContact 7 Dunlop Sportblueresponse Vredestein Ultrac +	
<b>VRLO PREPORUČLJIVO</b>	
Nexen N'Fera Primus Falken Ziex ZE520 Uniroyal RainExpert5	
<b>PREPORUČLJIVO</b>	
Nordexx NS9200 XL	
<b>CJELOGODIŠNJE</b>	
Nexen N'Blue 4Season 2	

## VELIKI SUV-I

BMW X5, Audi Q7, Mercedes-Benz GLE, Volvo XC90, Toyota Land Cruiser  
215/65R17, 225/55R18, 235/55R18, 235/50R19, 255/55R19



Veliki SUV-i u pravilu donose i masu karoserije iznad dviju tona, snažne motore i pogon na sve kotače, a nerijetko se koriste i za vuču prikolice. Unatoč glomaznosti sposobni su za gotovo sportske performanse, pa kako je riječ o beskompromisnim vozilima, tako zaslužuju vrhunske gume kako se ne bi umanjila njihova osnovna namjena i karakter. Top-modeli mogu imati različitu širinu prednjih i stražnjih guma.

<b>PREPORUČUJE TOKIĆ</b>	<b>TOP IZBOR</b>
Continental PremiumContact 7 Dunlop Sport Maxx RT 2 Vredestein Ultrac +	
<b>VRLO PREPORUČLJIVO</b>	
Nexen N'Fera Sport Falken Ziex ZE320	
<b>PREPORUČLJIVO</b>	
Uniroyal RainSport5	
<b>CJELOGODIŠNJE</b>	
Continental AllSeasonContact 2	

**Kako birati?** Budući da je riječ o klasi koja je često opremljena zračnim ovjesima i naprednim elektronskim sustavima, ali i velikom masom koju treba krotiti uz visoke performanse - ovdje se podrazumijevaju što bolje gume. Veliki SUV-i u pravilu znače i sportske performanse s čestim, vrlo snažnim kočenjima, pa najsnažniju preporuku zaslužuju modeli u kategoriji top-izbor. Sigurnost je zadržana i vrlo preporučljivim modelima Nexena, Falkena i Uniroyala. Jednostavno, riječ je o vozilima koja pred gume stavljaju veće izazove i stoga su potrebni minimalni kompromisi. Riječ je o klasi koja ubrzano troši gume.

## POSLOVNE LIMUZINE

BMW serije 3, Mercedes C-klase, Audi A4, Audi A6, BMW serije 5, Mercedes E-klase  
225/50R17, 225/55R17, 245/45R18, 245/45R19, 245/35R20, 275/30R20



Velike i poslovne limuzine s masom od 1,6 do 2 tone zamišljene su za duga putovanja uz visoku putnu brzinu tijekom različitih vremenskih uvjeta na cesti. Riječ je o modelima u pravilu snažnima od 200 KS do 400 KS punog okretnog momenta, sa zračnim ili sportskim podvozjem te vrlo preciznim upravljanjem, poglavito u sportskim izdanjima. Traži se i udobnost i dinamika, a modeli ponekad imaju različitu širinu prednjih i stražnjih guma.

**Kako birati?** Budući da čak i početni modeli velikih limuzina osiguravaju vrlo visoke putne brzine te da je riječ o vozilima koja generiraju iznimno visoke bočne sile u zavojima, preferira se ugradnja najboljih premium guma. Zbog sigurnosti i performansi, ali i trajnosti jer poslovne limuzine ubrzano troše gume. Modeli s pogonom na stražnje kotače, unatoč sve boljem radu ESP-sustava stabilnosti, bi uvijek trebali biti opremljeni gumama u vrlo dobrom stanju. Osobito snažni modeli starijeg godišta. Sve je više plug-in hibrida koji dodatnim okretnim momentom električnog pogona izazov pred gumama čine još većim. Neki modeli imaju različite prednje i stražnje gume. Dimenzije na modelima s pogonom na sve kotače, a i inače - nije dopušteno mijenjati. Poneki proizvođači guma imaju posebnu konstrukciju za gume za ugradnju na stražnji pogon zbog optimalnog otiska i prljanja.

<b>PREPORUČUJE TOKIĆ</b>	<b>TOP IZBOR</b>
Continental PremiumContact 7 Dunlop Sport Maxx RT Vredestein Ultrac pro	
<b>VRLO PREPORUČLJIVO</b>	
Nexen N'Fera Sport Falken Azenis RS820	
<b>PREPORUČLJIVO</b>	
Uniroyal RainSport5	
<b>CJELOGODIŠNJE</b>	
Continental All Season 2	

## MALI ELEKTRIČNI AUTI

Renault Twingo, Dacia Spring, VW ID.3, Hyunda Kona  
165/70R14, 165/65R15, 185/50R16, 205/45R16, 215/50R19

<b>PREPORUČUJE TOKIĆ</b>	<b>TOP IZBOR</b>
Continental EcoContact 6 Dunlop Sport Blueresponse Vredestein Ultrac	
<b>VRLO PREPORUČLJIVO</b>	
Nexen N'Blue HD Plus Uniroyal RainExpert5 Faleken Sincera SN110	
<b>PREPORUČLJIVO</b>	
Nordexx NS9000	
<b>CJELOGODIŠNJE</b>	
Continental AllSeasonContact 2	

Iako nisu u potpuno istim kategorijama, male i kompaktne električne automobile prate iste zakonitosti. Riječ je o vozilima koja imaju okretnog momenta i generiraju sile ubrzanja kao sportska vozila, ali ne putuju visokim brzinskim prosjecima. U pravilu se koriste za gradsku vožnju.



**Kako birati?** Gotovo trenutačni odziv na gas i velika količina odmah dostupnog okretnog momenta pred gume na malim električnim vozilima donose velika naprezanja i izazove. U ovoj klasi je važno imati dobru gumu jer je riječ o laganim vozilima koja na svaki dodir gasa mogu izgubiti trakciju te narušiti stabilnost. Osim toga, snažno ubrzavaju, zbog male mase i velikog momenta, pa su česta i vrlo snažna kočenja.

## VELIKI ELEKTRIČNI AUTI

Tesla 3, Tesla Y, Tesla S, Škoda Enyaq iV, VW ID.4  
235/45R18, 235/40R19, 235/35R20, 275/30R20, 235/55R18,  
255/45R19, 255/40R20, 255/35R21, 275/35R21



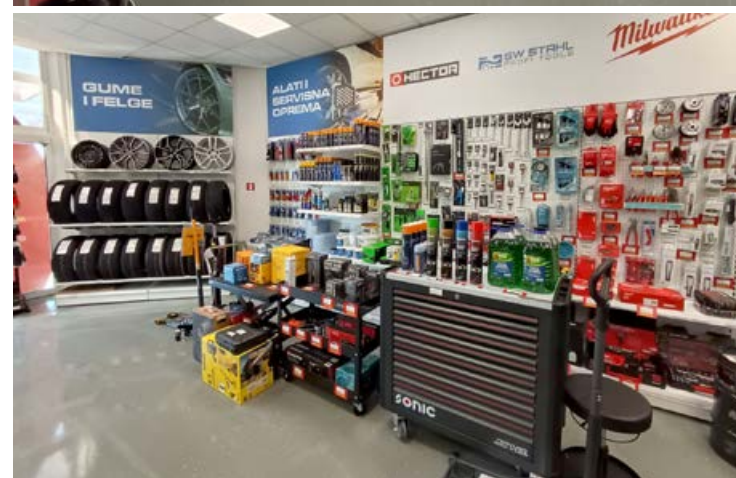
Veliki modeli na električni pogon znače iznimno visoku snagu, trenutačna ubrzanja i veliku masu. Prosječni europski električni SUV-i snažni su oko 200-300 KS, ali modeli Tesle i novi kineski modeli bez problema mogu imati iznad 400 KS, 600, pa i okretni moment viši od 1000 Nm. Pritom imaju vrlo tihe kabine i iznimno su osjetljivi na opterećenja koja lako podižu potrošnju i smanjuju doseg.

<b>PREPORUČUJE TOKIĆ</b>	<b>TOP IZBOR</b>
Continental PremiumContact 7 XL EV Dunlop Sport Maxx RT 2 Vredestein Ultrac PRO XL EV	
<b>VRLO PREPORUČLJIVO</b>	
Nexen N'Fera Sport xL EV Uniroyal RainExpert5 XL EV Falken Azenis FK520XL EV	
<b>CJELOGODIŠNJE</b>	
Continental AllSeasonContact 2 XL EV	

**Kako birati?** Gume za električna vozila su vrlo osjetljivo područje jer je riječ o modelima koji s četvero putnika mogu bez problema imati ukupnu masu iznad 2,5 tona. Pritom osiguravaju sportske performanse koje se mogu koristiti samo s najboljim gumama, a brzo ih troše zbog snažnih ubrzanja. Istovremeno, električna vozila su vrlo tiha i ne stvaraju buku rotirajućim dijelovima, pa buka kotrljanja gume dolazi do izražaja - zato se biraju tihe gume. Isto tako, poželjno je izabrati gumu sa što nižim otporom kotrljanja - koji može značajno smanjiti doseg vožnje s jednom baterijom. Zbog svih tih razloga, snažni električni automobili trebaju najbolje gume.

Email: p070@tokic.hr  
Tel: 043 550 091

Ulica  
Ljudevita  
Gaja 44,  
Daruvar  
Radno vrijeme  
pon-pet: 07-20  
sub: 08-13



# Nova točka izvrsnosti

**Daruvar, poznat po pivovari, lječilišnom turizmu i snažnoj industriji, dobio je modernu Tokić lokaciju koja dodatno podiže standard usluge za vozače i gospodarstvo regije**

Otvaranjem nove poslovnice u Daruvaru, Tokić dodatno širi svoju prodajnu mrežu i učvršćuje prisutnost u zapadnoj Slavoniji. Nova lokacija strateški nadopunjuje mrežu poslovnica u Virovitici, Novoj Gradiški, Kutini i Bjelovaru, čime se značajno unapređuje dostupnost proizvoda i usluga za kupce na području Bjelovarsko-bilogorske i Požeško-slavonske županije, uključujući Daruvar, Pakrac i Lipik. Poslovnica se prostire na ukupno 460 četvornih metara, od čega je 60 m<sup>2</sup> prodajnog prostora, dok ostatak čini funkcionalno skladište s čak 15.000 artikala na zalih. Organizirani prodajni prostor nudi pregledan i praktičan pristup ključnim kategorijama – od alata i servisne opreme do guma, dodatne opreme i kemijskih proizvoda. Poseban naglasak stavljen je na program za teretna vozila, što odgovara potrebama lokalnog gospodarstva. Baš kao i

široka ponuda odmah dostupnih guma. Regija u kojoj se poslovnica nalazi poznata je po razvijenoj drvenoj industriji, eksploataciji kamena te tradiciji proizvodnje u Daruvarskoj pivovari, što dodatno potvrđuje važnost pouzdanog partnera u segmentu održavanja voznog parka i radnih strojeva. Upravo zato nova poslovnica ima važnu ulogu u podršci lokalnim poduzetnicima, ali i privatnim korisnicima te podršku poljoprivrednicima. Logistički kapaciteti omogućuju visoku razinu usluge – dnevno se realizira šest dostava uz pomoć dva dostavna vozila, čime se osigurava brza i pouzdana opskrba kupaca. Poslovnica raspolaže i vlastitim parkiralištem s deset mjesta, što dodatno olakšava pristup kupcima. Tim od šest zaposlenika brine o kvaliteti usluge i svakodnevnoj operativnoj učinkovitosti, a fokus je na brzini, dostupnosti i pouzdanosti. #

# SAVRŠEN PAR.

**DOBITNA KOMBINACIJA – STVORENA ZA USPJEH.**

Najbolje od dvaju različitih svjetova: kombinacijom Schaeffler VLS naprednih strojarskih kompetencija i Vitesco Technologies dubinskog razumijevanja elektroničkih sklopova, otvaramo nove mogućnosti za naše kupce. Sa Schaeffler Vitesco proizvodima – od NOx senzora do dizelskih ili benzinskih injektora i mjeraca protoka zraka – dodatno proširujemo naš postojeći asortiman. Kao inovacijski partneri s dugogodišnjom OE tradicijom, savršeno se nadopunjujemo te otvaramo nove i jedinstvene mogućnosti u ponudi proizvoda i usluga za naše kupce diljem svijeta. Savršen spoj za budućnost mobilnost.



vitesco  
TECHNOLOGIES

Schaeffler Vitesco NOx senzori



## NAJBOLJE OD DVAJU RAZLIČITIH SVJETOVA

Schaeffler Vehicle Lifetime Solutions (VLS) & Vitesco Technologies (VT)



### Prvorazredna operativna rješenja

Schaeffler VLS raspolaže najsvremenijim centrima za završnu montažu i pakiranje robe, za zajamčenu učinkovitost i pravovremeno predstavljanje proizvoda na tržištu zamjenskih rezervnih dijelova.



### Globalna mreža distribucije

S više od 4.500 kupaca širom svijeta, Schaeffler VLS distribucijska mreža predstavlja idealnu platformu za plasiranje VT asortimana na tržište rezervnih dijelova.



### Proizvodni asortiman budućnosti

VT asortiman podrazumijeva ponudu elektrificiranih komponenta za sve segmente vozila (npr. za teretni program) i nadopunjuje široki Schaeffler VLS asortiman.



### Napredne inženjerske mogućnosti

VT raspolaže vrhunskim inženjerskim timovima specijaliziranim za razvoj i proizvodnju hidrauličkih, elektroničkih i mehatroničkih komponenta.



Schaeffler Vitesco sklopovi mjeraca protoka



Schaeffler Vitesco visokotlačne pumpe goriva



Schaeffler Vitesco mjeraci protoka zraka



Schaeffler Vitesco dizelski injektori



Schaeffler Vitesco klapne gasa



Schaeffler Vitesco senzori razine ulja



Schaeffler Vitesco benzinski injektori



Miroslava  
Kraljevića 18,  
Nova Gradiška  
Radno vrijeme  
pon-pet: 07-20  
sub: 08-13

Email: p066@tokic.hr  
Tel: 091 3033 529

## Korak bliže kupcima

Uz razvijene grane drvne, prehrambene, tekstilne i metaloprerađivačke industrije, Nova Gradiška dobila je i najbrži pristup najširoj ponudi dijelova za održivi transport, kroz novu Tokić poslovnicu

Grad koji se razvija zahvaljujući industriji, obrtnicima i blizini autoceste A3 sada je dobio novi lokalni pristup najvećoj zalihi autodijelova u regiji. Do sada su najbliže Tokić poslovnice bile u Slavonskom Brodu i Daruvaru, što je ovu investiciju učinilo logičnim i prijeko potrebnim korakom za sve vozače, servise i poduzetnike iz Nove Gradiške i okolnih sela. Nova poslovnica prostire se na 610 četvornih metara, od čega je 70 m<sup>2</sup>

moderno uređen prodajni prostor, a čak 540 četvornih metara čini skladište s prosječnom zalihom od 15.000 artikala. Uređenje pulta i prodajnog prostora usmjereno je na praktičnost, a posebno su istaknuti alati, servisna oprema, gume, dodatna oprema i kemijski proizvodi. Posebno mjesto zauzimaju teretni program te alati i servisna oprema, što je iznimno važno za regiju u kojoj velik udio čine obrtnici, prijevoznici i poljoprivrednici. Zbog interesa

regije profesionalno je zastupljen i sve snažniji moto program zajedno s gumama za motocikle i skutere. Poslovnica ima osiguran parking s desetak mjesta te tri blagajne koje omogućuju brzu i protočnu uslugu, dok svakodnevno obavlja sedam dostava s jednim vozilom, čime osigurava da lokalni servisi dijelove dobiju točno kada im trebaju. Tim od pet zaposlenika, među kojima su iskusni mehaničari i prodavači, donosi stručnost i iskustvo na koje se kupci

možu osloniti. Upravo ta kompetentnost ključna je u regiji koja sve snažnije ulaže u obnovu voznog parka, razvoj malih servisa i modernizaciju obiteljskih gospodarstava. „S novom poslovnicom u Daruvaru Tokić podiže kvalitetu života u regiji, jer i gospodarstvu i obiteljima osigurava brz i siguran servis vozila, ponudu guma, opremanje garaža, pa i podršku poljoprivrednicima“, ističe Antonio Kučibradić, regionalni voditelj. #



**TOKIĆ**  
Sigurnost u pokretu



# CROATIA RALLY ODABRAO SIGURNOST U POKRETU

RIJEKA | 9<sup>TH</sup>/12<sup>TH</sup> April



Kontakt: 091 50 37-962



**Auto Grabar, Brijuni, Duga 2, Osijek**  
Radno vrijeme pon-pet: 08-16

# Jedinstven spoj strasti i iskustva

**U neposrednoj blizini Tokić poslovnice i sportskog osječkog aerodroma - lokacije poznate po oktanskim zbivanjima - smjestio se servis Grabar koji je od 2026. dio mreže Auto Check Center**

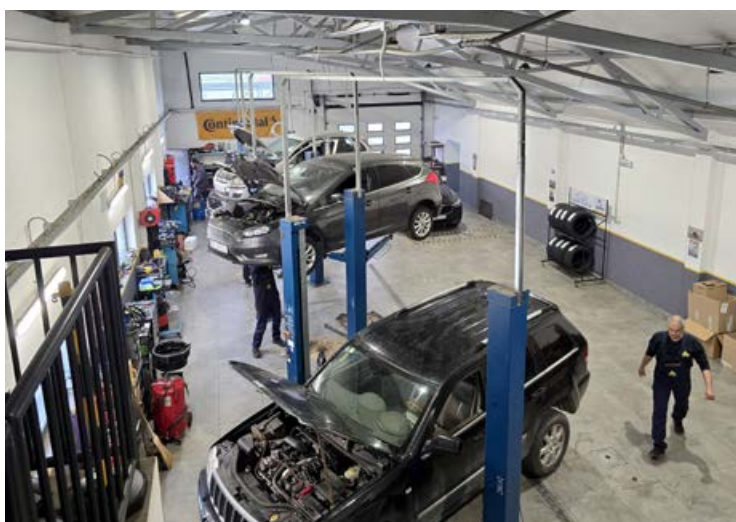
Profesionalna priča vlasnika i voditelja servisa, Ivana Grabara, počinje još 1999. kada je svoj razvoj započeo u Volkswagenu, gdje je prošao brojna stručna školovanja. Iskustvo je dodatno gradio radeći u Boschu, ali uvijek je blizu autosportu - sudjelujući kao mehaničar u trkaćim timovima u vrijeme kada su se u Hrvatskoj intenzivno vozile kup-utrke. Poduzetnički iskorak napravio je 2016. otvaranjem vlastite radionice, a predanim

radom i rastom 2021. odlučio se na značajno proširenje. Tada je na istoj lokaciji izgrađena nova velika radionica koja danas posluje na više od 350 četvornih metara i predstavlja moderan servisni centar spreman odgovoriti na zahtjeve tržišta. Posebnu vrijednost servisu daje obiteljska komponenta. Ivan danas radi sa svojim sinom, također zaljubljenikom u utrke, koji znanje razvija kroz pripremu vozila za street race.

Upravo takav praktičan rad, uz entuzijazam, često je najbolja škola zanata, što potvrđuje i otac koji se i sam vratio utrkanju. Aktivno vozi karting te je nositelj titule prvaka Hrvatske u klasi DD2 Masters.

ACC Grabar danas zapošljava pet iskusnih djelatnika, koji uživaju i sve prednosti lokacije. Blizina Tokić poslovnice omogućuje iznimnu brzinu nabave dijelova, čime se značajno skraćuje vrijeme popravka i podiže razina usluge. Servis je opremljen s pet dizalica te suvremenom opremom koja uključuje naprednu dijagnostiku, valjke za ispitivanje kočnica, vulkanizaciju, sustave za servis klima uređaja, kao i čitavu selekciju specijalnih alata.

Najvažniji resurs ovog servisa ipak su ljudi. Stručni tim koji kontinuirano prolazi edukacije radi prema najvišim standardima mreže, uz izraženu odgovornost prema svakom vozilu i klijentu. Zahvaljujući takvom pristupu, ACC Grabar postao je pouzdana adresa kojoj se vraćaju i privatni vozači i poslovni korisnici - svi oni kojima su brzina, kvaliteta i povjerenje jednako važni. #



**Milwaukee**  
Nothing but **HEAVY DUTY.**

## PROFESIONALNI ALAT

### STVOREN ZA NAJTEŽE RADOVE

#### VIŠE SNAGE

#### DULJI RAD

#### BEZ KOMPROMISA

#### M18 FUEL AKU. UDARNI ODVIJAČ

M18 ONEFHIWF1-802X  
// ART: 4933499254

**KARAKTERISTIKE:**  
2400 Nm,  
4 načina rada



#### M18 FUEL AKU. BRUSILICA

M18 FHSAG125XPDB2-0X  
// ART: 4933493417

**KARAKTERISTIKE:**  
1800 W,  
125 mm



#### M18 FUEL AKU. MAZALICA

M18 GG-0  
// ART: 4933440493

**KARAKTERISTIKE:**  
473 g spremnik,  
690 bara



Ovo je samo dio ponude



**POGLEDAJTE  
CIJELU PONUDU!**

**Milwaukee**

**AUTHORISED  
DISTRIBUTOR**

# Milijun na dan

Osim što je prošlo više od desetljeća otkako se Mannol, u suradnji s Tokićem, razvija na regionalnom tržištu, početkom 2026. godine priznati njemački brend maziva dosegno je proizvodnju od milijun litara ulja dnevno

Prošlo je deset godina otkako je specijalizirana redakcija Auto Motor und Sporta na njemačkom tržištu provela opsežno usporedno testiranje 14 različitih motornih ulja, u kojem su uspoređena ulja preporučena od strane proizvođača vozila i njihove alternative. Pobjednik testa, čiju je provedbu preuzela specijalizirana bavarska tvrtka Oelcheck, bio je Mannol. Riječ je o njemačkom brendu koji već više od desetljeća, kroz ponudu Tokića, gradi reference i povjerenje kupaca na hrvatskom i slovenskom tržištu.

## NOVOSTI

- **Proširenje linije Ceramic** – novi proizvodi poput MANNOL Ceramic Pro 10W-40 i Ceramic Ultra 5W-40
- **Novi motociklistički proizvodi** – visokoučinkovito ulje 4-Stroke Motorbike 10W-60
- **GLV-ONE OW-8** – ulje razvijeno za hibridne i moderne motore
- **Unaprijeđena zaštita originalnosti proizvoda** – novi sigurnosni čepovi
- **Nova generacija sintetičkog motornog ulja Molibden Ultra 5W-30**

## Globalna ponuda

Danas je Mannol globalno uspješan brend maziva s asortimanom od više od 500 proizvoda, uključujući motorna i ulja za mjenjače, servisne tekućine, proizvode za njegu vozila te specijalizirana industrijska maziva. Osnovan je u Njemačkoj 1993. godine od strane Jurija Sudheimera te predstavlja spoj inovacija, kvalitete i iznimnog omjera cijene i vrijednosti. Proizvodnja je u potpunosti integrirana – od formulacije i proizvodnje do punjenja u metalnu i plastičnu ambalažu – a proizvodi se distribuiraju u više od 130 zemalja svijeta. Mannol danas ima status tržišnog lidera u brojnim državama te značajan udio i prepoznatljivost i na hrvatskom tržištu.

## Novi zamah brenda

Tijekom 2023. i 2024. godine provedeno je potpuno osveženje brenda, uključujući moderan sustav kanistara u tri boje (smeđa, plava i zelena) s minimalističkim ilustracijama vozila. Ovaj prepoznatljiv vizualni identitet postao je jedna od ključnih diferencijacijskih prednosti brenda (USP), osiguravajući trenutnu prepoznatljivost MANNOL-a na policama i digitalnim kanalima diljem svijeta. Brend Mannol danas nije definiran isključivo globalnim

poslovanjem i proizvodnim pogonima u Litvi i Ujedinjenim Arapskim Emiratima. Njegov identitet snažno je oblikovan sportskom orijentacijom i aktivnom podrškom motosportu i automobilske kulturi, kroz istaknuta partnerstva u prestižnom DTM natjecanju te GT Winter Seriesu u 2026. Prisutnost brenda na vodećim sajmovima poput Automechanike i Motorteca dodatno odražava poslovnu filozofiju prisutnosti ondje gdje industrija živi.

## Vlastita proizvodnja i najviša razina kontrole kvalitete

Asortiman proizvoda obuhvaća motorna i ulja za mjenjače, aditive, rashladne i kočne tekućine, masti, tehničke sprejeve te industrijska ulja. Uz visokokvalitetne proizvode, Mannol svojim partnerima pruža sveobuhvatnu podršku. Dubinska stručnost brenda proizlazi iz činjenice da se Mannol maziva proizvode u vlastitim proizvodnim pogonima. Cjelokupan proizvodni proces – od odabira sirovina i formulacije do punjenja – odvija se interno, uz stroge kontrole kvalitete.

Patentirani proces miješanja osigurava optimalnu i ujednačenu kombinaciju baznih ulja i aditiva, dok automatizirani sustavi precizno nadziru cijeli proces. Potpuno automatizirani sustavi punjenja jamče sigurnost i dosljednost pakiranja. Svaka serija proizvoda prolazi trostupansku kontrolu kvalitete prema ASTM standardima: nakon miješanja ispituje se kemijski sastav, tijekom skladištenja provodi se provjera stabilnosti, a prije punjenja osigurava se potpuna usklađenost sa svim specifikacijama. Uzorci se arhiviraju do tri godine kako bi se osigurala dugoročna kontrola kvalitete. Osim

## PROIZVODNI ASORTIMAN

- **Motorna i ulja za mjenjače**
- **Aditivi i kočne tekućine**
- **Industrijska maziva i hidraulična ulja**
- **Rashladne tekućine i antifriz**
- **Tehnički sprejevi i maziva**
- **Proizvodi za njegu vozila i oprema za radionice**



proizvodnje maziva, MANNOL proizvodi i vlastitu plastičnu i metalnu ambalažu, čime se osigurava stalna dostupnost proizvoda i kratki rokovi isporuke. Dizajn ambalaže također se razvija interno, s naglaskom na ergonomiju, intuitivnu orijentaciju u asortimanu i jasan identitet brenda.

## Vlastita tehnologija za maksimalne performanse

Razvijena je vlastita ester tehnologija koja se primjenjuje u mnogim mazivima kako bi se osiguralo optimalne performanse. Sintetski esteri posebno dobro prijanjaju na metalne površine, smanjuju trenje, minimiziraju trošenje i poboljšavaju toplinsku stabilnost. Zahvaljujući tome, Mannol ester ulja pružaju pouzdanu zaštitu u ekstremnim uvjetima te produljuju vijek trajanja motora i mjenjača.

Zahvaljujući globalnoj logističkoj mreži sa skladištima na više kontinenata, Mannol osigurava visoku dostupnost proizvoda i kratke rokove isporuke. To potvrđuju kontinuirane

**Danas Mannol u vlastitim proizvodnim pogonima u jednom danu proizvede količinu ulja dostatnu za izmjenu ulja na čak 220.000 vozila**

investicije, uključujući i novi logistički centar u Njemačkoj.

Osim maziva, asortiman uključuje filtre, proizvode za njegu vozila, kočne pločice, metlice brisača i ostale automobilske komponente. Kroz blisku suradnju s distributerima poput Tokić Grupe, Mannol pruža podršku pri odabiru proizvoda, prilagodbi asortimana pojedinim tržištima te organizaciji logistike.

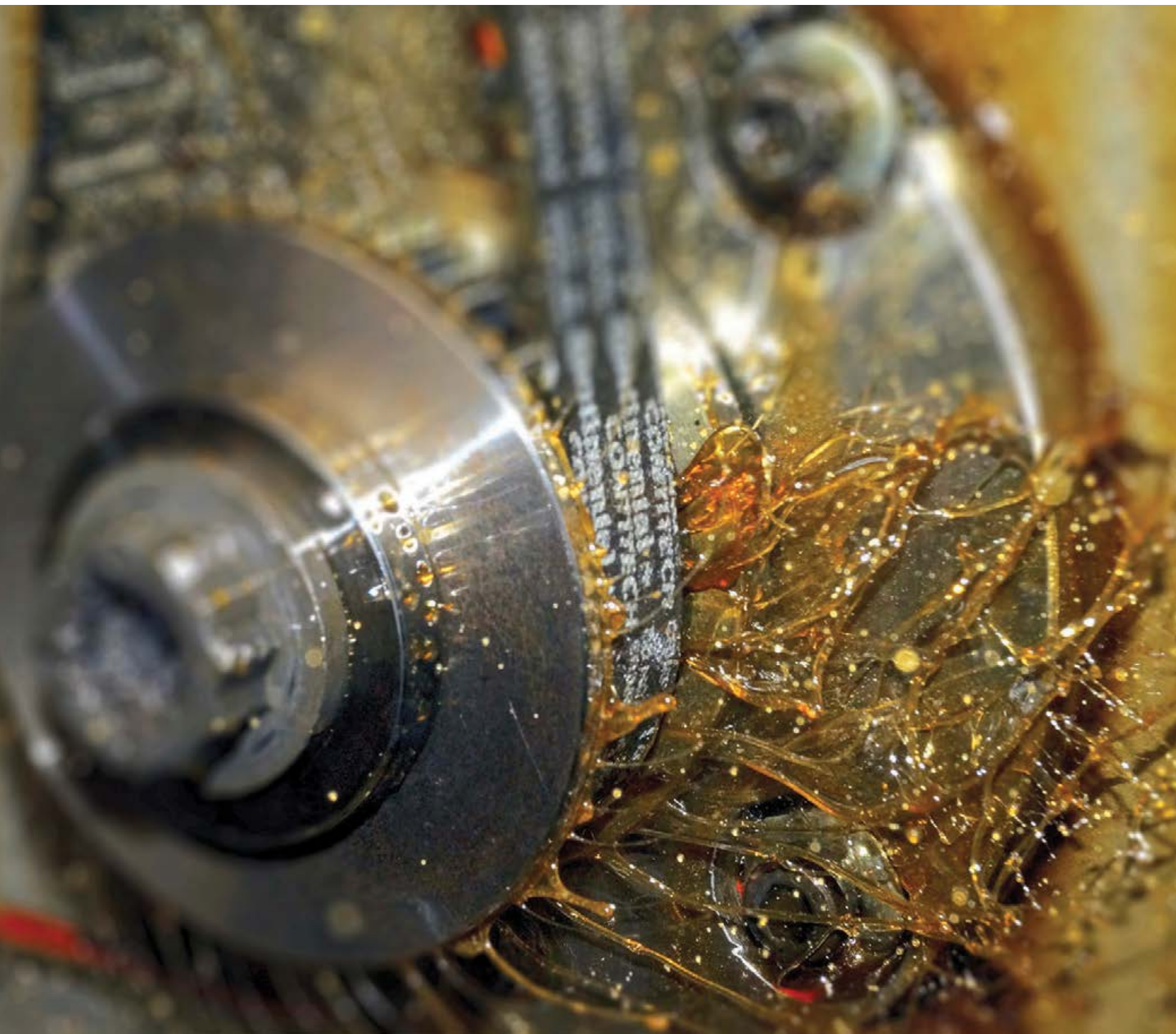
## Odgovornost i održivost

Održivost je važan dio strategije kompanije. U proizvodnim pogonima sve se više koristi obnovljiva energija kako bi se smanjile emisije CO<sub>2</sub>. Mannol surađuje i sa specijaliziranim tvrtkama za reciklažu, poput Partslifea, kako bi se osiguralo ekološki odgovorno zbrinjavanje i recikliranje otpadnih ulja i radioničkog otpada. Krajnji korisnici mogu pravilno zbrinuti iskorištena maziva putem ovlaštenih sabirnih mjesta, reciklažnih dvorišta ili kod trgovaca koji su ih obvezni preuzeti. #



# Ubojica motora?

**Zamišljen je kao mjera za povećanje efikasnosti, ali tijekom godina napušten - zupčasti remen u ulju razlog je briga vlasnika, a kupcima rabljenih nameće dosta pitanja. Koji su motori zahvaćeni, u čemu je problem te kako ga naposljetku - riješiti?**



**D**oista je upečatljivo - klipni motori s unutarnjim izgaranjem koji se temelje na 150 godina starim izumima gospode Otto i Diesela, sve su efikasniji. Jasno je na prvu - što se nešto lakše pokreće, potrebno je manje energije za pokretanje. Upravo stoga razlikuju se trkaći bicikli s uskim gumama od onih namijenjenih svim terenima koji su opremljeni širokima. Motor u radu troši mnogo energije za pogon razvodnog mehanizma (bregastih vratila), a za to je potrebno gorivo. Dok masivni kamionski motori s vrlo dugim životnim vijekom i golemim okretnim momentom svoja bregasta vratila pokreću preko kaskade neuništivih zupčanika, a dugoprugaši poput Mercedes-a i Co. za isti posao koriste prst široke udvojene lance, drugi su se proizvođači odlučili za gumeni zupčasti remen. Oni se vrte tiše od lanca, trebaju manje energije za pokretanje, značajno su jeftiniji za proizvesti, jednostavnije se ugrađuju i k tome su još i lakši. Jedini nedostatak im je potreba da ih se nakon nekoliko godina ili pri određenoj kilometraži od oko 100.000 km (ponekad više, ponekad manje) preventivno zamijeni. Radi se o tome da svaka guma s vremenom (o)stari, otvrdne te postane porozna, tj. lomljiva. Različitu otpornost na ove pojave poznajemo iz svakodnevice - od automobilskih guma do gumenih brtva na vratima ili brisačima.

Zamjena je potrebna, jer je taj remen jedini dio koji održava motor u fazi - ventili se moraju otvoriti i zatvoriti točno u određenom trenutku, odnosno kada se radilica nalazi u potrebnom položaju. Osim toga, taj remen počesto pokreće i vođenu pumpu. Kada dođe vrijeme zamjene, onda se u pravilu - osim remena - mijenja i pumpa rashladnog sredstva motora, ali tu je riječ o unaprijed poznatim troškovima s kojima se (mora) računati. Postoje razne varijante

gumenih remena koji se koriste u motorima, ali ovi razvodni su uvijek ojačani kako bi izdržali sve što se od njih očekuje. U pravilu ovi remeni ne mogu puknuti.

## Lov na efikasnost

U potrazi za uštedom još koje kapljice goriva inženjeri razvijaju razna rješenja. Neki pritom ostvare cilj kratkoročno, no na dugi rok se to obije o glavu. Prisjetimo se BMW-a i VW-a oko 2010. godine. Tada su oni počeli koristiti sve uže i lakše razvodne lance koji su potom bili uzrok skupih kvarova jer bi se - ili istegnuli ili jednostavno puknuli - umjesto da izdrže obećani životni vijek motora bez ikakve potrebe za održavanjem.

Autodobavljač Continental, odnosno da budemo precizni, njegova tvrtka koja je specijalizirana za remenski prijenos ContiTech Antriebsysteme je 2009. predstavila 'Conti Oil Runner', novu vrstu zupčastog razvodnog remena koji je razvijen specijalno za stalni kontakt s uljem. Proizvođač je tada izjavio da njegov remen može pouzdano raditi u uvjetima identičnima okruženju lanca (ulje temperature 120 stupnjeva) i da će nadživjeti životni vijek motora. Osim toga, smanjena širina remena i stalno podmazivanje trebaju donijeti osjetno povećanje efikasnosti u usporedbi s uobičajenim načinima prijenosa.

Još te godine VW je počeo svoje motore EA189 opremiti takvim remenskim pogonom za uljnu pumpu na 1,6 TDI-motorima. Novitet je ugrađen i u nasljednika

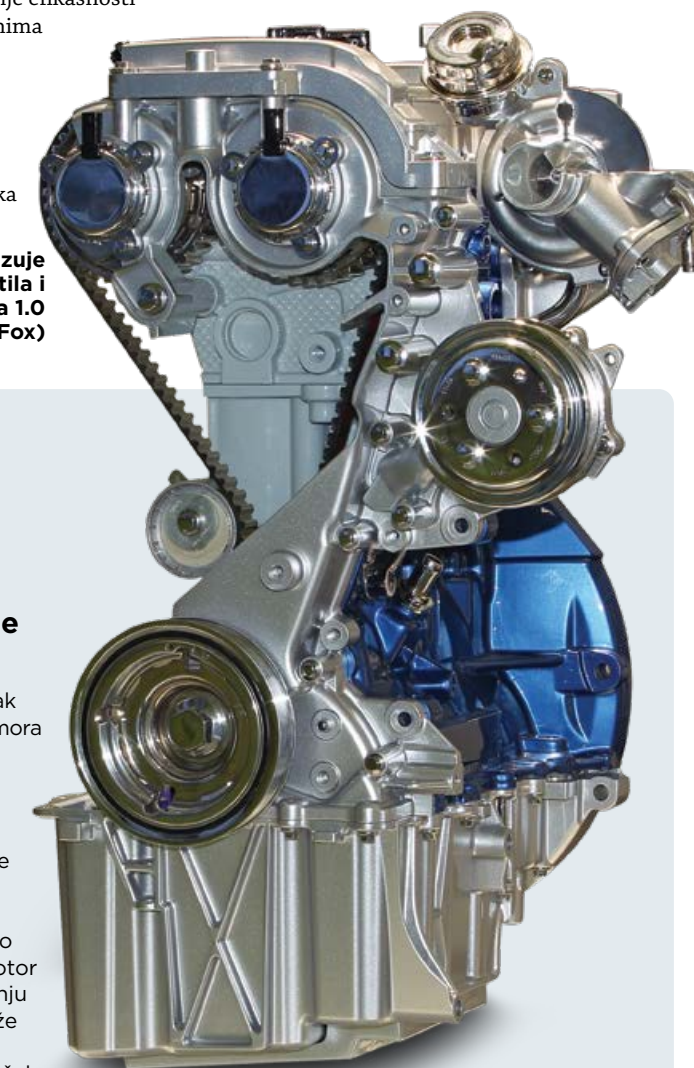
**Zupčasti remen povezuje oba bregasta vratila i radilicu (presjek Forda 1.0 EcoBoost, tip Fox)**

EA288 koji je predstavljen 2012. te je tako dospio i u dvolitrenu verziju. Oba se motora mogu pronaći u nebrojenim modelima koncerna pod značkama VW-a, Audi-a, Seata i Škode.

Ford je isprva krenuo drugim putem i iskoristio Oil Runner za pogon visokotlačne pumpe na 1,8-litrenom dizelašu Endura-DI. S pumpe je suhi remen dalje preuzimao pogon za bregasta vratila. Nadalje, 2012. Ford je predstavio tada s razlogom izuzetno hvaljeni ecoBoost trocilindraš koji i danas vrijedi kao mjerilo promišljenog i uspješnog downsizinga. Naime, on je ko ristio uljni remen i za pogon uljne pumpe i za pogon bregastih vratila.

Nekako u isto vrijeme je PSA (danas Stellantis) predstavio svoj novi 1,2-trocilindraš PureTech koji se otad zapravo ugrađuje u sve modele koncerna. Pritom se radi, kao kod Forda, o konceptijski gotovo identičnom motoru s tri cilindra s dobrim odnosom snage i potrošnje te, tako je zamišljeno, neproblematičnim održavanjem i pouzdanošću.

Dosta kasnije su Honda i General Motors odlučili tehniku Wet-belt (poznatu i kao Belt in oil) također primijeniti na svojim trocilindrašima. Vibracije, koje su neizbježna posljedica relativno velikog razmaka paljenja



## Kako funkcionira zupčasti remen

**Koja je zapravo funkcija zupčastog remena? I zašto je njegovo otkazivanje smrtna presuda za motor?**

**M**nogi uspoređuju rad benzinskog ili dizelskog motora s pumpom zraka. Zrak mora ući u komoru izgaranja i iz nje izaći. Pritom između tih dviju faza komora izgaranja mora biti zatvorena te savršeno zabrtvljena - to je zadaća ventila. Ventil se u točno određenom trenutku mora otvoriti, ostati otvoren točno određeno vrijeme i potom u točno određenom trenutku zatvoriti. Za to vrijeme se klip u cilindru giba gore-dolje. Dakle, otvaranje ventila se mora događati usklađeno s gibanjem klipa. Ventil otvara bregasto vratilo koje se okreće, preko brijega pritišće ventil i tako ga otvara. Bregasto vratilo pokreće radilica na koju su vezani klipovi. Zato govorimo o pogonu razvodnog sustava s pomoću radilice. Taj pogon može biti preko lanca, remena, seta zupčanika ili poluga. Ako se taj pogon prekine dok motor radi, ventil će stati, ali klip neće i kontakt je neizbježan. U ovisnosti o stupnju kompresije i kutu pod kojim je ugrađen ventil, intenzitet udarca u klip može biti veći ili manji. Ako je intenzitet udarca manji, motor se u pravilu može popraviti, a ako je udarac bio jači, onda najčešće ne. U svakom slučaju, trošak je (vrlo) velik. #

# Ovdje je ugrađen problematičan remen

**Najčešći motori koji koriste remen u ulju na jednom mjestu**

## FORD 1.0 / 1.5 ECOBOOST

Trocilindraš, tip Fox, ugrađivan između 2012. i 2019. u modele Fiesta, Focus, B-Max, C-Max, Ecosport, Puma, Mondeo, Kuga, Transit/ Tourneo Courier, Transit/ Tourneo Connect. Samo pogon uljne pumpe od 2019. (Dragon). Ne miješati s četverocilindarskim 1,5-litrenim ecoboostom koji ima suhi razvodni remen.



## FORD 1.8 TDCI

Četverocilindraš, tip Endura - DI, ugrađivan između 2009. i 2013. u modele Galaxy, S-Max, Mondeo, Transit/Tourneo Connect. Remen u ulju pokreće visokotlačnu pumpu i preko nje (indirektno) ventile. Također zahvaćen - 2.0 Ecoblue, četverocilindarski dizelaš, tip Panther, ugrađivan od 2016. u modele Focus, Kuga, Transit, Transit/ Tourneo Custom, Ranger. Remenski pogon uljne pumpe.

## OPEL 1.2/ 1.4 DIRECT INJECTION TURBO

Trocilindraš, tip F12SHL/F12SHT/ F12SHR/F14SHT, ugrađivan između 2019. i 2021. u Astru K. Remen u ulju za pogon razvodnog mehanizma. Tu se radi o različitom motoru od onog koji se u isto vrijeme ugrađivao u Corsu, Crossland i ostale (1.2 Turbo od PSA/ Stellantis)



## VOLKSWAGEN 1.6 / 2.0 TDI

Četverocilindraš, tip EA288 (kao 1.6 TDI od 2009. do 2012. kao tip EA189), ugrađivan u gotovo sve modele Audiya, Seata, Škode i VW-a s oznakama 1.6 i 2.0 TDI. Remen u ulju za pogon uljne pumpe. Razvodni mehanizam pokreće uobičajeni suhi zupčasti remen.



trocilindarskog motora, se s remenom u ulju djelomično prigušuju. To, u usporedbi s neelastičnim lančanim prijenosom, daje mirniji rad u praznom hodu.

GM-ov motor je stigao u Opel kratko nakon preuzimanja od PSA 2017. i samo u Astri K koja je 2021. već zamijenjena kada je njezin nasljednik počeo koristiti francusku platformu. Zato je ovaj motor relativno rijedak i ne treba ga miješati s motorima PureTech.

## Evo u čemu je problem

Ford, Volkswagen, Stellantis, Honda i GM - neki od najvećih svjetskih proizvođača su tako iskoristili prednosti zupčastog remena u ulju. Uspješno? Ti su motori sada stari desetak godina i dojam je malo izbljedio. Danas znamo - to nije bila najbolja ideja.

Već od početka se znalo da je za korištenje remena u ulju izuzetno važna, tj. presudna precizna specifikacija ulja. Ulje mora imati aditive koji sprječavaju nagrizanje gume. Pažnja! Specifikacija nije klasa viskoziteta (kao 5W-30)! Pored klasifikacije Europske udruge proizvođača ACEA (dakle, ACEA A5/B5 za benzince, tj. ACEA C3 za dizelaše) proizvođači navode i vlastite kodove za propisana, tj. dopuštena ulja. Konkretno - PSA B71 2312 kod Stellantis, WSS-M2C948 - B za Ford, VW-Norm 507.00 ili novija za Volkswagen, Dexos1 Gen2 ili OV0401547 kod Opela. Dakle, ove su šifre ključne i treba ih (po) tražiti na kanticama s uljem.

Svaka kapljica ulja koja ne udovoljava ovim specifikacijama, dakle i neko neplanirano dopunjavanje na benzinskoj postaji na duljem putu, smanjuje kemijsku otpornost remena na degradaciju. Ipak, Ford navodi da je u servisnom intervalu dopušteno nadopuniti 0,5 l ulja druge specifikacije, Opel jednu litru, i to tako dugo dok specifikacija baznog ulja u motoru štima. No s vremenom i na vozilima koja imaju prethodne vlasnike je teško biti siguran u to kakvo je ulje korišteno, jer je najčešće po isteku jamstva korišteno jeftinije od propisanog.

Ima još - čak i na motorima s urednim servisnim knjižicama ima problema, ili faza više nije sto posto ispravna ili se pali lampica tlaka ulja u motoru. Naime, zaštitni sloj remena koji ga treba štiti od kemijske degradacije na duge staze ne (iz)drži i s vremenom se počne trošiti, obično na rubovima.

Posljedično, počinje nagrizanje strukture remena koji se deformira - postaje širi i duži. Ovo posljednje je opasnije za motor jer vrijeme otvaranja ventila više nije precizno. Najgore je pritom što se s vremenom smanjuje otpornost remena i počinje njegovo trošenje - zubi se mogu posve istrošiti ili remen posve oljuštiti što će trenutačno uništiti motor. S protokom vremena Stellantis je stoga interval zamjene remena smanjio s prvotnih 12 godina/240.000 km na mršave dvije godine/70.000 km.

## Otežani protok ulja

No nevoljama tu nije kraj. Pored opasnosti od preskakanja, tj. pucanja remena, dolazi do dodatnog problema. Svaki remen, s ili bez kemijske degradacije, s vremenom proizvodi



**Puknuti remen za pogon uljne pumpe jednog VW-ova TDI-motora. Trajni kontakt s uljem nagrizava materijal remena**



**Opasnost na usisu - uljna pumpa usisava ulje u kojem pluta smeće i ono se taloži na situ te tako blokira protok**



**Više nije opasna točka - zamijenjena uljna pumpa s lančanim prijenosom od MIK-a kao zamjena za zupčasti remen**



Otvor za dolijevanje ulja na 1,2 PureTech-motoru omogućuje pogled na razvodni remen. Tu se može umetnuti alat (gore) za provjeru ispravnosti remena



Alat koji košta desetak eura - i laik može provjeriti ispravnost remena. Ako remen ne stane između dvaju graničnika, natekao je i spreman je za zamjenu

otpad. Kod suhog remena je to prašina slična prašini kočnica koja se hvata po poklopcu i ventilira u okolišu pa nije problem. Kod mokrog remena bi se u teoriji taj otpad trebao isprati iz motora starim uljem koje se ispušta iz njega ili bi ga trebao pohvatati filter ulja. No ako ova degradacija nastavi i s vremenom se pojačava, komadići gume sve su veći. Otpad više nije fina prašina nego komadići gume i pletivo ojačanja remena. Ti su komadići tako veliki da ne mogu proći kroz sito usisa uljne pumpe pa se ondje talože i lijepe. Čak ni zamjena ulja ne pomaže i ti komadići gume ostaju u motoru. To postaje opasno kad nakupina tog smeća počne ometati protok ulja (zato se pali lampica tlaka ulja u motoru, ali to je obično znak da je već prekasno). Smanjeni protok ulja kroz pumpu izaziva nedovoljnu količinu ulja u motoru, podmazivanje postaje manjkavo i počinje se tu i tamo kidati uljni film. Motor je upravo postao teško 'bolesan' i 'smrt' mu prijete svakim kilometrom dok se mehanički troši ubrzanom tempom. Jedina efikasna protumjera je demontaža uljne pumpe (što zahtijeva demontažu kartera ispod kojeg najčešće prolazi ispušna cijev koju također treba demontirati) i temeljito čišćenje sita, pod uvjetom da je pumpa ispravna. Kako se ovaj efekt može prepoznati i laički? Ako motor, u pravilu zimi, nakon starta još nekoliko sekundi ne gasi crvenu lampicu tlaka ulja to je prvo (smatrajte i posljednje) upozorenje da auto treba odmah vučnom službom odvesti u servis. Svaki dodatni start je tjeranje maka na konac.

### Kontrola (ni)je moguća

Mogućnost pravovremene kontrole bez demontažnih radova je trenutačno moguća samo kod motora PureTech (Stellantis, vidi gore). Kroz otvor za dolijevanje ulja može se vidjeti remen na remenici usisnog bregastog vratila. Ondje se može umetnuti jeftini mjerni alat koji provjerava je li remen već nabubrio. Tada mjerne nožice više ne pristaju. I kod nas relativno rijetki Hondini trocilindri dopuštaju pogled na remen, ali mjerni uređaj ne postoji. Vizualna provjera kod Forda (za remen pogona bregastih) i kod Opela traži demontažu poklopca ventila. Kod VW-a treba najprije demontirati kanalni i suhi zupčasti remen, tek potom karter i brtvenu ploču. Tek tada je moguć pogled na uljnu pumpu i njezin pogonski remen. Tko je dospio tako daleko, treba u svakom slučaju odmah zamijeniti i remen.

### Postoji li rješenje?

Za mnoge motore VW-koncerna s osjetljivim TDI-motorima, MIK-motori iz Osnabrücka (<https://mikmotoren.de>) nude kit za pregradnju koji se sastoji od lanca i lančanika, a zatim oni pokreću uljnu pumpu. Uz to, blago je modificiran prijenosni omjer pa se pumpa brže vrti i daje viši tlak što dodatno štiti motor. Kit košta od 849 eura naviše (ovisno o motoru). Pored toga bilo bi uputno zamijeniti i bregasta vratila koja su u VW-ovu koncernu oduvijek tema što će cijelu priču poskupjeti na oko 2000 eura. Tvornica zasad ne planira izvesti bilo kakve zahvate.



Mali primjer iz prakse - ovdje se radi o zamjeni zupčastog remena. Pored njega je pametno zamijeniti natezače i rollice te i vodenu pumpu. Stoga zamjena samog remena nije baš jeftina



Kod svih motora je prije zamjene remena potrebna demontaža poklopca i štitnika te praznjenje rashladnog sustava. Neizbježan korak je fiksiranje radilice i razvodnog mehanizma...



...u gornjoj mrtvoj točki s pomoću za to propisanih alata. Nijedan dio motora se ne smije pomaknuti bez remena. Fotografija pokazuje zamjenu klasičnog, suhog zupčastog remena

Usporedbeno rješenje za pogon ventila mokrim remenom i naknadnu ugradnju lančanog kita na postojeće motore postoji za Stellantisove motore, a nudi ga tvrtka iz Nizozemske na sljedećoj web-adresi - [www.puretechtimingchain.com](http://www.puretechtimingchain.com). Ford je svoj EcoBoost već 2018. prebacio s remenskog na lančani prijenos. Pritom je motor temeljito redizajniran pa se na obnovljenom lančani prijenos nalazi sa strane mjenjača. No remen u ulju za pogon uljne pumpe je ostao. Obitelj motora je promijenila ime iz Fox u Dragon i razlikuje se i optički (turbo je odsad sa stražnje strane motora pa ispušna cijev više ne prolazi ispod kartera). Svi jednolitreni motori s lančanim razvodom su opremljeni ili

pripremljeni za deaktivaciju jednog cilindra koja je u međuvremenu ispala iz programa. Slično je kod Stellantis - i tamo je remen zamijenjen lancem, ali to nije vidljivo na prvi pogled. Kodovi motora EB2LTED i EB2LTEDH2 koji se koriste od sredine 2022. skrivaju lančani prijenos. Zbog mnogobrojnih modela koncerna ne može se na temelju modela biti siguran ima li motor lanac ili remen - potrebno se raspitati u ovlaštenoj mreži s konkretnom šasijom da bi se utvrdilo koju vrstu motora ima ugrađenu. Kupcima rabljenih, u svakom slučaju, savjetujemo da kod svih spomenutih motora u svoj budžet za kupnju odmah uključe i trenutnu promjenu remena, i to bez obzira na teoretski preostali deklarirani životni vijek

remena. Samo tako se u dolazećim godinama može smanjiti rizik od kapitalnog kvara. U međuvremenu, Continental kao dobavljač remena Belt in oil nudi poboljšani remen (model CT1288 umjesto prijašnjeg CT1188). Conti tvrdi da s tim remenom i stari motori mogu odrađati visoke kilometraže, ali naglašava da je pridržavanje ispravne specifikacije ulja ključno. Zamjena remena košta oko 1250 eura. Kod Forda cjelokupan paket zamjene obaju remena sa svim zavisnim originalnim dijelovima u ovlaštenoj mreži stoji oko 1600 eura. S pogledom na ostatak vrijednosti automobila, kupci mogu sami odlučiti hoće li se upustiti u ove zahvate ili ih prenijeti na sljedećeg vlasnika kojeg potom čeka isti zadatak. #

## Zaključak

Teorija i praksa su u slučaju remena u ulju, nažalost, dosta udaljene. Ideja smanjenih gubitaka u razvodnom sustavu i sustavu podmazivanja se s vremenom pokazala kao slaba točka motora. Nažalost, to pogađa stotine tisuća vlasnika rabljenih automobila koji se susreću s povećanim brojem kvarova motora koji su izuzetno skupi za otklanjanje. Samo precizno održavanje i pravovremena zamjena pogođenih dijelova drži probleme pod nadzorom. #



# Ipak je izmjena potrebna

**Iako brojni proizvođači vozila navode kako se u automatskim mjenjačima nalaze long-life ulja, dobavljači automatskih mjenjača sugeriraju konkretne intervale izmjene – koji su se pokazali kao залог u dugotrajnost**

**N**akon što su automatski mjenjači 2020. premašili 50 posto udjela u prodaji novih osobnih vozila, do 2025. taj je udio prešao 70 posto. Izvedbe s automatskim mjenjačima postale su sve češće i u manjim gradskim vozilima, a statistički se u istu skupinu ubrajaju i gotovo sva električna, plug-in hibridna i hibridna vozila, koja su u pravilu opremljena nekom vrstom automatika. U skladu s time sve se češće postavlja pitanje – treba li i kako održavati automatske mjenjače? Iako pojedini proizvođači komuniciraju kako se u vozilima nalaze automatski mjenjači s uljem koje ne zahtijeva izmjenu, tzv. long-life uljem, dobavljači mjenjača – oni koji ih proizvode – ukazuju na potrebu izmjene svakih 60 do 120 tisuća kilometara, ovisno o proizvođaču, izvedbi i koncepciji. Pritom je riječ o dobavljačima poput ZF-a, Aisina, Getraga i BorgWarnera, a to uključuje i čitavu lepezu DSG mjenjača s dvostrukom spojkom. Njemački ZF, s najraširenijim izvedbama automatika 8HP i 9HP, oprema modele BMW-a, Audija, Land Rovera, Porschea, Mercedes a i drugih te u pravilu podrazumijeva izmjenu ulja svakih 80 do 120 tisuća kilometara, uz preporučenu izmjenu filtra, što zajedno produžuje vijek mehatronike, lamela i ležajeva. Japanski Aisin svojim mjenjačima oprema Toyotu, Mazdu, Hondu i Nissan, a ima ih i u BMW-ovim modelima. Zamjena je, ovisno o načinu korištenja, preporučljiva svakih 60 do 100 tisuća kilometara. BorgWarner i Getrag razvijaju ključne komponente za DCT mjenjače s dvostrukom spojkom, gdje je zbog preciznosti i visokih tlakova situacija još osjetljivija, pa je preporuka izmjene ulja svakih 60.000 km. Kod najčešćih DSG mjenjača s dvostrukom spojkom u VW koncernu sustavi dolaze u izvedbama sa suhom



## SIMPTOMI DA JE ULJE „UMORNO“:

- zavijanje ili brujanje pri opterećenju
- trzaji pri manevriranju
- vibracije pri ubrzanju
- miris pregrijanog ulja
- curenje na brtvama

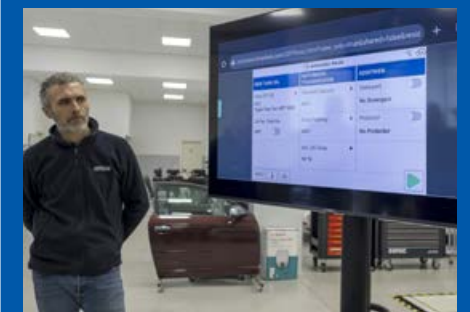
## IZMJENA ULJA U DIFERENCIJALU ZAHTIJEVA:

- točnu OEM specifikaciju ulja (npr. 75W-90 GL-5, posebnu LSD formulaciju i sl.)
- poštivanje propisane količine punjenja
- zamjenu brtve ili podloške ispusnog vijka
- kontrolu metalnih čestica na magnetnom čepu
- provjeru eventualnih softverskih resetiranja kod aktivnih sustava
- evidentiranje izvršenog servisa, kada za to postoji mogućnost



## Ulja u diferencijalima vozila s pogonom na sve kotače

Nekada su vozila s pogonom na sve kotače bila znatno rjeđa, no s pojavom SUV segmenta njihov je udio značajno porastao. Na tržištu su tisuće modela poput Dacije Duster, Suzukija SX4 i Vitare, Nissana Qashqai i drugih. Mnogi su stariji od deset godina i imaju više od 100 tisuća kilometara, a ulje u diferencijalima nikada im nije promijenjeno. Zbog toga se mogu čuti vibracije, udaranje zupčanika, cviljenje i drugi neuobičajeni zvukovi. Najčešće je riječ o sustavima sa središnjim visko-diferencijalom, jer su to vozila s primarno prednjim pogonom u programu vožnje „2WD“. Putem selektora može se odabrati program „AUTO“ ili „4WD“, kada se stražnji pogon uključuje po potrebi. Tu je i položaj „LOCK“, pri kojem se spojka zaključava i pogon je stalno aktivan do brzine od približno 50 km/h. Bez obzira na različite izvedbe, svima im je zajedničko da je ulje u diferencijalu potrebno mijenjati svakih 60 do 100 tisuća kilometara kako bi sustav funkcionirao besprijekorno. #



# Nova runda, novi iza zovi – nove pobjede!

Ulazak u novu sezonu za Tokić Racing Team donosi velika sportska očekivanja naših vozača, ali i povratak svjetskog reli prvenstva WRC u Hrvatsku koje nas ponovno vraća na globalnu pozornicu autosporta. Pritom Tokić Racing Team sa svojim vozačima Matijom Jurišićem, Lorisom Majcanom i Dariom Šamecom nastavlja graditi svoju priču kroz ljude, kontinuitet i ambiciju

## Loris Majcan – Isle of Man TT

Na međunarodnoj sceni, Loris Majcan ulazi u svoju treću godinu nastupa na legendarnoj utrci Isle of Man TT – najopasnijoj i najzahtjevnijoj motociklističkoj utrci na svijetu. Nakon što je u prve dvije godine prošao put od debitanta do vozača koji konkuriira u više klasa, 2026. označava ključni trenutak njegove karijere. S novim motociklom, Yamahom YZF-R9 pripremljenom prema najvišim WorldSSP standardima i uz podršku vrhunskog trkačkog okruženja, Majcan jasno postavlja cilj – rezultatski iskorak i borbu za ulazak među 15 najboljih. Njegova priča nije samo sportska – ona je primjer sustavnog napretka, učenja i ulaganja u vrhunsku pripremu, što ujedno reflektira i pristup samog tima.



Tradicionalno Tokić Racing Team i zaposlenici Tokića okupljaju se na bužetskoj utrci, a na slici je uspomena iz 2024. kada je osvojena titula prvaka Europe



## Matija Jurišić – Europsko brdsko prvenstvo

Istovremeno, Matija Jurišić nastavlja graditi jednu od najuvjerljivijih karijera u europskom brdskom automobilizmu. Nakon dominantnih sezona i impresivnog niza pobjeda, ponovno kreće u pohod na vrh European Hill Climb Championships. Kontinuitet, stabilnost i povjerenje u provjerenu tehniku ostaju temelj njegove strategije, ali uz jasno izražen prostor za napredak – prije svega u finom podešavanju performansi od staze do staze. Ambicija je jasna: vratiti naslov prvaka Europe u Hrvatsku. Jurišić utjelovljuje ono što Tokić Racing Team sustavno gradi – kombinaciju talenta, discipline i dugoročne vizije. Nakon dugog razmišljanja tijekom zime odluka je pala za nastavak u istom autu u istoj klasi. U zadnje dvije sezone ostvareno je 17 pobjeda u 19 natjecanja prvenstva Europe na kojima je Matija sudjelovao, uz veliki broj postavljenih novih rekorda staza. Prva pripremna utrka vozi se u Kitzzecku u Austriji, gdje je prije dvije godine započeta i sezona u kojoj je Matija došao do titule Prvaka Europe.



## Dario Šamec

Treću dimenziju tima donosi Dario Šamec – vozač koji povezuje profesionalni sport s lokalnom rally scenom i autentičnom strašću prema automobilizmu. Sezonu je već otvorio nastupom u Čazmi na makadamskom spektaklu, potvrđujući da rally živi i izvan najvećih pozornica. Nakon izazovne prošle godine obilježene razvojnim projektom, Šamec u 2026. ulazi s unaprijeđenim vozilima, jasnim planom i novim ambicijama. Njegov projekt Peugeot 206 F2000, uz paralelni razvoj BMW-a E36 i najavu potpuno novog, inovativnog projekta, pokazuje koliko je važna uloga entuzijazma, inovacije i lokalne baze u ukupnoj slici tima. Tokić Racing Team tako u novu sezonu ulazi kao strukturirana sportska platforma koja povezuje vrhunski međunarodni sport, europsku konkurenciju i snažnu domaću scenu. Povratak WRC-a u Hrvatsku dodatno naglašava važnost trenutka – ali i potvrđuje da je domaći motorsport spreman za nove iskorake gdje utrke nisu samo cilj, nego proces u kojem se gradi budućnost. #



# Zajamčena pobjeda svima

Peto izdanje malonogometnog turnira Tokića i Bartoga MNT TokBar 2026. ponovno je oduševilo organizacijom i sjajnim utakmicama

ZAJEDNO U IGRI.  
ZAJEDNO U PONOSU.

Krajem ožujka na terenima NC Šalata na Zagrebačkom Velesajmu i ove se godine okupilo čak 20 ekipa s više od 220 igrača, koji su kroz gotovo 40 odigranih utakmica još jednom potvrdili snagu zajedništva unutar Grupe. Jer, bez obzira na ishod turnira, pobjeda uvijek ostaje među kolegama. Sudionici iz Bartoga, franšiznih partnera i Tokića pokazali su kako vrhunska organizacija i sportski duh idu ruku pod ruku s kvalitetnim druženjem. Dinamične utakmice u trajanju od 20 minuta igrane su se u visokom tempu od 13 do 19 sati, kada je na rasporedu bilo veliko finale između momčadi Autodijelovi Stipe i IT Prodaje – najvećeg iznenađenja turnira. IT Prodaja je veći dio susreta držala kontrolu i vodstvo, no uporna momčad iz Zadra u završnici je zabila gol za izjednačenje. Dramu su potom dodatno podigli penali, u kojima je više koncentracije i sportske

sreće imala IT Prodaja te zasluženo odnijela pobjedu. U borbi za treće mjesto istaknula se ekipa Manikomijo P032, koja je pokazala vidljiv iskorak i zasluženo se popela na postolje, dok je četvrto mjesto pripalo ekipi Dubrava. Najboljim pojedincima uručena su i posebna priznanja: Domenik Radnić proglašen je najboljim vratarom, Josip Spajić najboljim strijelcem, dok je titulu najboljeg igrača turnira ponio Filip Hodak. Nagrade su najboljima uručili organizatori turnira Josip Kelava i Antonio Grubišić, dok je pobjednički pehar uručio osnivač kompanije Ilija Tokić. Za dodatnu sportsku atmosferu pobrinuo se Filip Brkić, čiji je prepoznatljiv komentatorski glas ponovno pratio ovaj događaj. Čestitke i zahvala svima koji su sudjelovali u organizaciji i provedbi turnira te još jednom doprinijeli stvaranju jedinstvenog događaja koji nadilazi sport i veliča kolegijalnost. #



## NEKA BILO GDJE POSTANE TVOJE NAJDRAŽE MJESTO.



Osjeti razliku uz nove VARTA Li-Ion vodootporne akumulatora i uvjeri se u njihove vrhunske performanse i pametno praćenje.

Doživi novu razinu avanture izvan mreže uz Li-Ion tehnologiju.

Saznajte više na [varta-automotive.com/hr-hr/products/slobodno-vrijeme/professional-li-ion](http://varta-automotive.com/hr-hr/products/slobodno-vrijeme/professional-li-ion)

Sve počinje s **VARTA**  
BY CLARIOS



**Svi vole pobjednike.  
Osim konkurencije.**